



ISSN 2663-631X

ТҰРАН-АСТАНА
УНИВЕРСИТЕТІНІҢ
ХАБАРЛАРЫ

ИЗВЕСТИЯ
УНИВЕРСИТЕТА
ТУРАН-АСТАНА

№2 / 2019



TURAN-ASTANA
UNIVERSITY
NEWS

“ТУРАН-АСТАНА” УНИВЕРСИТЕТІНІҢ
ХАБАРЛАРЫ

ИЗВЕСТИЯ
УНИВЕРСИТЕТА “ТУРАН-АСТАНА”

“TURAN-ASTANA” UNIVERSITY
NEWS



Меншік иесі “Туран-Астана” университеті мекемесі
Собственник учреждение университет “Туран-Астана”

Бас редакторы: Жапарова Г.Ө. – э.ғ.к., профессор
Бас редактордың орынбасары: Рахметова Р.Ө. – э.ғ.д., профессор
Редакция алқасы:

Алиев О.Ж. – э.ғ.д., профессор (Қазақстан), Әубакиров Т.О. – т.ғ.д., профессор (Қазақстан), Тасбулатов А.Б. – т.ғ.д., профессор (Қазақстан), Даубаев Қ.Ж. – э.ғ.д., профессор (Қазақстан), Попова М.С. – PhD, профессор (Болгария), Тунч М.Д. – PhD, профессор (Түркия), Антонио А.М. – PhD, профессор (Испания), Ильина И.Н. – э.ғ.д., профессор (Ресей), Чекмарев В.В. – э.ғ.д., профессор (Ресей), Лемешенко П.С. – э.ғ.д., профессор (Белоруссия), Тарасевич В.Н. – э.ғ.д., профессор (Украина), Пягай А.А. – э.ғ.д., профессор (Қазақстан), Абишева К.М. – ф.ғ.д., профессор (Қазақстан), Нағымжанова К.М. – п.ғ.д., профессор (Қазақстан), Сман А.С. – э.ғ.д., профессор (Қазақстан), Мырзаханов Н.М. – б.ғ.д., профессор (Қазақстан), Никитинский Е.С. – п.ғ.д., профессор (Қазақстан), Капсалимов К.Ж. – з.ғ.к., профессор (Қазақстан), Есымханова З.К. – э.ғ.к., профессор (Қазақстан), Максютова А.Ф. – жауапты хатшы.

Главный редактор: Джапарова Г.А. – к.э.н., профессор
Заместитель главного редактора: Рахметова Р.У. – д.э.н., профессор
Редакция алқасы:

Алиев У.Ж. – д.э.н., профессор (Казахстан), Аубакиров Т.О. – д.т.н., профессор (Казахстан), Тасбулатов А.Б. – д.и.н., профессор (Казахстан), Даубаев Қ.Ж. – д.э.н., профессор (Казахстан), Попова М.С. – PhD, профессор (Болгария), Тунч М.Д. – PhD, профессор (Турция), Антонио А.М. – PhD, профессор (Испания), Ильина И.Н. – д.э.н., профессор (Россия), Чекмарев В.В. – д.э.н., профессор (Россия), Лемешенко П.С. – д.э.н., профессор (Белоруссия), Тарасевич В.Н. – д.э.н., профессор (Украина), Пягай А.А. – д.э.н., профессор (Казахстан), Абишева К.М. – д.ф.н., профессор (Казахстан), Нағымжанова К.М. – д.п.н., профессор (Казахстан), Сман А.С. – д.ю.н., профессор (Казахстан), Мырзаханов Н.М. – д.б.н., профессор (Казахстан), Никитинский Е.С. – д.п.н., профессор (Казахстан), Капсалимов К.Ж. – к.ю.н., профессор (Казахстан), Есымханова З.К. – к.э.н., профессор (Казахстан), Максютова А.Ф. – ответственный секретарь.

Chief Editor: Gulzhamal A. Japarova – candidate of economic sciences, PhD, professor

Deputy Chief Editor: Rakhila U. Rakhmetova - Doctor of Economic Sciences, professor

Editorial Board:

U.ZH. Aliyev - Sc.D., professor (Kazakhstan), T.O. Aubakirov - Sc.D., professor (Kazakhstan), A.B. Tasbulatov - Sc.D., professor (Kazakhstan), K.Zh. Daubaev - Sc.D., professor (Kazakhstan), M.S. Popova (Bulgaria) – PhD, professor, M.D. Tunc-PhD, professor (Turkey), A.M. Alonso - PhD, professor (Spain), I.N. Ilyina - Sc.D., professor (Russian Federation), E.D. A.A. V.V. Chekmarev - Sc.D., professor (Russian Federation), P.S. Lemeshenko - Sc.D., professor (Belorussia), V.N. Tarasevich - Sc.D., professor (Ukraine), Pyagay - Sc.D., professor (Kazakhstan), K.M. Abisheva - Sc.D., professor (Kazakhstan), K.M. Nagymzhanova - Sc.D., professor (Kazakhstan), A.S. Sman - Sc.D., professor (Kazakhstan), N.M. Myrzakhanov - Sc.D., professor (Kazakhstan), E.S. Nikitinskiy - Sc.D., professor (Kazakhstan), K.Zh.Kapsalyamov – Sc. Candidate, associate professor (Kazakhstan), Z.K. Yesymhanova - Sc. Candidate, professor (Kazakhstan), A.F. Maxyutova - executive Secretary (Kazakhstan).

№2 / 2019

Открытый доступ к номерам представлен на сайте университета (<https://tau-edu.kz>), а также в Научной электронной библиотеке (eLIBRARY.RU)

Техникалық редактор
Технический редактор
Мансуров Қ.Ж.

Дизайнер
Айтжанова А.Е.

2019 жылдан бастап шығады
Жылына 4 рет шығады

Издается с 2019 года
Выходит 4 раза в год

Басуға 10.06 2019 ж. қол қойылды.
Пішімі 60x84 1/12.
Кітап-журнал қағазы.
Көлемі 12,1 б.т.
Таралымы 300 дана.
Бағасы келісім бойынша.
Тапсырыс №55.

Подписано в печать 30.03. 2019 г.
Формат 60x84 1/12.

Бумага книжно-журнальная.
Объем 12,1 п.л. Тираж 300 экз.
Цена договорная. Заказ №55.

“TAU university”
баспаханасында басылған

Отпечатано в типографии
“TAU university”

Адрес редакции: 010000, г. Нур-Султан, ул. Ы. Дуруева, 29.
тел./факс: 87172-39-60-78; редакция: 39-79-23 (вуз); 108;
E-mail: turan_astana_jurnal@mail.ru

Зарегистрирован Министерством информаций
и коммуникаций РК

Регистрационное свидетельство № 17458-Ж от 14.01.2019 г.

© Учреждение «Университет «Туран-Астана»

МАЗМҰНЫ – СОДЕРЖАНИЕ – CONTENT

Экономика - Economics			
1.	Игнатьева Е.В. Чалова М.В. Харчина Н.Б. Брагина З.В.	Слагаемые устойчивого роста: опыт it-компаний «Гелиос-С»	5
2.	Сапархан Ж.С. Орынбекова Г.А.	Анализ конкурентных преимуществ предприятий на рынке урана	16
3.	Бабаев Б.Д. Бабаев Д.Б. Боровкова Н.В. Николаева Е.Е.	О новой трактовке экономического закона	22
4.	Аман М.Қ. Тулегенова Ж. У.	Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығы	32
5.	Сапархан Ж.С. Орынбекова Г.А.	Практическая реализация теоретических концепций конкурентоспособности на примере предприятия	38
Әлеуметтану - Социология - Sociology			
6.	Сатыбалдиева А. М. Мамбеталина А.С.	Отбасылық өмір және оның негізгі циклдері	44
7.	Хасенов Ч.Д. Тулегенова Ж. У.	Государственное регулирование и поддержка развития туристической сферы в Республике Казахстан	48
8.	Черепков И.В. Абдраимова Г.К.	Современная миграционная политика Республики Казахстан	57
Құқық – Право - Law			
9.	Ломакина И.Б.	Проблема понимания коллективных прав этнических сообществ: теоретический аспект	64
10.	Әуесбай Қ. Егизбаев Н.О.	Қылмыстық жауаптылықтан және жазадан рақымшылық актісімен байланысты босату	68
11.	Жұмали Д.Д.	Аяқталған қылмыс және оның белгілері	73

12.	Макаш Ә.Ж. Капсаямов К.Ж.	Проблемы квалификации соучастия в преступлении и неоконченных уголовных правонарушений	79
Қаржы және Менеджмент - Финансы и Менеджмент - Finance and Management			
13.	Шапагатқызы А.	Управление затратами в клиничко-диагностических лабораториях: теоретические и практические аспекты	85
14.	Жалгабаева М.Т. Какимжанов З.Р.	Modern management of development of the enterprise on the basis of innovative potential	93
15.	Игамбергенова А.М. Тулегенова Ж. У.	Проблемы инновационного менеджмента на промышленных предприятиях	99
16.	Нурлыгужиева А.К. Есымханова З.К.	Риск снижения финансовой устойчивости предприятия в современных условиях	102
Педагогика және Білім беру - Педагогика и Образование - Pedagogy and Education			
17.	Төле А.А. Рахимбаева Г. К.	Language characteristics of kazakh proverbs and sayings....	113
18.	Арысбаева Р.К. Иргебаева Н.М.	Цифрлық технологиялар мен әлеуметтік желілердің оқушы жастардың психикасына жағымсыз әсері: алдын алу шаралары	118
19.	Алданов Е.С. Кадирова Г.Н.	Байестік тәсілдің ықтималдықтар теориясына қолданысы және Ұлы Даланың бір есебі туралы	122
20.	Жантیکеев С. Шынгалиева Г.	Women leadership in higher education in Kazakhstan.....	129
21.	Игилик А.И. Нағымжанова Қ.М.	Болашақ педагогтардың кәсіби қалыптасуындағы эмоционалдық интеллект және оның даму теориялары...	136
Авторлар туралы ақпарат - Информация об авторах - Authors Information			

ГРНТИ 06.81.12
УДК 658.338

Е.В. Игнатьева
М.В. Чалова
Н.Б. Харчина
З.В. Брагина

СЛАГАЕМЫЕ УСТОЙЧИВОГО РОСТА: ОПЫТ ИТ-КОМПАНИИ «ГЕЛИОС-С»

SUSTAINABLE GROWTH COMPONENTS: IT-COMPANY «GELIOS-S» EXPERIENCE

Аннотация. Статья обобщает опыт ООО «ГЕЛИОС-С» в обеспечении устойчивого роста компании. Особое место отведено роли стратегического управления фирмой, предусматривающего внедрение современных управленческих подходов, позволивших устойчиво развиваться бизнесу в сфере ИТ. Статья предназначена для исследователей, интересующихся актуальными вопросами становления цифровой экономики.

Ключевые слова: ИТ-компания, стратегическое управление, цифровая экономика

Annotation. The article pools the experience of LLC «GELIOS-S» to provide company's sustainable growth. An emphasis is made on the role of the company's strategic management providing for implementation of modern management approaches enabling business stable growth in the sphere of IT. The article is designated for the researchers taking interest in topical issues of digital economics formation.

Keywords: IT-company, strategic management, digital economics

Введение и постановка проблемы.

В 2019 году компании ООО «ГЕЛИОС-С» исполнилось 15 лет. Российские компании, зародившиеся в начале 2000-х и выстоявшие в водовороте реформирования и инноваций по праву гордятся собой и высоко ценят наработанный опыт. Руководству ООО «ГЕЛИОС-С» удалось не только сохранить фирму, но и обеспечить устойчивый рост на всем пути. За годы работы компания стала одним из ведущих предприятий в сфере ИТ-технологий в Костромской области.

ООО «ГЕЛИОС-С», официальный партнер фирмы «1С», специализируется на комплексной автоматизации предприятий, организаций

всех форм собственности, но в особенности крупных и средних предприятий и холдинговых структур, находящихся в разных регионах страны. **Высокая компетенция компании в области внедрения и сопровождения программных продуктов, нашла свое подтверждение в присвоенных фирме статусах и полученных сертификатах:** Центр Сертифицированного обучения фирмы «1С»; Авторизованный центр сертификации фирмы «1С»; Сертифицированный экзаменационный центр «1С»; Центр реальной автоматизации; Центр компетенции по бюджетному учёту фирмы «1С»; Кандидат в «1С: Центр ERP»; Центр Компетенции по медицине (ЦКМ); Центр компетенции по образованию (ЦКО); Кандидат в партнеры «1С: Консалтинг». ООО «ГЕЛИОС-С» имеет государственную аккредитацию, а также сертификацию по международной системе качества ISO 9001:2015.

Компанию всегда отличало особенно глубокое понимание социальной ответственности. Все достижения проектной и образовательной деятельности сотрудников демонстрируют исполнение понятной и четко сформулированной миссии: оказание качественной помощи при автоматизации бизнес-процессов в организациях всех форм собственности с использованием только современного программного обеспечения.

Современная внешнеполитическая и внешнеэкономическая ситуация в России с одной стороны способствует усилению позиции российских компаний на внутреннем рынке. Последние годы российский IT-рынок и прежде всего, конечно, его корпоративный сегмент живут под флагом импортозамещения, а фирма «1С» является лидером российской софтверной разработки. «Доля «1С» на рынке интегрированных систем управления предприятием выросла до 32,7% в долларовом исчислении» [4]. С другой стороны, рынок IT-услуг в стране заполнен и разделен. Чтобы выжить в такой внешней среде, надо правильно определить стратегию своего поведения. Компания «ГЕЛИОС-С» в качестве движущей силы выбрала стратегическое управление.

В чем «секрет» стратегического управления?

Стратегическое управление основано на том, что руководство непрерывно занимается развитием фирмы, понимая, что процесс развития может идти за счёт качественно новых преобразований: формирования инновационного потенциала и его стратегических направлений, а также частных адаптаций — процессов оптимизации и рационализации. Содержанием развития являлось включение в управление качественно новых методов, направленных на реструктурирование внутренних и внешних взаимосвязей фирмы с целью поддержания её стабильности и целостности. По мнению Л.А. Базаровой, «устойчивое развитие компании представляет собой прогрессивную тенденцию с усложнением, сохранением или упрощением её форм с целью самосохранения и самовоспроизведения социально-экономических процессов в ней путём гармонизации взаимоотношений с внешней средой» [1].

Деятельность ООО «ГЕЛИОС-С» с начала основания развивается по 4 основным направлениям:

- **Продажа, внедрение и сопровождение ПП фирм «1С», «КАМИН»;**
- **Автоматизация бизнес-задач в ПП «1С»;**
- **Техническое обслуживание техники и ПК;**
- **Образовательная деятельность.**

Однако содержание каждого направления постоянно расширяется за счет увеличения как количества, так и качества предоставляемых услуг, более глубокого погружения в предметную область. Фирма неуклонно смещается от модели поставок программных продуктов к сервисным схемам ведения бизнеса. Актуальные современные IT-решения, новые методы работы и новые технологии по обслуживанию клиентов позволили повысить качество оказываемых услуг и сократить сроки реагирования на вызов и обслуживание клиентов, что в свою очередь позволило клиентам компании экономить финансовые средства. Сегодня клиенты компания – это крупные предприятия и холдинги, находящиеся за пределами Костромского региона (Москва, Московский округ, Карелия, Дагестан, Кабардино-Балкария, Сибирь, Дальний Восток, Чеченская республика и т.д.).

Движущей силой развития явилось наращивание стратегического потенциала как совокупности внутренних и внешних ресурсов, которые могут быть использованы для достижения поставленных целей. Стратегическая задача IT-бизнеса - это устойчивое (стабильное) наращивание объемов производства при существенном снижении затрат. Эта задача может быть решена в том случае, если бизнес-организации будут иметь возможность использовать в практике современные технологии и методы управления, тем самым оптимизируя свой статус во внешней среде и создавая бережливое производство во внутренней среде. Центральный элемент стратегии стабильного развития концентрировался на технологиях цифровизации процессов управления производством и финансами, воплощающей в себе внедрение (реализацию) современных управленческих подходов. Поскольку движущей силой развития является наращивание стратегического потенциала фирмы, то важно выявить те ресурсы, которые могут быть полезными для создания устойчивых конкурентных преимуществ.

Мы опирались на идею, что развитие способности персонала к обучению, предполагает освоение не только новых программных продуктов и разработку новых, но и освоение современных управленческих и экономических подходов, процессов, инструментов. Так, в «ГЕЛИОС-С» стало нормой, что сотрудник не просто имеет базовое профильное образование, регулярно проходит обучение в фирме «1С» и других образовательных организациях, совершенствуясь в профессии, но и осваивает ряд дополнительных смежных областей знаний в финансовой, маркетинговой, педагогической, IT и других сферах. Дополнительное образование в компании реализуется через различные каналы, как внешние, так и внутренние. К

внутренним можно отнести хорошо себя зарекомендовавшие системы «наставничества», «взаимообучения», «методические объединения», «рабочие группы». Дополнительное образование стало неотъемлемой частью становления и развития профессионала в компании, посредством которого фирма формировала надпрофессиональную компетентность своего специалиста. **Как следствие, по количеству аттестованных фирмой «1С» специалистов компания занимает лидирующее положение в городе: 258 сертификата на «1С: Профессионал» по программным продуктам «1С: Предприятие 8»; 202 сертификата «1С: Специалист»; 24 аттестованных преподавателей ЦСО.**

Расширение рынка ниши в условиях конкурентной борьбы и быстро меняющейся ситуации требовало концентрации внимания не только на внутреннем состоянии дел, но и на разработке и воплощении в жизнь долгосрочной стратегии поведения, которая позволяла бы компании своевременно адаптироваться к изменениям, происходящим во внешней среде и в то же время оставаться привлекательными для клиентов (бизнес-организаций). Ключевой составляющей стратегического управления стала долгосрочная стратегия качества организации, касающаяся сферы, средств и форм деятельности фирмы, системы внутренних взаимоотношений, а также активной позиции в окружающей среде. Стратегия базировалась на нескольких методологических подходах: методологии стратегического управления (как искусства жить в условиях неопределённости) [11]; методологии сбалансированной системы показателей (ССП) [3]; методологии процессного управления [13]. Работа над стратегией явилась школой осмысления, предпринимательства (предвидения), становления организационной культуры фирмы и обучения сотрудников [5]. В процессе разработки стратегии сотрудники фирмы последовательно прошли 6 этапов:

1. Анализ макросреды (PEST-анализ);
2. Разработка образа, желаемого будущего осуществлялась с использованием игровых методов, а также методов групповой работы, мозгового штурма, визуализации;
3. Анализ микросреды организации (SWOT-анализ);
4. Анализ конкурентной среды (5 сил по М. Портеру);
5. Постановка стратегических целей и показателей их достижения (ССП);
6. Разработка функциональных политик по обеспечению vision (видение).

В результате такого осознания образа желаемого будущего фирмы сформировалась краутсорсинговая платформа¹ всего коллектива компании,

¹цифровая платформа рассматривается как «система средств, поддерживающая использование цифровых процессов, ресурсов и сервисов значительным количеством субъектов цифровой экосистемы и обеспечивающая возможность их

представляющей собой понимание того, чего мы хотим и что должны сделать. Выполненная нами работа позволила нам понять миссию нашей фирмы: оказание качественной помощи при автоматизации бизнес-процессов в организациях всех форм собственности с использованием только современного программного обеспечения.

Тактика повседневной деятельности.

«ГЕЛИОС-С» - конкурентоспособная бизнес-компания, развитие которой идет как в направлении современных ИТ-трендов (облака, мобильность, поддержка многоплатформенности), так и в направлении внедрения актуальных форм и методов взаимоотношения с клиентами. Компания предоставляет возможность получить и освоить практическое использование современных качественных программных продуктов в наиболее удобных для клиентов условиях, обеспечивая свободу выбора времени, темпа освоения новых технологий управления заказчиком. Фирма стремится к разумному соотношению цены и качества, предлагает и усовершенствует новые программные продукты, основанные на современных технологиях их производства и доставки их клиенту. ООО «ГЕЛИОС-С» работает для того, чтобы обеспечить нашим клиентам экономичные технологии организации, планирования и управления производственными и управленческими процессами, что помогает им укреплять свои рыночные позиции. Компания видит свою роль в России как содействие построению экономики, основанной на цифровизации. Активность фирмы направлена на экономическое и социальное развитие бизнес-организаций, которые сотрудничают с ней. Этические и профессиональные стандарты «ГЕЛИОС-С» требуют, чтобы деятельность фирмы соответствовала лучшим образцам в сфере ИТ-бизнеса. Весь коллектив «ГЕЛИОС-С» верит, что «наше будущее зависит от нашей активности».

Система стратегического управления фирмой выстроена на основе **наших ценностей:**

- *успешность клиента* - стремление обеспечить успешность потребителей наших услуг как в процессе цифровизации их производственных и управленческих процессов, так и в последующем их совершенствовании;

авангардность - то есть деятельность на пике новых информационных и управленческих технологий;

проактивность наша и наших клиентов как способность и готовность опережать конкурентов по новизне и эффективности подходов и методов;

бесшовного взаимодействия» (см. [Решение Высшего Евразийского экономического совета от 11.10.2017 N 12 «Об Основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года»](#), раздел «Определения»).

способность не только идти за спросом, умело и вовремя реагируя на его колебания, но и определять спрос на новые продукты и услуги и воздействовать на него;

инновационность как быстрое реагирование на новые потребности и изменения ситуации, способность осваивать новшества, осуществлять нововведения;

качество, понимаемое нами как:

а) соответствие процессов и результатов деятельности лучшим мировым и российским образцам, тиражирование собственных лучших достижений;

б) соответствие производственных результатов требованиям государственных стандартов, потребностям социума и рынка.

В качестве ключевого **конкурентного преимущества** мы рассматриваем пространство согласования экономических интересов заказчика и исполнителя. Пространство согласования интересов всегда шире, чем обсуждаемый проект. В паре «заказчик-исполнитель» ИТ-проекта профессиональными компетенциями цифровизации процессов владеет исполнитель. Его социальная ответственность состоит в том, чтобы помочь заказчику понять перспективы цифровизации процессов производства и управления бизнесом. Он, исполнитель, может предупредить заказчика о возможных рисках, которые могут возникнуть при последующей эксплуатации обсуждаемого проекта и его встраивании в автоматизированную систему управления предприятием в целом. Эффективное сочетание экономических интересов достигается в процессе доброжелательного общения, в котором активную роль выполняет заказчик. Роль исполнителя преследует цель не только объективно оценить состояние обсуждаемого процесса, но и понять, где и какие современные управленческие подходы, инструменты, приемы нужно включить в проект, чтобы заказчик мог получить максимальный эффект как от программного продукта, так и наиболее совершенных подходов и методов управления, воплощенных в продукте.

Наличие **устойчивых конкурентных преимуществ**, на основе которых фирма усиливает свою позицию на рынке, означает, что возможности организации (её стратегический потенциал) превышают возможности конкурентов, а эффективность их использования выше. При реализации стратегии мы опирались на такие конкурентные преимущества как:

- технологии работы с клиентами (наряду с традиционным исследованием состояния обследуемого процесса в аспекте «как есть» разъяснение (убеждение) заказчику возможности и необходимости включения в обсуждаемый программный продукт современных управленческих подходов, методов и процедур);

- авангардные программы (самые современные программные продукты, программы);

- высокий уровень квалификации сотрудников фирмы (сочетание теоретической и практической подготовки, надпрофессиональная компетентность);

- качество (уровень) карьерного старта специалиста, использующего созданный, установленный и освоенный программный продукт в организации-потребителе продукта;

- сервисная привлекательность (обширный спектр услуг по сопровождению программного продукта, предполагающий не только установку, настройку, обновление и поддержку программного продукта, соответствующего требованиям законодательства, но и доработку базового функционала программы под специфику работы клиента, обучение и консультирование клиентов для эффективной работы компании, *настройка серверов, ремонт и модернизация компьютерной техники и т.д.*);

- благоприятный психологический климат в фирме;

- многоплановая образовательная (учебная) деятельность: **в рамках образовательного процесса в компании реализуются программы, которые охватывают все категории населения региона: дополнительное образование школьников; образовательные программы для студентов в рамках базовой кафедры «Комплексная автоматизации предприятий» Костромского государственного университета; дополнительное образование взрослых (общеразвивающие программы и программы повышения квалификации).**

Что дальше?

Анализ ситуации на рынке показал, что наблюдается неизменный рост рынка IT-услуг, и «ГЕЛИОС-С» занимает среди конкурентов достойное место. По оценке фирмы «1С» среди более 6700 российских предприятий, сертифицированных фирмой «1С» на оказание комплексных услуг по автоматизации управления и учета на базе программных продуктов «1С» (предприятия сети «1С: Франчайзинг»), ООО «ГЕЛИОС-С» входит в первую сотню рейтинга[8]. При сочетании двух параметров - быстрого роста рынка и сильной конкурентной позиции - предпочтительной является стратегия концентрации, к конкретным типам которой относятся:

- Стратегия усиления позиции на рынке, при которой компания делает всё теоретически возможное, чтобы с данным продуктом на данном рынке завоевать лучшие позиции. Эта стратегия требует больших маркетинговых усилий. Развитию маркетинговой деятельности уделяется большое внимание.

- Стратегия развития рынка (поиск новых рынков для уже производимого продукта) - идет «завоевание» соседних и не только соседних территорий.

Стратегия развития продукта (производство нового продукта, который будет реализовываться на уже освоенном рынке).

При этом варианте стратегии инвестиции осуществляются в рост организации и в укрепление завоеванных позиций. Как направления

деятельности, обеспечивающие реализацию стратегии, мы запланировали: анализ организационной культуры и «рычагов изменений», которые будут эффективны в данной культуре; обучение менеджеров всех уровней (формирование компетенций, соответствующих стратегическим целям), развитие кампании как самообучающейся организации; реализацию принципа участия в выработке решений и разработку системы вознаграждений, которая должна стимулировать инновации и фиксировать успех в достижении изменений.

Таблица 1

Стратегические цели ООО «ГЕЛИОС-С»

Финансовые	<p>Обеспечение экономической устойчивости организации:</p> <ul style="list-style-type: none"> – увеличение доли рынка; – увеличение доходов; – увеличение фонда развития; – обеспечение эффективности использования фонда развития
Расширение клиентской базы	<ul style="list-style-type: none"> – расширение номенклатуры услуг; – улучшение репутации у потребителей; – сохранение клиентской базы за счёт: <ul style="list-style-type: none"> – повышения удовлетворённости клиентов; – повышения качества продуктов и услуг; – улучшения обслуживания; – приемлемого для клиентов соотношения цены и качества услуг
Обеспечение эффективности и согласованности бизнес-процессов	<ul style="list-style-type: none"> – достижение оптимального состояния бизнес-процессов; – обеспечение запуска и сопровождения инновационных процессов; – повышение потребительской ценности продуктов и услуг
Обучение персонала и рост	<p>Обеспечение профессиональной подготовленности и мотивированности персонала для достижения стратегических целей:</p> <ul style="list-style-type: none"> – формирование и развитие стратегических компетенций; – создание механизмов привлечения и закрепления кадров высокой квалификации; – формирование корпоративной культуры,

	соответствующей стратегическим ценностям
--	--

При разработке стратегических целей мы использовали сбалансированную систему показателей Р. Каплан и Д. Нортон [2]. Исследователи показали, что основанием стратегии служит развитие нематериальных активов, т.е. человеческого, информационного и организационного капитала. Ниже представлены основные стратегические цели ООО «ГЕЛИОС-С» (таблица 1) и фрагмент стратегической карты (рисунок 1).



Рисунок 1 - Фрагмент стратегической карты сбалансированной системы показателей ООО «ГЕЛИОС-С»

Для достижения поставленных целей и задач было очень важно не столько реагировать на возникающие проблемы, сколько предупреждать их появление. Это потребовало от нас: изменения содержания, способов деятельности и взаимодействия всех служб компании; изменения способов планирования кампании в целом и каждой службы в частности; опережающего становления нормативно-правовой базы (новые функциональные обязанности и ролевые характеристики; критериальное обеспечение конкурсов, внутренней аттестации, экспертизы и т.д.); освоения администрацией компании новых компетенций в сферах функционирования, развития, управления качеством, управления персоналом, базовым образовательным процессом; эффективной системы стимулирования персонала; создания информационной системы, обеспечивающей учет финансовых и материальных ресурсов.

На решение поставленных задач направлен комплекс работ, осуществляемых в настоящее время в рамках реализации Стратегии развития ООО «ГЕЛИОС-С»:

- совершенствование системы управления качеством ООО «ГЕЛИОС-С»;
- совершенствование внутрикорпоративных бизнес-процессов;
- разработка сбалансированной системы показателей социально-экономической результативности деятельности ООО «ГЕЛИОС-С»;
- расширение направлений учебно-образовательного процесса.

Все эти виды работ позволяют нам повысить организационную эффективность компании на основе построения системы стратегического управления.

Перспективы.

Сегодня ООО «ГЕЛИОС-С» не мыслит себя вне системы стратегического управления. В настоящее время компания в рамках системы стратегического управления ведет разработку Программы развития ООО «ГЕЛИОС-С» до 2025 года. В программе закладывается стратегия достижения показателей эффективности в соответствии с требованиями государственных программ Правительства Российской Федерации [9;7;12]. Компания делает ставку на внедрение новых программных комплексов, которые позволят автоматизировать разные сферы деятельности предприятия. Реализация этого направления предполагает как доработку базового функционала программ, так и создание авторских наработок под специфику работы клиента. Так, итогом внедрения нового программного комплекса в одной из крупных компаний, клиента «ГЕЛИОС-С», стала консолидация данных всех филиалов по отдельному учету, внедрение единой схемы сбора и распределения затрат, автоматическая выгрузка отчетности, предоставляемой в контролирующие органы, сокращение объема ручных расчетов. Были выделены следующие основные бизнес-результаты: снижена трудоемкость учета, повышена производительность труда; существует возможность анализа затрат по различным направлениям деятельности компании; отдельный учет у всех филиалов ведется в идентичном ПП, в централизованно доработанной системе, что позволяет избежать разночтений при закрытии месяца; осуществляется автоматический расчет себестоимости оказываемых услуг по установленным генеральной дирекцией базам распределения затрат; автоматизировано формирование отчетных форм, сдаваемых в государственные органы и генеральную дирекцию; существует возможность анализа данных филиалов за различные годы ведения учета в единой базе.

ООО «ГЕЛИОС-С» - активный участник сетевого партнерства. Партнеры компании - **фирма «1С», фирма «КАМИН», ЗАО «Лаборатории Касперского», компании Microsoft (SilverVolumeLicensing), Intel, Dr.Web, Usergate** и другие. В прошлом году был заключен **договор с Костромским государственным университетом о создании на территории «ГЕЛИОС-С»**

базовой кафедры «Комплексная автоматизация предприятий». Планируется, что к сформированному сетевому партнерству в ближайшее время будет приглашен еще ряд государственных и частных исследовательских и образовательных организаций. Проектируемая Программа развития ООО «ГЕЛИОС-С» предусматривает активное участие в осуществлении Стратегии социально-экономического развития Костромской области на период до 2025 года[8], согласно которой «одним из условий социально-экономического развития Костромской области является наличие и успешное функционирование информационных и телекоммуникационных технологий».

Стратегической целью ООО «ГЕЛИОС-С» является содействие повышению эффективности бизнес-организаций всех сфер деятельности и росту компетентности их персонала, способствующего конкурентному социально-экономическому развитию субъектов Российской Федерации.

Литература:

1. Базарова Л. А. Менеджмент устойчивого развития: монография. — М.: Изд-во АСБ, 2007. — С. 7.
2. Каплан Р., Нортон Д. Организация, ориентированная на стратегию. Как в новой бизнес-среде преуспевают организации, применяющие сбалансированную систему показателей. — М: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2004. — 416 с.
3. Каплан Р., Нортон Д. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. -2-ое изд., исправ. и доп. / Пер.с англ. -М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2006. -320 с.
4. Колесов А. Развитие корпоративного бизнеса «1С» в условиях импортозамещения / Андрей Колесов // PCWeek - №19 (918). - 15 ноября 2016. - URL: <https://www.itweek.ru/idea/article/detail.php?ID=189798> (дата обращения: 23.03.2019).
5. Минцберг Г., Альстрэнд Б., Лэмпел Дж. Школы стратегий. Стратегическое сафари: экскурсия по дебрям стратегий менеджмента / Под общ. ред. Ю. Каптуревского. — СПб: Питер, 2002. — 330 с.
6. Официальный сайт ООО «1С». / Франчайзи, внедряющие «1С:Предприятие 8». КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - URL: <http://1c.ru/rus/partners/franch-citylist.jsp> (дата обращения: 23.03.2019).
7. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 N 313 (ред. от 02.02.2019) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество (2011 - 2020 годы)» . КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162184/ (дата обращения: 23.03.2019).
8. Распоряжение администрации Костромской области от 27 августа 2013 года N 189-ра «Об утверждении Стратегии социально-экономического

развития Костромской области на период до 2025 года». КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - URL: <http://docs.cntd.ru/document/430638345> (дата обращения: 23.03.2019).

9. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р. «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации» // КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - Режим доступа: URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/ (дата обращения: 23.03.2019).

10. Решение Высшего Евразийского экономического совета от 11.10.2017 N 12 «Об основных направлениях реализации цифровой повестки Евразийского экономического союза до 2025 года» КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_282472/ (дата обращения: 23.03.2019).

11. Сенге П. Пятая дисциплина: искусство и практика самообучающейся организации / Пер. с англ. –М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2003. - 408 с.

12. Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы». КонсультантПлюс [Справочная правовая система]. - URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения: 23.03.2019).

13. Хаммер М., Чампи Дж. Реинжиниринг корпорации: манифест революции в бизнесе. Пер. с англ.- СПб: Изд-во С. Петербургского университета, 1997. - 332 с.

ГРНТИ 06.81.12
УДК 339.13

Ж.С. Сапархан
Г.А. Орынбекова

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ПРЕДПРИЯТИЙ НА РЫНКЕ УРАНА

ANALYSIS OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF ENTERPRISES IN THE URANIUM MARKET

Аннотация. Добыча полезных ископаемых является наиболее прибыльным бизнесом, и Казатомпром должен оставаться на рынке производства урана, поскольку ожидается, что в ближайшие годы атомная промышленность будет развиваться в развивающихся странах ввиду роста населения и озабоченности по вопросам экологии. В этой связи, множество

ядерных реакторов, которые потребляют урановую продукцию, будут подключены в ближайшие годы к электрической сети. В результате гарантируется рост спроса на уран.

Ключевые слова: Казатомпром; уран; конкурентные преимущества

Annotation. Mining is the most profitable business, and Kazatomprom should remain in the uranium production market, because it is expected that in the coming years, the nuclear industry will develop in developing countries due to growth of population and environmental concerns. In this regard, many nuclear reactors that consume uranium products will be connected to the electrical grid in the coming years. As a result, growth in demand for uranium is guaranteed.

Key words: Kazatomprom; Uranus; competitive advantages

Национальная компания АО «Казатомпром» (далее Казатомпром) за последнее десятилетие достиг положения одного из лидеров в производстве урана. Рынок урана казался благоприятным для производителей урана, поскольку число ядерных установок росло из года в год, и в результате спрос на уран также увеличился. Ничего не предвещало кризиса на урановом рынке. Казатомпром не заботился о том, чтобы строить бизнес, основанный на его преимуществах для занятия своей ниши, которая не уязвима для рыночных колебаний.

По данным Организации экономического сотрудничества и развития, из-за землетрясения в Японии в 2011 году японские атомные электростанции были повреждены и многие государства по всему миру отказались от ядерных программ или отложили их реализацию.

В частности, цунами стало причиной аварии на АЭС, что привело к радиоактивным выбросам в окружающую среду и негативным последствиям для жителей близлежащих районов. Это обстоятельство поставило вопрос о возможности сохранения безопасности на действующих атомных электростанциях, о возможном непоправимом причинении страданий человечеству, окружающей среде и экономике. В связи с этим, многие страны начали принимать политические решения о закрытии эксплуатируемых ядерных реакторов или отложили запланированное строительство атомных электростанций.

Эта ситуация стала основной причиной резкого снижения спроса и цены на уран после 2011 года.

В результате из-за радиофобии все страны мира ускорили переход к возобновляемым источникам энергии, поскольку развитие экономики, основанной исключительно на электроэнергии на основе ископаемого топлива не является позитивным решением для устойчивого развития человечества.

Атомные электростанции начали закрываться, в результате чего спрос и цены на уран и урановые изделия стали резко падать. Многие урановые

рудники также начали закрываться, потому что стоимость производства превышала стоимость урана.

Несмотря на то, что Казатомпром является лидером в производстве урана в мире, из-за стихийного бедствия в Японии в 2011 году, компания сталкивается с вызовом с точки зрения своей уязвимости к колебаниям цен и спроса на рынке.

Вместе с тем, кризис в урановой промышленности также имеет положительные последствия для Казатомпрома. Многие другие урановые компании также столкнулись с проблемами с продажей своей продукции из-за снижения цен на уран.

Вот почему, несмотря на то, что это может показаться неожиданным, нынешняя ситуация спада на урановом рынке может дать позитивный импульс дальнейшему развитию Казатомпрома. Это благоприятный период для Казатомпрома для выявления своих преимуществ по сравнению с другими игроками уранового рынка и получения конкурентных преимуществ на рынке, посредством четкого понимания и действий на основе определенных преимуществ.

Прогнозируется увеличение спроса на уран в основном в азиатских странах из-за высокого спроса на электроэнергию связанный с ростом населения, соответственно ожидаемого увеличения строительства новых ядерных реакторов в этих странах и отсутствия запасов урана во многих странах.

Управление энергетической информации США в своем «Международном энергетическом обзоре» прогнозировало, что потребление энергии в азиатских странах, не входящих в ОЭСР, превзойдет спрос на энергию стран ОЭСР к 2040 году; потому что более 50% общего роста спроса на энергоносители во всем мире будут в азиатских странах, не входящих в ОЭСР. В результате, в целях удовлетворения растущего спроса на энергию первенство по внедрению национальных программ строительства новых атомных электростанций переместилось из западных промышленно развитых стран (включая Японию и Южную Корею) в страны Азии [1],[2].

В настоящее время в Индии насчитываются чуть более 20 ядерных реакторов. В связи с программой развития инфраструктуры и дефицитом электроэнергии правительство Индии разработало четкую политику расширения своего парка атомных электростанций в рамках общих мероприятий, направленных на увеличение его мощности [3].

Согласно ожиданиям Комиссии по атомной энергии, мощность ядерных реакторов должна достичь более 500 ГВт к 2050 - 2060 годам, что составит 50% электроэнергии, в то время как спрос на уран в Индии будет более 5000 тонн урана в год [4].

В настоящее время имеется 37 действующих ядерных реакторов, которые производят только 4% всей электроэнергии в Китае. Следует

отметить, что доля китайской электроэнергии в мире за последние 40 лет значительно увеличилась из-за роста населения и потребления.

В дополнение к своим нынешним 37 ядерным реакторам у Китая есть серьезные намерения построить более 100 новых единиц. Китай инвестировал огромные средства в ядерную промышленность. Основными причинами являются заполнение пробелов в электроэнергии и сокращение доли электроэнергии, вырабатываемой углем, поскольку загрязнение воздуха в Китае ухудшается, это особенно заметно в китайских городах[5].

В частности, более широкое использование энергии также является поводом для беспокойства сегодня. Удовлетворение спроса на энергию с помощью энергетических ресурсов на основе ископаемого топлива (нефть, газ, уголь) является основной причиной загрязнения воздуха и глобального потепления. Этот вид энергетических ресурсов является причиной вредных выбросов. Продолжающееся использование ископаемых видов топлива в качестве источников энергии является причиной глобального потепления и угрозы дальнейшему устойчивому развитию людей. «Население, экономический рост и урбанизация являются явными долгосрочными движущими силами спроса на энергию, но растущие опасения по поводу глобального потепления ... все больше формируют структуру поставок» [6].

Таким образом, расширение использования урана в качестве источника чистой энергии является неизбежным процессом, и эта ситуация диктуется не только необходимостью удовлетворения быстро растущего спроса на энергию в развивающихся странах; экологические проблемы также диктуют данный спрос.

Как видно из рисунка 1, выброс CO_2 к 2015 году по сравнению с 1971 годом удвоился с 15 000 миллионов тонн CO_2 до более 30 000 миллионов тонн CO_2 .

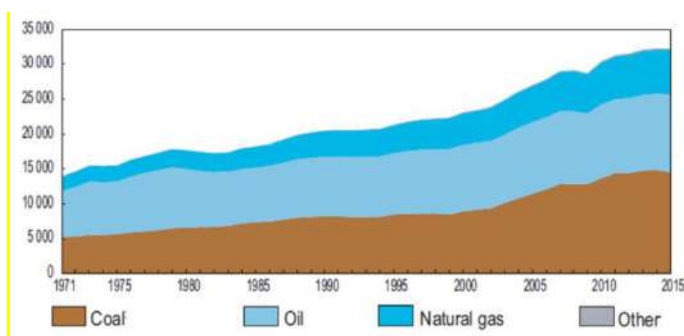


Рисунок 1 - Мировые выбросы CO_2 при сжигании топлива в период с 1971 по 2015 гг. По видам топлива[7].

Уголь и нефть по-прежнему являются основными источниками выбросов CO_2 (соответственно 45% и 35%). Правительствам необходимо принять определенные меры для сокращения использования угля и нефти при выработке электроэнергии.

Вместе с тем, экологически чистая атомная промышленность считается одним из основных источников выработки электроэнергии. Следовательно, прогнозируется, что спрос на ядерную электроэнергию в будущем возрастет, и, соответственно, спрос на урановые материалы должен вырасти, чтобы эксплуатировать атомные электростанции.

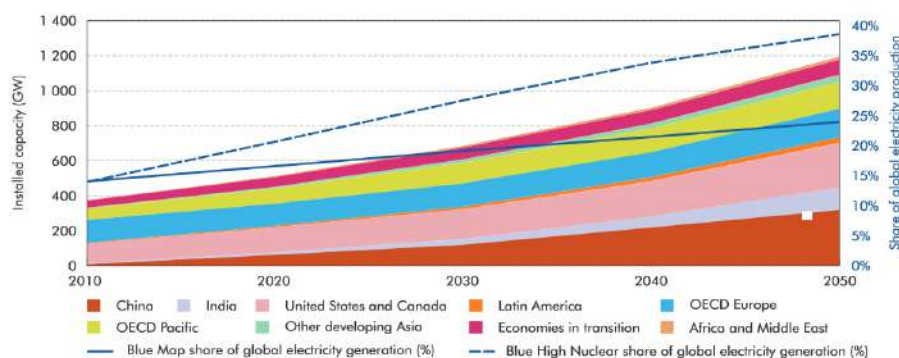


Рисунок 2 - Рост мощности атомной энергетики [8].

Проведенный анализ рынка показал, что добыча полезных ископаемых Казатомпромом является наиболее прибыльным бизнесом, и Казатомпром должен оставаться на рынке производства урана, поскольку ожидается, что в ближайшие годы будет развиваться атомная промышленность в развивающихся странах. Многие ядерные реакторы, которые требуют урана, будут подключены в ближайшие годы к электрической сети. В результате гарантируется рост спроса на уран. Как ранее было сказано, основными причинами расширения атомной отрасли являются увеличение численности населения, рост экономики и рост экологических проблем. К сожалению, возобновляемые источники энергии не могут полностью покрыть быстро растущую потребность в электроэнергии. Кроме того, что касается, в частности, проблемы загрязнения воздуха, то атомные электростанции являются источниками чистой электроэнергии.

Еще одна причина, по которой Казатомпром должен оставаться на рынке, заключается в том, что Казахстан с географической точки зрения расположен очень близко к странам, где планируется построить и эксплуатировать множество потребителей урановой продукции - атомных электростанций.

Безусловно, такой перспективный рынок с точки зрения прибыльности и объема привлечет внимание многих конкурирующих урановых компаний. В этой связи, необходимо определить какими качествами Казатомпром должен обладать чтобы быть успешным в такой жесткой конкурентной среде.

Так, на наш взгляд, должны быть использованы следующие конкурентные преимущества предприятия Казатомпром: низкая стоимость, географические преимущества и возможности для диверсификации.

Стоимость добычи урана на горнодобывающих рудниках Казатомпрома ниже, чем на горнодобывающих рудниках ее конкурентов. В качестве мер диверсификации Казатомпром должен также перейти к следующему этапу ядерного топливного цикла - изготовлению топливных сборок для атомных электростанций.

Литература:

1. World nuclear association (2016a). *The world nuclear supply chain outlook 2035*. Доступенс: <http://world-nuclear.org/shop/products/the-world-nuclear-supply-chain-outlook-2035.aspx>
2. World nuclear association (2017). *Nuclear Power in South Korea*. Доступенс: <http://www.world-nuclear.org/information-library/country-profiles/countries-o-s/south-korea.aspx>
3. World nuclear association (2016). *Supply of uranium*. Доступенс: <http://www.world-nuclear.org/information-library/nuclear-fuel-cycle/uranium-resources/supply-ofuranium.aspx>
4. International Energy Agency (2016). *World energy investment*. Доступенс: <https://webstore.iea.org/world-energy-investment-2016> [Accessed: 13th August 2018].
5. World nuclear association (2017). *World nuclear performance report*. Available from: <http://world-nuclear.org/getmedia/b392d1cd-f7d2-4d54-9355-9a65f71a3419/world-nuclear-performance-report-2017.pdf.aspx>
6. World nuclear association: *The world nuclear supply chain outlook 2035*, 2016, p. 22.
7. National energyagency: *Key world energy statistics, 2017*, стр. 44
8. National energyagency: *Key world energy statistics, 2017*, стр. 45

ГРНТИ 06.03.07

УДК 330. 88

Б.Д. Бабаев
Д.Б. Бабаев
Н.В. Боровкова
Е.Е. Николаева

О НОВОЙ ТРАКТОВКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЗАКОНА* ABOUT NEW EXECUTION OF THE ECONOMIC LAW

Аннотация. Предлагается структурно-логический подход к пониманию экономики и работающих в ней экономических законов. Используется как методологический прием дихотомический подход, на базе которого в таком ключе рассматриваются и экономические отношения, и экономические законы. Подчеркивается значимость «чистой науки». Затрагивается тема возрастающей роли фактора долгосрочности.

Ключевые слова: хозяйственная система; хозяйственный механизм; дихотомия; экономические отношения; экономические законы; структурный подход; «чистая наука»; долгосрочный фактор.

Annotation. A structural-logical approach to understanding the economy and the economic laws operating in it is proposed. Used as a methodological device is a dichotomous approach, on the basis of which both economic relations and economic laws are considered in this vein. The importance of "pure science" is emphasized. The subject of the increasing role of the long-term factor is touched upon.

Keywords: economic system; economic mechanism; dichotomy; economic relations; economic laws; structural approach; "pure science"; long term factor.

Тема экономических законов, понимание их сущности, определение роли и значения в экономической системе была очень популярной в советское время. Интерес к этой теме с достаточной силой проявился в 1960-е гг. Первая волна публикаций была связана с изучением отдельных экономических законов. Можно вспомнить Венжера [1] с его вышедшей двумя изданиями книгой о законе стоимости в колхозном производстве. Книга носила новаторский характер, в ней развивалась идея привнесения положений, характерных для госсектора, на колхозное производство. Заславская [2]

* Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 19-010-00329 «Теоретико-методологические основы расширенного понимания хозяйственного механизма в современной экономике»

издала фундаментальный труд, посвященный распределению по труду в колхозах. Для того времени это было образцовое сочинение, характеризовавшееся сочетанием отчетливо определенных теоретических подходов с серьезной фактологической базой. Нельзя обойти вниманием сочинение Трифонова [3] об общих экономических законах, выпущенное издательством Ленинградского госуниверситета. Список без труда можно продолжить. Вторая волна публикаций уже стала проходить на более широкой теоретической базе, поскольку экономические законы стали рассматриваться уже как целостная система. Тут следует не без благодарности вспомнить Румянцева [4], Черковца (ст.) [5, 6], Вад. Медведева [7] (он впоследствии был руководителем коллектива, подготовившего в конце 1970-х гг. учебник «Политическая экономия» для вузов), Колесова [8], Покрытана [9] и еще целый ряд известных в ту эпоху политэкономов.

Чего достигла политическая экономия в советский период в изучении экономических законов? Во-первых, было стремление систематизировать законы с углубленной разработкой наиболее существенных из них. В этом отношении в конечном счете отличился Кронрод [10], которого не без основания можно назвать строителем целой пирамиды экономических законов, стремившимся к созданию упорядоченной схемы. Во-вторых, экономические законы вводились в конструкцию, которую можно назвать диалектикой движения. В данном случае сами эти законы (и общие, и специфические) рассматривались в рамках взаимосвязи с противоречиями. Последние истолковывались в смысле движущей силы, что вполне закономерно. В-третьих, следуя принципу единства теории и практики, многие исследователи стремились сделать исследовательский рывок от логических построений до нужд народного хозяйства. Так, одним из важных сюжетов было подведение теоретической базы в виде комплекса положений об экономических законах под народнохозяйственное планирование, которая не без основания истолковывалась как одно из крупнейших прорывов в экономической теории и практике. В-четвертых, есть основания утверждать, что советским экономистам удалось фундаментализировать тему экономических законов: не просто поднять ее до уровня важного раздела теоретической экономики, но и добиться того, что эта теория стала в рамках теоретико-методологических построений весьма распространенным инструментом анализа. Вместе с тем вне поля зрения лиц, занимавшихся рассматриваемой тематикой, оказался вопрос о внутренней противоречивости самого понятия экономического закона. Во всяком случае, этот аспект не привлекал к себе большого внимания крупных ученых. Мы считаем своим долгом высказаться по этому вопросу.

Основные положения данной статьи разработаны проф. Б. Д. Бабаевым [11], а в дальнейшем стали объектом исследования для группы ученых ИвГУ [12]. Но прежде чем выдвинуть тему внутренней противоречивости экономического закона как понятия науки, предложим вниманию читателя

следующую схему, раскрывающую структуру теоретического взгляда на экономику.

1) На сцену выводятся субъекты экономической деятельности. Они те же, что приняты всеми экономистами – домашнее хозяйство, предприятие (организация), государство, иностранные агенты. Институционалисты вместо понятия «субъекты хозяйственной деятельности» используют термин «акторы», в ходу также суждения об агентах хозяйственной деятельности. Указанные субъекты становятся объектом анализа в связи со своими интересами, акцент на этот момент принципиально важен [13, 14].

2) В исследование вводится категория экономической деятельности, связанная с созданием товара, продукта, проведением работ, оказанием услуг. Экономическая деятельность нами трактуется в дихотомическом измерении. С одной стороны, люди, их объединения взаимодействуют с веществом, энергией, силой самой природы – эту сторону условно можно назвать технологической. В данном случае люди вынуждены опираться на законы, требования, выдвигаемые самой природой. Это в общем ясно, комментарии излишни. Но, с другой стороны, в центре экономической деятельности оказывается труд, вторая составляющая – общественно-трудовая. На данном этапе разговора можно ограничиться подобными суждениями, хотя развернуть их большой сложности не представляет. Важно усилить внимание к труду как к творческой составляющей, от различных его характеристик зависит глубина познания законов природы и конечная эффективность человеческой деятельности.

3) Устанавливается, что многообразные виды экономической деятельности можно и нужно понимать как процессы. Такой подход не следует истолковывать схоластически, а надо понять, что категория экономической деятельности характеризуется более высоким уровнем абстрагирования, а процессы приходится исследовать также в рамках формирования абстракции, но на более низком их уровне, называя эти процессы по их именам как конкретные, связанные с определенными предметами и средствами производства (труда). При этом приходится принимать в расчет используемые технологии производства продукта, выполнения работ. Нужно отметить, что многие современные исследователи, например, Клейнер [15], Тамбовцев [16], Макаров [17] и др. активно используют категорию процесса, вводя это понятие в предлагаемые ими концептуальные схемы. Возможно, что в данном случае в рамках построения абстракций делается определенный шаг в направлении к хозяйственной практике. Во всяком случае, практики также опираются на понятие процесса, но уже в сугубо конкретных его проявлениях, с использованием многообразных конкретных показателей, описывающих различного рода процессы (категории фондоемкости, капиталоемкости и многое другое).

4) Делая следующий шаг в исследовании, мы говорим о том, что формируется хозяйственная система, которая приводит в некий

«хозяйственный порядок» (термин, который весьма уважают немцы, например, Ойкен [18], Эрхард [19]) саму экономическую деятельность в виде многообразных процессов. Тут разрабатываются темы горизонтальных и вертикальных связей, конкретизируются субъекты хозяйственной деятельности, вводятся понятия материального и нематериального производства, реальной и виртуальной экономики и т. д. Но в целом возникающая картина статична, таковы требования метафизики исследования: зафиксировать то, что есть, с тем, чтобы получить целостную фотографию экономики на данный момент.

5) Время сказать, что хозяйственная система все-таки движется. Категория движения, будучи философской, в то же время представляет несомненную ценность и для экономических исследований. Тут появляются (правильнее сказать – углубляется представление) пространственный и временной факторы, а также и другие факторы экономического развития. Возникает необходимость подчеркнуть, что на различных этапах развития человеческого общества вперед выходят то одни, то другие факторы, что необходимо учитывать. В настоящее время многие исследователи концентрируют свое внимание на теме «интеллект нации», объединяя науку и образование (по-видимому, сюда следует «пристегнуть» и культуру), в связи с чем говорят о цифровой экономике, постиндустриализме и т. д.

6) Теперь впору указать, что движение хозяйственной системы, рассматриваемое и как функционирование, и как развитие, дает результат, объединяемый понятием «общественный продукт». Имеют смысл разговоры о конечном продукте, о промежуточном продукте, разумеется, различают потребительские товары, средства производства, материальные и нематериальные услуги, вводятся иные понятия. Очень часто говорят о том, что конечная цель экономической деятельности – благосостояние народа. Но при этом упускается из виду, что нужно сохранить и даже приумножить сами материальные производительные силы, поскольку без этого невозможен воспроизводственный процесс. Таким образом, цель двойная. Если при этом мы выделим отдельно военно-промышленную составляющую, то получим тройную цель.

7) Заключительный момент – распределение продукта по стоимости (возникает категория финансов) и натуральной форме (платные и бесплатные для граждан пути движения продукта). Законы воспроизводства в общем известны, в данном случае можно вспомнить положение об общественных подразделениях и теорию реализации Маркса (второй том «Капитала») [20].

Спрашивается, где же тут место категории экономических законов? Без каких-либо дополнительных пояснений очевидно, что и экономическая деятельность, и составляющие ее процессы предполагают действие экономических законов. Тем более, если вводится категория «движение» (уже в политэкономическом значении), то экономические законы в их

многообразии и системном виде тут как тут. Мы вводим в научный оборот также расширительную трактовку хозяйственного механизма, которая в наших рассуждениях по охвату тематики совпадает со взглядами, касающимися экономических законов. Последние играют очень значительную роль при распределении продукта и организации воспроизводственного процесса.

Наш анализ идет в рамках того, что подходит под понятие «чистая наука» (Капица [21]). Последний в своих записках пенял советской власти, что она недооценивает значение этой «чистой науки». Абстрактно-логические конструкции – это не просто идеал настоящего, на что надо не просто взирать, но к чему надо стремиться. Это еще и возможности проектирования будущего. В экономике действует масса моментов, возвышающих роль долгосрочного фактора экономического роста. Это не только созидание крупных объектов или значительных по своим характеристикам промышленных изделий (скажем, ледокол строится 5 лет, зачастую изобретение принципиально нового лекарственного препарата занимает порядка 10 лет, очень многие годы уходят на то, чтобы создать новую модель самолета и т. д.), но и возникновение крупных народнохозяйственных проблем, прежде всего освоение хозяйственной территории, а также структурная перестройка экономики. Российская Федерация – это «пространственная экономика», где тема регионов занимает выдающееся место.

Эти и подобные им вопросы драматизируют тему прогнозных решений и актуализируют вопросы «чистой науки». Наши коллеги в других странах СНГ, в том числе в Казахстане, также уделяют большое внимание развитию экономической теории [22].

Однако вернемся к экономическим законам, используя структурный подход.

Одна из значительных наших новаций заключается в том, что мы к раскрытию категории экономического закона подходим с позиции дихотомии. Этот исследовательский прием мы обнаруживаем еще в сочинениях Платона. В данном случае та дихотомическая конструкция, которая нами была применена к категории экономических отношений, переносится на категорию экономических законов. С одной стороны, возникает технологическая составляющая как взаимосвязь труда (человека) с природой. Природа в силу своего естества при правильном к ней подходе способна многое сделать за человека, облегчив его труд и подняв его эффективность (солнечная энергия, сила ветра, пара и т. д.; земледелие и животноводство как прекрасные примеры полезности природы для человека и т. д.). С другой стороны, экономический закон – это общественно-трудовая деятельность людей. Если обе стороны не просто взаимодействуют друг с другом, а этот процесс подходит под понятие соответствия, то это идеальный случай благоприятствования для экономики. Но в силу и внутренних моментов, и внешних обстоятельств такое равновесие практически возможно

только на бумаге. Нарушение соответствия есть вместе с тем развитие хозяйственной системы, если только нейтрализованы различные негативы. Поэтому отход от модели соответствия требует от аналитика или практика тщательного анализа того, что тут полезно, а что не полезно. Категория соответствия в этом нашем контексте и связанная с ним идеальная модель крайне важны для науки и реальной жизни.

Второй момент, с помощью которого мы реализуем требование структурного подхода к экономическим законам, требует указания на полезность как итога их деятельности. Мы понимаем экономические законы как двигатели экономической деятельности, дающие позитивный результат. Это можно доказать чисто индуктивными приемами. Например, закон роста производительности труда – это такое замещение живого труда трудом овеществленным (суть закона), когда возникает приращение результата и одновременно падают затраты труда на единицу полезности продукта. Вот итог. В таком же ключе можно рассуждать о законах ресурсосбережения. В качестве третьего примера возьмем экономический закон перемены труда, суть которого состоит в том, что конкретные виды занятий морально стареют, возникает необходимость замещения их новыми профессиями, отвечающими на вызов времени. Какая здесь формируется полезность? Новые профессии более производительны с точки зрения того, что приносят их носители. И т. д. Мы полагаем, что введение категории полезности в структурный анализ экономических законов представляет собой серьезную новацию, позволяющую углубить представление об исследуемом.

Третье. Внутри экономических законов действуют стимулы, этот момент мы называем субъективно-поощрительным. Ведь за законами всегда стоят люди, степень реализации того или иного закона в реальной жизни зависит от действенности человеческого труда. Конкретно рассматриваемая характеристика покоится на колоссальном количестве используемых в реальной жизни и описываемых в науке поощрительных приемов, стимулов, поощрений, премий и т. д. Но это уже выходит за пределы «чистой науки» и требует особого исследования.

Четвертый момент изучения экономических законов связан с определением их места в хозяйственном механизме общества, особенно, если этот механизм трактуется расширительно, в единстве экономических и внеэкономических факторов, а также в целостности реальной и виртуальной экономик. Наша точка зрения заключается в том, что в данном случае экономические законы оказываются сердцевинной хозмеханизма, подобно тому, как стимулирование оказывается ядром самих экономических законов.

В методологическом плане рассматриваемая нами тема порождает дискуссионные вопросы. Рассмотрим наиболее значимые из них. Еще в советское время ряд исследователей, в частности, Вадим Андреевич Медведев в своей книге «Социалистическое производство» [7] рассматривал вопрос о законе планомерного (пропорционального) развития народного хозяйства в

плоскости единства объективной и субъективной сторон. Вопрос состоял в том, что в советской практике директивного планирования этот закон осуществлялся через деятельность планирующих органов и лиц, хозяйствующих на местах, то есть через сознательную их деятельность. Еще у Ленина [23] есть замечание, что планомерность – это сознательно поддерживаемая пропорциональность. В данном случае, на наш взгляд, возникает необходимость показа экономического закона в единстве его объективной стороны и практики использования. Наверное, это суждение целесообразно ввести в качестве составной части в предлагаемую нами структурную схему экономического закона.

Еще один интересный сюжет, являвшийся в советское время предметом обсуждения, – это тема строительства социализма «снизу» и «сверху». Эта тема заинтересовала ряд отечественных и зарубежных авторов, включая Струве [24], Ойкена [18], Вал. Радаева [25] и др. Строительство социализма «снизу» на практике связано с югославской моделью, которую реализовывал Иосип Броз Тито [26], и с чехословацкой моделью Ота Шика [27]. Обе модели были предметом ожесточенной критики со стороны и советских руководителей, и ученых отечественной формации. В советской практике была реализована модель строительства социализма «сверху», сторонниками которой был Сталин [28] и его непосредственное окружение. Из ученых наиболее последовательным в этом вопросе был, пожалуй, Струмилин [29], пользовавшийся в советское время высоким авторитетом, именованный патриархом советской экономической науки (в числе его учеников – Немчинов и др.). Справедливости ради следует сказать, что в истории отечественного социализма все-таки важную роль занимали процессы его созидания, идущие «снизу» (кооперативное движение, общественное самоуправление и др.).

Следует вспомнить ту большую дискуссию, которая в 1950-е гг. развернулась в связи с выходом в свет труда Сталина «Экономические проблемы социализма в СССР» [28]. Позитивным было то, что удалось снять субъективистские, волюнтаристские взгляды на экономические законы (закон стоимости в преобразованном виде и пр.). Утвердилась идея объективности экономических законов, однако в свете нынешнего дня, как мы полагаем, все-таки следует трактовать экономические законы с учетом уровня их познания и использования в хозяйственной деятельности. Можно ли это наше суждение воспринимать как некую новацию? Возможно, нет, но суждение важное.

В настоящее время в России делаются попытки активизировать экономический рост, более того, добиться коренного перелома в основных народнохозяйственных показателях, особенно в конкурентоспособности отечественной продукции (кстати, это один из аспектов поднятой на щит темы импортозамещения). Мы уже упоминали о введении в оборот категории цифровой экономики, относительно понимания которой существуют

разнотолки. Приемлемой выглядит позиция, согласно которой повсеместное использование информационно-коммуникационных технологий и «оцифровывание» таким образом экономики и населения – это и есть как раз цифровая экономика. В эту позицию мягко входят Интернет и вся гамма вопросов виртуализации отношений. Следующий шаг заключается в том, что на базе этих технологий формируется единое информационное пространство (процесс идет активно), что дает принципиально новое качество самой экономики, прежде всего со стороны возможностей управлять ею и добиваться повышенных результатов хозяйственной деятельности. Сейчас определенная опасность идет со стороны так называемой глобалистики, когда возрастает зависимость национальной экономики от хода экономики мировой. Нация может провести какие-то масштабные мероприятия, затратив колоссальные средства, но затем выяснится, что подобные, но «более эффективные события» произошли где-то в другом месте, и этот факт резко обесценивает национальные затраты ресурсов. Такой случай был со строительством на востоке страны крупного предприятия в рамках наноэкономики, но оказалось, что подобное, но более эффективное производство есть в Китае.

В рамках темы возрастания значимости в экономике долгосрочного фактора скажем несколько слов о значимости хозяйственного освоения неизмеримых просторов России. С одной стороны, в этом случае вовлекаются в оборот пока еще дремлющие природные ресурсы, относительно которых наша страна выглядит гораздо эффективнее многих других крупных государств мира. Важный момент – углубление переработки исходного сырья. В настоящее время ставится вопрос о сокращении экспорта сырой нефти, замещении ее продуктами переработки. Но если мы ставим вопрос о более полном использовании природных ресурсов, то, соответственно, развивается промышленность с ее инновационной функцией. Этот момент представляет важность не только для азиатской части страны, но и для европейской. Но во многих случаях становление крупных отраслей – это тема не одного и даже не двух лет. Кроме того, нужно присматриваться к тому, что делается в мире, чтобы не тратить средства впустую. Сейчас делаются определенные шаги в направлении извлечения дополнительных доходов из нашего пространства на основе развертывания транзита, прежде всего сообщения между Европой и Азией. Эти стороны активизируют обменные операции, предъявляют все возрастающие запросы на транзит. Наши возможности – это не только Транссиб (железная дорога), но и автотрассы, воздушные пути, трубопроводы и Северный морской путь.

В связи с темами структурной перестройки экономики и хозяйственного освоения территории (темы тесно связаны между собой) усиливается вопрос о кадрах и методах управления. В отношении заботы о руководящих кадрах мы сейчас наблюдаем некоторые подвижки, они масштабностью не отличаются, но важны. Что касается методов управления,

то кроме информационно-управленческой темы, важны и другие сюжеты, прежде всего проектная форма управления. В этом отношении показателен опыт Белгородской области, изложенный губернатором Савченко [30]. Оправдывает себя практика формирования зон опережающего развития, правда, лишь в том случае, если эти зоны не обделены вниманием губернских руководителей. Сейчас в почете то экономико-управленческое решение, которое называется кластеризацией. Это явление – объединение обслуживающих и вспомогательных производств вокруг стержневой отрасли и конечной рыночной продукции. Возникают внутренние рынки, ускоряется развитие, формируется региональная планомерность. Конечная отрасль дает задания обслуживающим ее сферам, последние имеют гарантированный рынок. В целом, много позитива.

Тема долгосрочности требует усиления внимания и к вопросам экономико-математического моделирования. В этом отношении важно использование опыта Запада, не только американского, но и западноевропейского. Если обратиться к крупным трудам по макроэкономике (Кейнс [31], Струмилин [32], Немчинов [33], Ойкен [34] и др.), то можно увидеть, что там много «чистой науки», к которой нам хочется привлечь внимание отечественных исследователей. Она оказывается практичнее, если используется как система моделей, к которым надо стремиться.

Литература:

1. Венжер В. Г. Использование закона стоимости в колхозном производстве. - М.: Наука, 1965. – 350 с.
2. Заславская Т. В. Распределение по труду в колхозах. - М.: Экономика, 1966. – 342 с.
3. Трифонов Д.К. Общие экономические законы. - Л.: Изд-во Ленинградского госуниверситета, 1964. – 274 с.
4. Румянцев А.М. О категориях и законах политической экономии коммунистической формации. - М.: Мысль, 1966. – 422 с.
5. Черковец В.Н. Планомерность социалистического производства. - М.: Экономика, 1965. – 212 с.
6. Черковец В.Н. Социализм как экономическая система. - М.: Экономика, 1982. – 295 с.
7. Медведев В.А. Социалистическое производство: Политико-экономическое исследование. - М.: Экономика, 1976. – 326 с.
8. Колесов Н. Д., Щербина В. Ф. Разрешение экономических противоречий социализма. - М.: Экономика, 1988. – 255 с.
9. Покрытан А. К. Производственные отношения и экономические законы социализма: (Очерки метода анализа и теории). - М.: Мысль, 1971. – 247 с.
10. Кронрод Я. А. Законы политической экономии социализма: Очерки методологии и теории. М.: Мысль, 1966. – 581 с.

11. Бабаев Б. Д. Как подготовить и успешно защитить диссертацию по экономическим наукам: научно-методическое пособие. - М.: Дашков и К°, 2011. - 346 с.
12. Региональное воспроизводство: фундаментальные вопросы теории и практики (по материалам областей Верхневолжья): Монография / [Б. Д. Бабаев, Д. Б. Бабаев, Н. В. Боровкова и др.; под общ. ред. Е. Е. Николаевой]. - Иваново: Ивановский гос. ун-т, 2017. - 307 с.
13. Бабаев Б. Д., Бабаев Д. Б. О востребованности воспроизводственного подхода в экономической науке // Оралдың Ғылым Жаршысы. Научно-теоретический и практический журнал. Серия: Экономические науки. - 2014. - №27 (106). - С.62-65.
14. Babaev B. D., Babaev D. B. Sintesi di (interazione) economiapolitica e istituzionalismo (на итальянском языке) // Italian Science Review. Italian Academic and Scientific Journal. - 2014. - №8(17). Pp.128-131.
15. Клейнер Г. Б., Тамбовцев В. Л., Качалов Р. М. Предприятие в нестабильной экономической среде: риски, стратегии, безопасность. - М.: Экономика, 1997. - 286 с.
16. Тамбовцев В. Л. Теории институциональных изменений: учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям. - М.: ИНФРА-М, 2008. - 152 с.
17. Мезоэкономика переходного периода = Mesoeconomy of transition period: рынки, отрасли, предприятия: Монография / [Д. С. Львов, В. Л. Макаров, К. А. Багриновский и др.; под ред. Г. Б. Клейнера]. - М.: Наука, 2001. - 514 с.
18. Ойкен В. Основные принципы экономической политики. - М.: Прогресс-Универс, 1995. - 493 с.
19. Эрхард Л. Благополучие для всех. - М.: Дело, 2001. - 332 с.
20. Маркс К. Капитал. Т.2. Ч.III. // Маркс К., Энгельс Ф. Соч., 2-е изд. Т.24. - М.: Политиздат, 1961. - 648 с.
21. Капица С. П. Жизнь науки. - М.: Тончу, 2008. - 592 с.
22. Алиев У. Ж. Предмет и структура теоретической экономики: диссертация ... доктора экономических наук: 08.00.01. - Алматы, 2004. - 396 с.
23. Ленин В. И. Развитие капитализма в России. Процесс образования внутреннего рынка для крупной промышленности // ПСС. Т.3. - М.: ИПЛ, 1971. - С.620.
24. Струве П. Б. Социальная и экономическая история России с древнейших времен до нашего в связи с развитием русской культуры и ростом российской государственности. - Париж, 1952. - 386 с.
25. Экономика переходного периода / Под ред. В. В. Радаева, А. В. Бузгалина. - М.: Изд-во МГУ, 1995. - 414 с.
26. Тито Й. Б. Избранные статьи и речи. - М.: Политиздат, 1973. - 743 с.
27. Шик О. Экономика. Интересы. Политика. - М.: Прогресс, 1964. - 508 с.

28. Сталин И. В. Экономические проблемы социализма в СССР. - М.: Политиздат, 1952. – 222 с.

29. Струмилин С. Г. Избранные произведения: Воспоминания и публицистика. - М.: Наука, 1968. – 479 с.

30. Савченко В. А. Отчёт Губернатора области Евгения Савченко о результатах деятельности Правительства области в 2018 году [Электронный ресурс] - URL: <https://belregion.ru/press/news.php?ID=29938> (дата обращения 13.03.2019).

31. Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. - М.: Гелиос АРВ, 2011. – 350 с.

32. Струмилин С. Г. На плановом фронте // Избранные произведения. В 5 т. Т.2. - М.: Издательство АН СССР, 1963. – 444 с.

33. Немчинов В. С. Экономико-математические методы и модели. - М.: Соцэкгиз, 1962. – 410 с.

34. Ойкен В. Основы национальной экономики. - М.: Экономика, 1996. – 349 с.

ГРНТИ 68.75.01

УДК 338.43

**М.Қ. Аман
Ж. У. Тулегенова**

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫ

AGRICULTURE OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Аннотация. Мақалада Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығын мемлекеттік реттеудің негізгі бағыттары және оның алғашқы нысандары, өркендеуі жайында талқыланған. Қазіргі уақыттағы Қазақстанның ауыл шаруашылығының негізгі проблемалары атап өтілген. Ел экономикасын көтеру үшін ауыл шаруашылығын, аграрлық саланы қамтамасыз ету, қолдау және дамыту бойынша соңғы жылдары қабылданған көптеген мемлекеттік және тарсалалық жоспарлар қарастырылған.

Түйінді сөздер: ауыл шаруашылығы, мал шаруашылығы, өсімдік шаруашылығы, экспорт, экономика, нысан, проблема.

Annotation. The article deals with the main directions of state regulation of agriculture of the Republic of Kazakhstan and its first forms, prospects of development. The main problems of agriculture in Kazakhstan are noted. To improve the country's economy, a number of state and regional plans for the

provision, support and development of agriculture, the agricultural sector, adopted in recent years, are scrutinized.

Keywords: agriculture, animal husbandry, crop production, export, economy, object, problem.

Ауыл шаруашылығы өсімдіктер мен жануарларды өсіруге (жинауға, өндіруге) байланысты өнеркәсіптің (ауыл шаруашылығы, мал шаруашылығы, балық шаруашылығы, орман шаруашылығы, кәсіпшілік) кешенін білдіретін әлемдік экономиканың маңызды саласы болып табылады.

Қазақстанның ауыл шаруашылығы мемлекеттік экономиканың іргелі секторларының бірі болып табылады. Әрбір жеке алынған аймақта әр түрлі дақылдарды өсіруге жағдай жасалған.

Шаруашылықтың алғашқы нысандары, аңшылық және балық аулау ел экономикасының маңыздылығын сақтап қалды. Дегенмен, ең көне дәуірдегі табиғи жағдайларға байланысты пайда болған және б.з.д. үшінші мыңжылдықта одан әрі дамыған ауыл шаруашылығы алдыңғы қатарлы және прогрессивті рөлде. Кейбір жерлерде құнарлы топырақ айтарлықтай деңгейде өңделіп, жомарт түрде халықты тамақтандырды. Үлкен шалғындар мен далалар мал шаруашылығымен айналысуға мүмкіндік берді. Көп мөлшерде ет және сүт өнімдерін беретін ірі қара мал да бақты. Ұсақ мал, әсіресе, құйрықты және Меринос қойлары, сондай-ақ әртүрлі тұқымды ешкілер кең тараған. Көлік қажеттіліктері үшін бұқалар мен есектер пайдаланылды. Жылқы кейінірек, б.з.д. екінші мыңжылдықта ғана пайда болды.

Аграрлық сектор – мемлекеттің ішкі ресурстарын ғана емес, сонымен қатар сыртқы нарықтағы өз позициясын қамтамасыз ететін ең мықты механизм болып табылады.

Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығы дәстүрлі түрде екі негізгі саладан тұрады:

- Өсімдік шаруашылығы – Қазақстанның ауыл шаруашылығының негізі. Ірі үлеске тек қана ішкі емес, сыртқы нарықта сатылатын жазғы бидай ие. Сондай-ақ күріш, қарақұмық, арпа, сұлы, тары және жүгері сияқты дақылдардың көп таралғандығын атап өткен жөн. Айтарлықтай егістік жер қант қызылшасы мен майлы дақылдарға (күнбағыс, рапс) бөлінген. Тоқыма өнеркәсібі үшін мақта мен зығыр өсіріледі. Сондай-ақ, картоп, алма, қауын және жүзім сияқты бақша дақылдарын да айта кету керек.

- Мал шаруашылығы – ірі қара мал (ет және сүт өнімдері), қойлар, жылқылар, түйелер, шошқа мен ешкі бағу сияқты салалар бойынша дамуда. Құс фабрикасында да айтарлықтай үлес бар. Жеке, алайда, кішігірім тауаша – балық өсіру және оны өнеркәсіптік аулау.

Мал шаруашылығы да, өсімдік шаруашылығы да мемлекеттік, кооперативтік және агроөнеркәсіптік кәсіпорындарда, шаруа және фермерлік шаруашылықтарда, сондай-ақ жеке шаруашылықтарда өндіріледі.

Дәл осы ауыл шаруашылығы жыл сайын ұлттық табыстың 38% -ын құрайды. Осы салада мемлекеттік жұмыс күшінің шамамен 16% жұмыспен қамтылған. Бұл механизация мен автоматтандырудың жоғары деңгейіне байланысты. Елде 31 000-нан астам ауыл шаруашылығы кәсіпорындары, сондай-ақ 32 000 шаруа қожалығы бар екенін айта кету керек.

Қазақстан – әлемдегі ең ірі егінді мемлекет. Астық себу аудандарында негізінен ұлпалы, күшті және қатты бидай сорттары өсіріледі, дәл осындай бидай әлемдік нарықта үлкен сұранысқа ие.

Қазақстанның ауылшаруашылығы дүние жүзінде жан басына шаққанда 967 кг көрсеткішпен дәнді дақылдарды өндіру бойынша екінші орынды иеленеді (жетекші орын Канадаға тиесілі, бұл көрсеткіш 1 168 кг). Сонымен қатар, бұл нан экспорттайтын жалғыз постсоветтік республика.

Қазақстандағы ауыл шаруашылығының дәстүрлі саласы мал шаруашылығы болып табылады, ол халықты азық-түлікпен, ал жеңіл өнеркәсіпті шикізатпен қамтамасыз етеді. Республиканың солтүстік өңірлерінде шошқа өсіру және сүтті мал шаруашылығы, оңтүстігінде – етті мал шаруашылығы, қой шаруашылығы, жылқы шаруашылығы және түйе шаруашылығы, ал батыс және шығыс бөлігінде – етті мал шаруашылығы және жылқы шаруашылығы басым. Құс шаруашылығы барлық өңірлерде бірдей дерлік таралған. Шөл және жартылай шөлейт аймақтар үшін ауыл шаруашылығы өнімдерінің негізгі түрлері – қой, жылқы және түйе шаруашылығы. Дегенмен, Қазақстандағы мал шаруашылығы сияқты саланың өнімділігі айтарлықтай төмен. Бұл көрсеткіш бойынша мемлекет әлемде 142-ші орынға ие.

Экономикалық дамыған елдердің, Оңтүстік Еуропа және Жапония елдерін есептегенде, ауыл шаруашылығы құрылымында, әдетте, мал шаруашылығы басым. Дамушы елдердің ауыл шаруашылығының құрылымы негізінен өсімдік өнімдерін өндіруден басым, далалық, шөлді және шөлейт елдерді қоспағанда (Араб түбегі, Моңғолия, Солтүстік Африка елдері, Сахель (Нигер, Мали, Чад, Судан), Сомали, Аргентина, Уругвай және т.б.).

Дамыған елдерде, әдетте, ауыл шаруашылығы интенсивті, ал көптеген дамушы елдерде – экстенсивті сипатта. Нәтижесінде, дамушы елдердің ауыл шаруашылығы өндірісінің өнімділігі экономикалық дамыған елдермен салыстырғанда жоғары емес, бұл дамушы елдерде азық-түлік мәселесін қиындатады.

XXI ғасырдың бірінші онжылдығында ауыл шаруашылығы мәселесінің шешімін табу үшін «Ауылдық аумақтарды дамытудың 2004-2010 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасы» сияқты бірнеше бағдарламалар бекітілді және оң нәтижелі болды. Жалпы алғанда басқа елдермен қарым-қатынасты дамыту жағдайға жағымды әсер етті. Мысалы, өзінің жұмыс істеген уақытында фермерлік бірлестіктер ақпараттық-кеңестік қызметтер арқылы ауыл шаруашылығы өндірушілеріне жан-жақты көмек көрсетті, олардың мүдделерін биліктің түрлі деңгейлерінде қолдау, ЮСАИД, ПРООН,

АйСиДиАй/ВОКА, Винрок, Дүниежүзілік банк, ТАСИС, Халықаралық қайырымдылық корпусы, Еуразия қоры, Сорос қоры, Каунтерпарт Консорциум, МАШАВ, Симмит және т. б. сияқты халықаралық ұйымдардың жобаларына қатысу үшін фермерлерді тарту.

Осындай қолдаудың арқасында фермерлік ұйымдардың көптеген басшылары мен жекелеген фермерлер АҚШ-та, Израильде, Еуропалық Одақ елдерінде тағылымдамадан және оқудан өтті. Сондай-ақ, бірлестіктер экономиканың аграрлық секторында заңнаманы жетілдіру процесіне белсенді қатысты. Осылайша, осы саланың дамуын тежей алатын қиын кезеңдер мен өзге де аспектілер жалпы күш-жігермен еңсерілді. Инвестициялар мен мемлекеттің қолдауы салаға дағдарыс нүктесінен өтуге және Қазақстан экономикасының дамуына серпін беруге көмектесті.

Ел экономикасын көтеру үшін соңғы жылдары ауыл шаруашылығын, аграрлық саланы қамтамасыз ету, қолдау және дамыту бойынша көптеген мемлекеттік және тарсалалық жоспарлар қабылданды. Барлық бағдарламалар айтарлықтай қаржыландырылды. Сонымен қатар, ұсынылған қолдау жоспарларын жүзеге асыру үшін 2003 жылы «ҚазАгро» Ұлттық холдингі пайда болды. Мемлекет осы саладағы инновациялар, оның ғылыми-техникалық және инженерлік мәселелері үшін барынша қолдауды қамтамасыз етуге тырысады. Ауыл шаруашылығының қажеттілігін қанағаттандыру үшін «ҚазАгроИнновация» кәсіпорны құрылды. Компания ауыл шаруашылығы саласына шоғырланған көптеген ғылыми өндірістерді біріктірді. Ғылым мен өндірісті топтастыру жаңа өнертабыстардың қызметі мен пайдасын арттыруға, көптеген шетелдік технологияларды енгізуге және оларды Қазақстан жағдайына бейімдеуге мүмкіндік береді. Аграрлық зерттеудің негізгі басымдықтары республикадағы сала ерекшеліктеріне, оның басым жақтарына және мамандануына негізделеді.

Мемлекет Басшысы 2018 жылғы 5 қазандағы «Қазақстандықтардың әл-ауқатының өсуі: табыс пен тұрмыс сапасынарттыру» атты Қазақстан халқына Жолдауында: «Агроөнеркәсіп кешенінің әлеуетін толық іске асыру керек. Негізгі міндет – еңбек өнімділігін және қайта өңделген ауыл шаруашылығы өнімінің экспортын 2022 жылға қарай 2,5 есе көбейту. Мемлекеттік қолдаудың барлық шараларын елімізге заманауи агротехнологияларды ауқымды түрде тартуға бағыттау қажет. Біз икемді әрі ыңғайлы стандарттарды енгізу және ауыл шаруашылығы саласындағы беделді шетелдік мамандарды – «ақылды адамдарды» тарту арқылы саланы басқарудың үздік тәжірибесін пайдалануымыз керек. Ауыл кәсіпкерлеріне шаруашылық жүргізудің жаңа дағдыларын үйрету үшін жаппай оқыту жүйесін қалыптастырған жөн. Үкіметке алдағы 3 жыл ішінде осы мақсаттарға жыл сайын қосымша кемінде 100 миллиард теңге қарастыруды тапсырамын» деп атап өтті.

Қазіргі уақытта Қазақстанның ауыл шаруашылығының мынадай негізгі проблемаларын атап өтуге болады: көршілес елдерге ет өнімдерін

экспорттауды ұлғайту үшін мал басын көбейту қажеттілігі; өнімді сақтауға арналған алаңдардың жетіспеуі (астықтың сақталуын қамтамасыз ету үшін элеваторлардың алаңдары кем дегенде екі есе кеңейтілуі тиіс); ауылдардың жеткіліксіз дамуына байланысты халықтың қалаға қоныс аударуы (аграрлық секторда жұмыс істейтін халықтың негізінен тиісті білімі мен біліктілігі жоқ); ауыл шаруашылығы өнімдері импортының өсуі; ескірген материалдық-техникалық база; ауыл шаруашылығы саласында жергілікті ғылымның дамуының жеткіліксіз деңгейі.

Өндіріс пен экспортты ұлғайту үшін Қазақстан астық секторындағы негізгі басымдықтарды айқындауға және ұзақ мерзімді мемлекеттік мақсатты бағдарламаны әзірлеуге арналған нарықтың ұтымды үлгісін жасау үшін негізделген экспорттық өнімдердің құрамын құру бойынша шараларды қабылдауы қажет.

Астық нарығын мемлекеттік реттеуді күшейту және негізгі астықты экспорттаушы, әсіресе бидай негізгі экспорттық өнімі болып табылатын Канада мен Австралияның тәжірибесін пайдаланып, астықты экспорттау бірыңғай стратегиясын әзірлеу қажет. Мемлекет нарық субъектілерінің экспорттық саясатына өз ықпалын белгілеуі тиіс. Азық-түлік бидайына бағалар күрт өскен және Астықты республикадан тыс жерлерге жаппай, бақылаусыз әкеткен жағдайда, ішкі рыноктағы бағаны тұрақтандыру және азық-түлік қауіпсіздігін қамтамасыз ету мақсатында астық пен ұн экспортына квота енгізу қажет.

Жоғарыда айтылғандардың негізінде Қазақстанның ауыл шаруашылығы сияқты салада кейбір іркілістің болуы туралы қорытынды жасауға болады. Қысқаша, жағдайды табиғи және адами ресурстарды тиімсіз және толық пайдаланбау, сондай-ақ аграрлық секторды жеткіліксіз қаржыландыру ретінде сипаттауға болады. Қазақстанның климаты мен табиғи ресурстары мал шаруашылығын дамытуға, сондай-ақ дәнді дақылдарды өсіруге қолайлы.

Кеңес кезеңінде жүргізілген тың жерлерді игеру саясатының арқасында егістік жерлердің едәуір алқаптарының бар екендігі байқалады, бұл Қазақстанның әлемдік астық нарығында жетекші позициясын қамтамасыз етеді. Қазақстан экономикасы үшін ауыл шаруашылығының ерекше маңыздылығын атап өткен жөн. Бұл салаға мемлекеттің ұлттық кірісінің 40% дерлік келеді. Бұл секторда 20% - дан кем экономикалық белсенді халықтың жұмыс істейтінін ескере отырып, өндірісті автоматтандырудың жоғары деңгейі туралы айтуға болады.

Әдебиеттер:

1. Назарбаев Н.Ә. «Қазақстанның тәуелсіз мемлекет ретінде қалыптасуының және дамуының стратегиясы». Алматы: «Дәуір»баспасы, 1992.
2. Радугин Н. «Селолықөмір» 28 тамыз 1992 жыл.

ГРНТИ 06.81.12

УДК 338.1

Ж.С. Сапархан
Г.А. Орынбекова

ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ТЕОРЕТИЧЕСКИХ КОНЦЕПЦИЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

PRACTICAL REALIZATION OF THEORETICAL CONCEPTS OF COMPETITIVENESS ON THE EXAMPLE OF ENTERPRISE

Аннотация. Статья рассматривает теоретические аспекты конкурентного преимущества предприятий. Конкурентное преимущество достигается путем дифференциации ценностей, низкой стоимости, управления имеющимися возможностями и ресурсами. Анализ рынка и деятельности Казатомпрома показывает, что Казатомпром обладает конкурентными преимуществами. В частности, Казатомпром можно считать надежным поставщиком урана, поскольку он обладает огромным количеством урановых ресурсов, близких к азиатским странам, где прогнозируется быстрый рост в строительстве новых атомных электростанций

Ключевые слова: конкурентное преимущество; теория конкурентного преимущества; Казатомпром

Annotation. The article considers the theoretical aspects of competitive advantage. Competitive advantage is achieved through the differentiation of values, low cost, management of existing capabilities and resources. Analysis of the market and activities of Kazatomprom shows that Kazatomprom has competitive advantages. In particular, Kazatomprom can be considered a reliable supplier of uranium, because it has a huge amount of uranium resources close to Asian countries, where a rapid growth in the construction of new nuclear power plants is predicted.

Keywords: competitive advantage; competitive advantage theory; Kazatomprom.

Существует множество различных концепций конкурентного преимущества. Конкурентное преимущество, в общем, достигается путем дифференциации ценностей, низкой стоимости, управления имеющимися возможностями и ресурсами. Чтобы обеспечить устойчивое конкурентное преимущество, компания должна инвестировать в инновации, потому что рынок является конкурентоспособным и нестабильным.

Классическое объяснение конкурентного преимущества заключается в том, что одна фирма превосходит другие конкурирующие фирмы, предлагая

различные ценности и в результате успешно получая доходы на рынке (Porter, Barney и т.д.). Barney утверждает, что признаком конкурентного преимущества фирмы заключается в том, что никакая фирма не может одновременно предлагать ту же ценность. Wiggins добавляет, что конкурентное преимущество «как способность или ресурс, который дает твердое преимущество перед конкурентами, что при прочих равных условиях приводит к более высокой относительной производительности». М. Porter в своем знаменательном труде «Competitive advantage: creating and sustaining superior performance» утверждает, что «есть два основных типа конкурентных преимуществ, которые фирма может иметь: низкая стоимость или дифференциация».

Чтобы достичь конкурентного преимущества и повысить свою прибыльность, фирме необходимо преобразовать свою среду, состоящую из «пяти сил». «Пять сил» представляют собой 1) угрозу от новых участников, 2) угрозу замещения продукта, 3) сила поставщиков торговаться, 4) сила покупателя торговаться и 5) соперничество между существующими фирмами.

Фирма, которая может рассчитывать на управление «пятью силами», превращается в «недорогого производителя». Чтобы быть конкурентоспособным, фирме необходимо как можно меньше снизить себестоимость продукции.

Между тем, Powell считает ресурсную точку зрения одной из основных научных концепций изучения конкурентных преимуществ. Представленный на основе ресурсов может рассматриваться как промежуточная и соединительная теория между стоимостью и дифференциацией Портера, поскольку «концепция на основе ресурсов» пытается использовать ресурсы наилучшим образом, чтобы получить преимущества по стоимости и дифференциации. Один из сторонников теории конкурентного преимущества, основанного на ресурсе, - Barney включает в понятие «ресурсы» все «активы, возможности, организационные процессы, фирменные атрибуты, информацию, знания и т. д., контролируемые фирмой ...». Кроме того, Barney разбивает ресурсы на три категории: физические ресурсы капитала, ресурсы человеческого капитала и ресурсы организационного капитала.

В понятие «ресурсы» можно также включить географическую расположенность, которая должна повысить конкурентоспособность организации.

Некоторые ученые считают, что для достижения конкурентных преимуществ недостаточно чистых ресурсов; фирма нуждается в «фундаментальных процессах, посредством которых ресурсы преобразуются посредством управленческого руководства во что-то ценное для клиентов». Другими словами, даже если у фирмы есть дешевые ресурсы, которые могут дать преимущество, неспособность фирмы «правильно» продавать этот ресурс будет катастрофической для фирмы.

Еще одним аспектом конкурентного преимущества является вопрос устойчивости. Недостаточно того, чтобы фирма обладала конкурентным преимуществом; фирма должна также иметь возможность сохранять свои конкурентные преимущества в отрасли как можно дольше. Некоторые представители научного мира пытались проверить гипотезу о том, что «конкурентное преимущество обеспечивает устойчивую превосходную производительность». Barneупродолжает, что ресурсы фирмы должны удовлетворять определенным критериям (ценным, редким, неповторимым и не подлежащим замене), чтобы получить «устойчивое конкурентное преимущество». В то же время, по словам Porter, чтобы достичь устойчивости, фирма должна сделать возможным, чтобы рынок, где она работает, имел определенные препятствия для ограничения других от подражания. [1,2,3,4,5].

Существуют ряд инструментов по оценке теоретических концепций конкурентного преимущества компании. Одной из важнейших задач предприятий является экономическая эффективность их деятельности, тем самым повышать свою конкурентоспособность, производительность труда.

В целях оценки конкурентного преимущества предприятия используются общеизвестные показатели экономической теории.

Таблица 1- Известные урановые ресурсы, 2015год

Страна	Тонна	Мировой %
Австралия	1 664 100	29%
Казахстан	745 300	13%
Канада	509 800	9%
Россия	507 800	9%
Южная Африка	322 400	6%
Нигер	291 500	5%
Бразилия	276 800	5%
Китай	272 800	5%
Намибия	267 000	5%
Монголия	141 500	2%
Узбекистан	131 100	2%
Украина	115 800	2%
США	62 900	1%
Другие	232 400	4%
Мировой итог:	5 718 400	

Урановая отрасль, как объект экономической деятельности играет на рынке по всем правилам экономической науки.

Сама категория «экономическая эффективность» - это соотношение между результатом деятельности и общими текущими затратами производства.

Эффективность определяется экономичностью деятельности и измеряется результатами, полученными от каждой единицы использованного

ресурса (фактора) производства. К оценочным показателям эффективности относят: прибыль, рентабельность, производительность труда и т.д.

Рассмотрим конкурентные преимущества крупнейшей Национальной компании АО «Казатомпром» (далее Казатомпром). Необходимо отметить, что Казатомпром владеет урановыми месторождениями на территории Казахстана и зарубежное государства нуждаются в продуктах урана.

Национальная компания Республики Казахстан - Казатомпром разместила **15%** своих акций за **451 млн долларов США**. При этом, **47,5%** размещённых ценных бумаг были приобретены казахстанскими физическими и юридическими лицами [6].

Таблица 2

Добыча по странам, тонна/уран

Страна	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Казахстан	6637	8521	1402 0	1780 3	1945 1	2131 7	2245 1	2312 7	23800	24575
Канада	9476	9000	1017 3	9783	9145	8999	9331	9134	13325	14039
Австралия	8611	8430	7982	5900	5983	6991	6350	5001	5654	6315
Нигер	3153	3032	3243	4198	4351	4667	4518	4057	4116	3479
Намибия	2879	4366	4626	4496	3258	4495	4323	3255	2993	3654
Россия	3413	3521	3564	3562	2993	2872	3135	2990	3055	3004
Узбекистан	2320	2338	2429	2400	2500	2400	2400	2400	2385	2404
Китай	712	769	750	827	885	1500	1500	1500	1616	1616
США	1654	1430	1453	1660	1537	1596	1792	1919	1256	1125
Украина	846	800	840	850	890	960	922	926	1200	1005
Южная Африка	539	655	563	583	582	465	531	573	393	490
Индия	270	271	290	400	400	385	385	385	385	385
Греция	306	263	258	254	229	228	215	193	155	138
Румыния	77	77	75	77	77	90	77	77	77	50
Пакистан	45	45	50	45	45	45	45	45	45	45
Бразилия	299	330	345	148	265	326	192	55	40	44
Франция	4	5	8	7	6	3	5	3	2	0
Германия	41	0	0	8	51	50	27	33	0	0
Малави		0	104	670	846	1101	1132	369	0	0
Мировой итог:	4128 2	4376 4	5077 2	5367 1	5349 3	5848 9	5933 1	5604 1	60496	62366
Тонна U3O8	4868 3	5161 1	5987 5	6329 5	6308 4	6897 6	6996 9	6608 9	71343	73548
% мировой	64%	68%	78%	78%	85%	86%	92%	85%	90%	98%

Данное обстоятельство по продаже акций среди рядовых граждан повышает внимание на судьбу Казатомпром как на объект надежного инвестирования. Успешность и возможность генерирования достаточного объема дивидендов Казатомпром зависит от его конкурентоспособности на

рынке. Только конкурентоспособное предприятие способно выжить и приносить доходы своим акционерам в условиях волатильности рынка и жесткой конкуренции.

Ядерные энергетические реакторы в мире с общей мощностью около 375 ГВт требуют около 68 000 тонн урана в год. Казахстан занимает второе место в мире по залежей уранов [7].

В качестве производителей урана рассматриваются 21 страна. Казахстан, Канада, Австралия, Нигер и Намибия являются крупнейшими производителями урана, и в 2014 году они произвели почти 80% общего объема производства [7].

Казахстан является производителем в среднем почти 40% добытого урана в мире (Канада - 22%, а Австралия - 10%).

Основными компаниями-производителями урановой промышленности являются Казатомпром, Cameco, Areva и UraniumOne, которые в 2017 году коллективно произвели и продали более 60% урана.

Таблица 3

Добыча по компаниям

Компания	Тонна/уран	Процент
Казатомпром	12 986	21%
Cameco	10 438	17%
Areva	8 176	13%
Uranium One	7 913	13%
BHP Billiton	3 233	5%
CNNC	2 964	4%
Rio Tinto	2 440	4%
Navoi	2 404	4%
Paladin	1 420	2%
Другие	10 455	17%
Итого:	62 366	100%

Проведенный анализ показал, что в Казахстане добывается более 24 000 тонн урана, а казахстанская национальная компания Казатомпром производит только около 13 000. Причина разницы между производимым объемом урана в Казахстане и производимым ураном Казатомпромом заключается в том, что в Казахстане добывают также другие международные компаний, такие как Cameco, UraniumOne и Areva. Однако эти компании не являются конкурентами на азиатском рынке, потому что все произведенные иностранными компаниями в Казахстане уран используется для

удовлетворения потребностей атомных станций в Канаде, Франции и России из-за отсутствия дешевого урана в этих странах.

Казатомпром можно считать надежным поставщиком урана, поскольку он обладает огромным количеством урановых ресурсов, близких к азиатским странам, где прогнозируется быстрый рост в строительстве новых атомных электростанций.

Согласно вышеприведенным теоретическим аспектам, ввиду низкой стоимости добычи и логистики казахстанская компания имеет следующие выгодные преимущества в производстве урана среди своих конкурентов во всем мире: стоимость, местоположение и дифференциация.

В связи с тем, что в будущем спрос на уран будет расти, и в большинстве стран с атомными электростанциями нет дешевых урановых месторождений, компания должна использовать указанные преимущества в разработке своей стратегии, направленной на повышение ее конкурентоспособности. Данная стратегия должна положительно повлиять на прибыльность Казатомпрома и соответственно на дивиденды получаемые акционерами.

Литература:

1. Barney, J. (1991). Firm resources and sustained competitive advantage. Journal of management, том. 17, №. 1, стр. 99-120
2. Porter, M. E. (1985). [Competitive advantage: creating and sustaining superior performance](#). New York, The Free Press.
3. Wiggins, R.R. (1997). [Sustaining competitive advantage: Temporal dynamics and the rarity of persistent superior economic performance](#). Annual Meeting of the Academy of Management, стр. 1-30.
4. Powell, T.C. (2001). Competitive Advantage: logical and philosophical consideration. Strategic Management Journal, том. 22, стр. 875-888
5. Grant, R.M. (1991). Porter's 'Competitive Advantage of Nations': An Assessment. Strategic Management Journal, том. 12, №. 7 (Октябрь, 1991), стр. 535-548
6. https://forbes.kz/finances/exchange/kazatomprom_razmestil_na_londonskoy_fondovoy_birje_15_svoih_aktsiy/.
7. <http://www.world-nuclear.org/information-library/nuclear-fuel-cycle/mining-of-uranium/world-uranium-mining-production.aspx>

ГРНТИ 15.41.49
УДК 318.016

А. М. Сатыбалдиева
А.С. Мамбеталина

ОТБАСЫЛЫҚ ӨМІР ЖӘНЕ ОНЫҢ НЕГІЗГІ ЦИКЛДЕРІ

FAMILY LIFE AND ITS MAIN CYCLES

Аннотация. Мақалада отбасылық өмірдің психологиялық сипатын өмір циклдары мен байланыстырыла көрсетілген.

Түйінді сөздер: Отбасылық өмір, өмір циклдары.

Annotation. The article reveals the main cycles of family life.

Keywords: psychological health, volitional internalss.

Отбасының қызметтері мен құрылымы оның өмір іс-әрекетінің сатыларына байланысты өзгеруі мүмкін. Отбасының өмірлік циклі жүйелік қозғалыс тұрғысынан алғаш рет толық Джей Хейлидің «Нетрадиционная психотерапия» (Haley, 1973) кітабында сипатталды. Ол Милтон Эриксонның отбасының өмірлік циклінің алты сатысы барысында қолданылған психотерапевтік техникаларын сипаттап берген және оның атап өткені - симптомдар жиі, бір сатыдан екіншісіне өту нүктелерінде туады. Кейінірек Бетти Картер және Моника Мак-Голдрик (Carter & McGoldrik, 1980) «Жизненный цикл семьи: основы для семейной психотерапии» атты белгілі кітаптарын шығарды. Картер және Мак-Голдриктің атап өтуінше, отбасының өмірлік циклінің табиғи ағымын ұзу нәтижесінде проблемалар туады, ал терапияның мақсаты – отбасыны «өз шеңберіне» қайтару. Кітапта отбасының өмір циклдеріне шолу жасалып, дамудың әрбір кезеңінде жанұямен клиникалық жұмыс жөнінде ұсыныстар жасалған.

Картер мен Мак-Голдриктің тағы бір қосқан үлестері нуклеарлы отбасыны үш ұрпақтан тұратын және дамудың өтпелі кезеңдерінде династиялық қысымға жауап беретін жүйе ретінде анықтауы. Олар өзара әрекет үрдісін сипаттау үшін қолданған модельдерінде вертикальды және горизонтальды осьтерді қолданған. Алаңдаушылық вертикаль бойынша «эмоционалдық қарым-қатынастар үшбұрышын» (emotional trianqulation) құру арқылы, отбасылық күтулер және мифтер қатысуы арқылы ұрпақтар арқылы беріледі. Сонымен қатар, алаңдаушылық горизонтальды бағытта өмірлік даму цикліндегі өзгерістер арқылы беріледі. Дамудың стресстері алдын-ала болжалынатын (мысалы, үйден кету немесе неке құру) және болжалынбайтын (мысалы, ауру, жұмыстан айырылу немесе өлім) болып

бөлінеді. Белгілі бір интенсивтіліктегі, екі ось бойынша бір уақытта берілген стресс жиі кризиске әкеледі.

Қазіргі отбасылар бұрынғыларға қарағанда екі ось бойынша да айқын стрессті бастан кешіреді. Ажырасулардың санының өсуі, әйелдер құқығы үшін қозғалыстар, сексуалды және технологиялық революция өз өмірлік циклдерінің сатылары бойынша өтетін отбасыға күшті ықпал етеді. Жиі, жұмыстан айырылу немесе ажырасу кризистің дамуын тездетеді, бұл отбасы мүшелерінің көмек сұрауына әкеледі. Дегенмен, дағдарысты басынан кешіруші отбасымен жұмыс барысында психотерапевт тек симптом немесе ағымдағы өзара әрекеттесудің стереотиптеріне ғана назар аудармауы керек, ол сондай-ақ осыған дейінгі ұрпақтардан қалған өзара қарым-қатынас паттерндеріне де зейінін шоғырландыруы керек. Тағы бір айтатын нәрсе, отбасылық салт-дәстүрлер мен өзара әрекеттесу паттерндері әр әлеуметтік-мәдени топтарда әртүрлі болады.(3)

Отбасының өмірлік циклы:

Отбасының өмірлік циклын зерттеу – неке мен көңілін табу табу периодындағы отбасы формалануын зерттеуден басталады. Отбасылар формаланып болған соң, көп жағдайда оларда өсіп жатқан балалар атынан кеңейтіледі, сосын қысқартылады. Өйткені балалар ересек болу үшін үйлерін тастап кетеді. Д.Ловаль 1950ж отбасы даму проблемаларына байланысты жұмысты жариялаушы болып келеді, ол отбасының өмірлік циклын 8 стадияға бөлген және әр стадияға дамумен байланысты тапсырмаларды анықтаған.

1 стадия: баласыз ерлі – зайыптылар

Берілген стадияның тапсырмасы, бұл екі ерлі – зайыптыларды қанағаттандыратын неке. Оларда жүктілікке байланысты сұрақтар мен ата – ана болуға деген құштарлық пайда болады. Туысқандарының ортасына кіру.

2 стадия.Отбасыда баланың пайда болуы (үлкен баланың жасы 3 айлық)

Баланың пайда болуы. Олардың пайда болуына деген адаптация және қамқорлау, нәрестенің дұрыс дамуын қадағалау. Отбасылық өмірдің ұйымдастырылуы, ата – ананың және нәрестенің қажеттіліктерінің қанағаттандырылуы.

3 стадия Мектепке дейінгі жастағы балалары бар отбасылар. (үлкен баланың жасы 2жастан 6 ай – 6 жас) Ол өзінің негізгі қажеттілігіне деген, мектепке дейінгі жастағы балалардың дамуындағы әрекеттердің адаптациясын қосады. Қиындықтарды жеңу, олар жеке кеңістіктің болмауымен және шаршауымен байланысты болып келеді.

4 стадия Балалы отбасылар (жасы 6-13 үлкен балалар). Мектепке дейінгі жастағы балалары бар отбасылармен қосылу. Балаларды оқытуда жетістікке жету сезімдерінің оянуы.

5 стадия Жасөспірімдері бар отбасылар. (үлкен балалары 13 тан 20 жас).

Бостандық пен жауапкершілік арасындағы бірқалыптылықтың құрылуы. Қызығушылық ортаның пайда болуы, олар отбасындағы ата – ана міндеттері мен және мансаптық өсуге қатысты проблемаларымен байланысты емес.

6 стадия. 8 жас адамның отбасыдан кетулері (үлкен баланың кетуінен бастап, ең кішкентай баланың кетуіне дейін.)

Жастардың ата – ана қамқорлығынан босау ритуализациясы. Отбасының негізі ретінде қамқорлықты сақтау.

7 стадия. Ата – ананың орта жастары (бос үйден пенсияға шыққанға дейін).

Ерлі – зайыптылар қарым – қатынасының қайта құрылулары. Үлкен және кіші ұрпақтарымен туыстық қарым – қатынасты сақтау.

8 стадия. Отбасы мүмкіндігінің қартаюы. (пенсияға шығудан бастап екі ерлі зайыптылардың өліміне дейін)

Тарихы – отбасылық топтың құрылысы әлеуметтік қатардан және экономикалық жатқызу, салауатты өмір салтының толық бейнеленуіне байланысты болып келеді. Әрбір цивилизацияның құрылыс пен функцияның жалғасушылығында өзгерістерді басынан кешірген. Отбасының туыстық байланыстары келесідей негізгі фактілердің комплексіне байланысты болып табылады: олар биологиялық, психологиялық, социологиялық және экономикалық. Биологиялық көзқарас бойынша, отбасылық байланыстары, әйел мен еркек арасындағы жалпы махаббатқа деген қажеттілігіне, олардың ұрпақ жалғастыруға деген талпыныстары және болашақ өмірде баланың ата – анаға тәуелділігіне байланысты болып келеді. Психологиялық және әлеуметтік көзқарас бойынша өз эмоционалды ұйымдастыру мен қажеттіліктерінен рахат алуда отбасы мүшелері бірігеді. Экономикалық жағынан олар материалдық қажеттіліктердің орындалуында бір – бірімен тәуелділіктерімен байланысады. Сол себепті отбасы бірлігі жалпы қажеттіліктер мен олардың орындалуына, физикалық түрде қалай болса, психологиялық аспектіде де солай байланысты болып келеді.

Отбасының өмірлік циклінің бірінші сатысы некеге отырудан басталып, бірінші баланың дүниеге келуіне дейін жалғасады. Бұл сатыда әлеуметтенудегі негізгі рольді құрбы-құрдастарға ойнауға тура келеді. Некеге отырмас бұрын болашақ жұбайлар өздерінің ата-аналарының отбасыларынан толық босануы керек. Ұл немесе қыз ролі ендігәрі әйелі мен күйеуі роліне қатысты екінші болады. Жас жұбайларға ата-ана отбасыларымен, туған-туысқандары және достарымен арадағы шекара жөнінде келісіп алуы керек. Сонымен қатар, басқа да көптеген прозаикалық проблемаларды, мысалы, үй міндеттерін бөлу мәселесін шешулері керек.

Екінші сатыда отбасы балалардың қызығушылықтарын ескере отырып өз қарым-қатынастарын және ережелерін қайта қарауы керек. Ата-ана деген, одан жоғарғы рольдердің пайда болуына байланысты кеңейтілген немесе ата-ана отбасысымен қарым-қатынастар да тексеріледі. Уақыт өте келе ата-

аналар бала қауіпсіздігін, ата-ана беделін қамтамасыз ету үшін тұлғааралық шекараларды орнатады, дегенмен баланың өсуіне жағдай жасау керек екендігін ұмытпау керек.

Үшінші саты алғашқы баланың мектепке баруынан соңғы бала жыныстық пісіп-жетілгенге дейін созылады. Бұл сатыда ата-аналарға мектепке байланысты міндеттерді бөлуге тура келеді. Балаға сабақтарын дайындауға кім көмектеседі, кім мектеп мәселелерін шешуді өз мойнына алады деген сияқты сұрақтарды шешулері керек. Балаларға горизонталды (құрбы-құрдастармен қарым-қатынаста) және вертикалды (мұғалімдермен) байланыстарды орнатуға үйрену керек. Бұл сәтте анасына жұмысқа қайта тұруына немесе өзіне басқа кәсіп табуына мүмкіндік беретін белгілі бір өзгерістер енгізу қажеттілігі тууы мүмкін.(4)

Отбасы, үлкен бала жыныстық пісіп-жеткенде жасөспірім отбасысы деп аталады. Балалардың саны мен жасына байланысты бұл саты осының алдындағы және кейінгі сатыларда болуы мүмкін. Жасөспірімдік кезең кез-келген формасында, соңғы бала үйден кеткенге дейін созылады. Ата-аналарға үнемі өз қарым-қатынасын ережелерін өзгертіп отыруға, жасөспірім тілегінше отбасы жүйесіне кіріп, шыға алу үшін отбасының шекараларын өзгертіп (модификациялап) отыруы керек. Сол уақытта, сонымен қатар ата-аналардың өздері проблемалармен және эмоционалды бастан кешірулермен кез болады, бұл оларда орта жас дағдарысы деп аталады. Бұл сатыда проблемаларды табысты шешу отбасының өмірлік циклінің осыған дейінгі сатыларында отбасының шекараларын белгілеу жәге коммуникация міндеттері қалай шешілді, соған байланысты анықталады.

Отбасы дамуының міндеттерін шешуіне байланысты отбасы пісіп-жетілген бала үшін «старттық алаң» болады. Дәл осы сатыда ата-аналар мен балалар идеалдарында бір-бірінен көбірек тәуелсіз болуға ұмтылады. Бұл біршама ұзақ саты, себебі қазіргі отбасыларда алдыңғы ұрпақтарға қарағанда аз бала болады және өмір сүру ұзақтылығы өсті (Carter & McGoldrick, 1980). Ата-аналарға балаларымен ересек қарым-қатынас орнатып, өз некелік қатынастарын балаларсыз қайта қарау керек. Ерлі-зайыптылар 20-25 жыл ішінде алғаш рет біріне-бірі жалғыз қалғанда біршама қиналады. Мұнда өмір ретін өзгерту, өз карьерасымен айналысу қажеттілігі туады.

Негізінен өз ата-аналық қызметін атқарып бітірген отбасы денсаулықтың жас келуге байланысты нашарлау проблемасымен кезігеді. Ерлі-зайыптыларға өз өмір сүру образдарын қайта бағалап, сауығу мүмкіндіктерін табу керек. Бұл сатыда отбасы мүшелері бір жұбайдан айырылуға, өмірлік тонустың төмендеуімен, кәрілік және өлім қаупімен кезігеді.

Жоғарыда көрсетілген отбасының өмірлік циклдерінің классификациясымен қатар көптеген кеңестік және шетел отбасы психотерапевтерінің жүйелері бар. Дегенмен, өте көп отбасылар олардың ешқайсысына да келмейді. Соған қарамастан, кезеңдерге бөлу маңызды

болып табылады, себебі ол ауытқуларды салыстыру мен талдау үшін қандай да бір үлгі ретінде болады. Сонымен қатар, отбасының құрылымы қандай болмасын, әрбір отбасының өз міндеттері бар, оларды орындау өмірлік циклдің белгілі бір кезеңіне сай келеді.

Әдебиеттер:

1. Намазбаева Ж.И. Жалпы психология. – Алматы, 2006. – 65 б.
2. Психология личности. Тексты / под ред. Ю.Б.Гиппенрейтер, А.А.Пузыря. – М.: МГУ., 1982.
3. Омирбекова С.Ж. Особенности самооценки детей подросткового и раннего юношеского возраста. автореф. дис. ... канд. психол. наук. – Алматы, 2018. – 24 с.
4. Столяренко Л.Д. Основы психологии. – М., – 635 с.
5. Андреева Г.М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Аспект Пресс, 1999. – 376 с.
6. Шибутани Т. Социальная психология /пер. с англ. В.Б. Ольшанского. – Ростов н/Д.: изд-во «Феникс», 1998. – 544 с.
7. Парыгин Б.Д. Основы социально-психологической теории. – М., 1971. – 240 с.
8. Джакупов С.М. Психологическая структура процесса обучения. – Алматы, 2014. – 221 с.
9. Социальная психология. Под общей ред. В.Н. Куницыной, А.Л. Свенцицкого. – СПб.: Издательство С.-Петербур. гос. университета, 2012. – 180 с.

ГРНТИ 06.71.57
УДК 338.48

Ч.Д. Хасенов
Ж. У. Тулегенова

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ И ПОДДЕРЖКА РАЗВИТИЯ ТУРИСТИЧЕСКОЙ СФЕРЫ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

STATE REGULATION AND SUPPORT OF TOURISM DEVELOPMENT IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Аннотация. В статье проведено исследование необходимости осуществления государственного регулирования и поддержки развития туризма в Республике Казахстан. На основе зарубежного опыта сформулированы некоторые рекомендации, направленные на дальнейшее развитие системы государственной поддержки туристического бизнеса.

Приведены статистические данные, отражающие современное состояние развития туризма в Казахстане.

Ключевые слова: туризм, государственное регулирование, государственная поддержка, зарубежный опыт, развитие, вклад туризма в ВВП.

Annotation. The article studies the necessity of state regulation and support of tourism development in the Republic of Kazakhstan. On the basis of foreign experience, some recommendations aimed at further development of the system of state support of tourism business are formulated. Statistical data reflecting the current state of tourism development in Kazakhstan are presented.

Keywords: tourism, state regulation, state support, foreign experience, development, tourism contribution to GDP.

В современных условиях повышения эффективности формирования и развития туристической отрасли возможно достичь лишь путем построения эффективной системы государственного регулирования и поддержки данного сектора. Важность и необходимость усиления роли государства в развитии туристической отрасли связана также и с тем, что развитие туристической индустрии стимулирует рост смежных отраслей, и прежде всего строительство и розничную торговлю. Приток иностранных туристов повышает спрос на услуги с высокой добавленной стоимостью и способствует развитию малого и среднего бизнеса. Согласно статистике, создание одного рабочего места в секторе туризма обходится в десять раз дешевле, чем в сфере товарного производства. Туристические услуги, направленные на удовлетворение определенных человеческих потребностей, имеющих потребительскую стоимость, которая отражает одновременно и процесс производства этих услуг, и их потребление. Туристическая отрасль является весомой составляющей общественного богатства, реально способна увеличивать валовой национальный продукт государства[1].

Казахстан – девятая по размеру территории страна в мире, в которой есть практически всё – и снега, и ледники, и песчаные барханы, и горные вершины. Казахстан уникален в области биологического разнообразия и богатства природных ресурсов. Однако этот мощный потенциал практически не востребован туристическим бизнесом. Необходимость развития туризма в Республике Казахстан обусловлена не только экономическими факторами – созданием новых рабочих мест, развитием местных общин в отдаленных регионах, но и социальным фактором – потребностями населения в более целостном системном подходе к проблеме охраны здоровья и эффективного использования свободного времени[2].

Туристская индустрия выступает мощным социально-экономическим и политическим фактором, определяющим развитие экономики и политику многих стран и регионов мира. В отдельных странах туризм стал основной

отраслью экономики, что определило зависимость ее экономического положения от международного туризма. За последние годы туристские потоки в Казахстане увеличились незначительно (Таблица 1).

Таблица 1

Динамика индикаторов развития туризма в Республике Казахстан за 2013-2017 гг., человек

	2013	2014	2015	2016	2017
Валовая добавленная стоимость, создаваемая непосредственно в туризме, млрд. тенге	336,4	336,8	406,4	558,8	614,6
Доля валовой добавленной стоимости, непосредственно в туризме, в валовом внутреннем продукте, %	0,9	0,8	1,0	1,2	1,2
Количество мест размещения, единиц	1 678	2 056	2 338	2 754	2 987
Количество санаторно-курортных организаций, единиц	169	152	144	154	144
Число посетителей-резидентов РК, выехавших за границу, чел.	10 143 710	10 449 972	11 302 476	9 755 593	10 260 813
Число посетителей-нерезидентов, въехавших в РК, чел.	6 841 085	6 332 734	6 430 158	6 509 390	7 701 196
Примечание – составлено по данным источника [3]					

Как видно, из таблицы туристические потоки посетителей-резидентов, выехавших за границу, за последние пять лет практически не изменились. В тоже время наблюдается положительная тенденция туристических потоков посетителей-нерезидентов, въехавших в Республику Казахстан. Динамичное развитие въездного туризма в Казахстане в значительной мере представлен туристическими потоками с ближайших стран.

Казахстан в последние годы продолжает импортировать туристические услуги – число выехавших туристов существенно превышает число въехавших в Республику Казахстан. В целом, анализ туристических потоков свидетельствует о приоритетном направлении развития въездного и внутреннего туризма, который является важным фактором повышения качества жизни в Казахстане, создания дополнительных рабочих мест,

пополнения валютных запасов государства и повышения его авторитета на международной арене[4].

Вместе с тем, в последнее время внутренний туризм получил значительное развитие и стал массовым социально-экономическим явлением в Казахстане. Его развитие позволяет расширить политические, экономические, научные и культурные связи между городами и населением страны. Массовое развитие внутреннего туризма позволяет людям расширить знания по истории, познакомиться с достопримечательностями, культурой, традициями того или иного края, отдохнуть, вылечиться и развлечься.

По статистическим данным, внутренний туризм РК в 2016 году составил 25% (68% – выездной, 7% – въездной). Развитие внутреннего туризма оказывает позитивное влияние на социо-экономическую ситуацию в стране: во-первых, это возможность использования денежных поступлений от внутреннего туризма в пользу отечественной экономики; во-вторых, рост патриотизма и гордости граждан за свою страну.

По данным доклада Всемирного Экономического Форума в 2017 году по уровню конкурентоспособности в сфере путешествий и туризма Казахстан занял 81 место, улучшив свои значения по сравнению с 2016 годом на четыре строчки. Развитие туристической отрасли характеризуется положительной и постоянной динамикой. Создание нового имиджа казахстанского туристического продукта, конкурентоспособного в нашей стране и за рубежом, поддержка развития малого и среднего бизнеса в туристической сфере обусловили рост количества туристов и объемов предоставленных им услуг [3].

Важным показателем влияния туризма на экономику страны является показатель доли в валовом внутреннем продукте. К большому сожалению, статистика последних лет свидетельствует, что общая доля туристической отрасли в структуре ВВП страны остается достаточно низкой, что свидетельствует о недостаточном уровне использования туристического потенциала в Казахстане (рисунок 1).

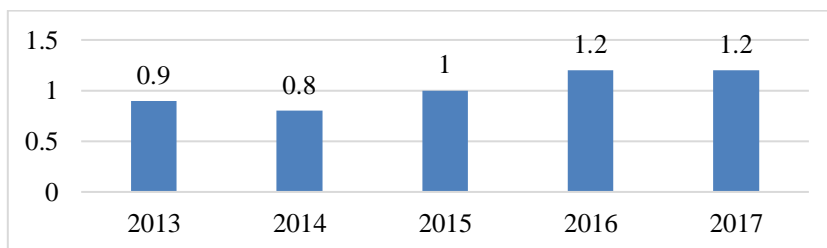


Рисунок 1 – Доля прямых поступлений от туристической сферы в ВВП Казахстана в 2013-2016 гг., %

Примечание – составлено по данным источника [3]

Концептуальные задачи государственного регулирования туристического бизнеса на современном этапе развития экономики заключаются в:

- разработке национальной концепции туризма, в которой должен быть установлен равный приоритет внутреннего туризма и услуг иностранным туристам; на внутреннем рынке предпочтение должно отдаваться массовым видам туризма для казахстанских граждан, доступных широким слоям населения; при обосновании региональной политики целесообразно стимулировать активизацию предложения услуг культурного и исторического туризма;

- содействии развитию туризма, обеспечивает воспроизводство и охрану природных и культурных ресурсов страны;

- создании условий для формирования адресного туризма социально незащищенных слоев населения;

- создании возможностей для согласованного развития всех многочисленных элементов сектора туризма;

- оптимальном сочетании политических, экономических, экологических и социальных выгод от туризма и распределения их внутри общества, сводя при этом к минимуму проблемы, связанные с туризмом;

- формировании на национальном уровне необходимых координирующих структур в сфере изучения рынка; оценке возможностей размещения, выбора типов и степени развития выдающихся объектов, услуг и инфраструктуры в туристическом секторе;

- достижении инвестиционной привлекательности туризма; обеспечении ориентиров для постоянного контроля за ходом и направлениями развития туризма.

Инструментами реализации государственной политики отраслевого развития должны стать государственные целевые программы, разрабатываемые и реализуемые на региональном и местном уровнях.

Можно сделать вывод, что, несмотря на негативные явления, которые происходят в экономике и обществе, туристическая сфера является такой, которая постоянно наращивает объемы производства туристического продукта. По статистическим данным, результаты деятельности туристической сферы в последние годы можно считать свидетельствуют о развитии этой сферы и вступления положительных тенденций. Туризм, как и другие составляющие экономики Казахстана, требует ряда льгот для поддержки своей деятельности. Но в настоящее время, когда государство испытывает острую нехватку средств, необходимых для преодоления кризисных явлений, внедрение таких льгот неодобрительно принимается со стороны налоговых и финансовых органов государства.

Стабильное развитие туристической индустрии возможно на условиях сотрудничества государства и бизнеса. Это необходимо для разработки и реализации программ, которые будут учитывать специфику туристической

отрасли. По оценкам международной консалтинговой McKinsey&Company для обеспечения устойчивого роста ВВП на фоне многих проблем, стоящих перед Казахстаном, в первую очередь необходимо развивать те отрасли экономики, которые имеют значительный потенциал роста. Одним из таких отраслей выступает туристическая индустрия. Для этого необходимо создать благоприятные условия для ведения бизнеса, стимулирования конкуренции, привлечения инвестиций и внедрения передового зарубежного опыта, устранение административных барьеров, повышение мобильности трудовых ресурсов, развитие сотрудничества государства и бизнеса [5].

Опыт стран Восточной Европы, таких как Болгария или Хорватия, показывает, что развивающиеся экономики, способные стать известными туристическими центрами. Эффективная стратегия по продвижению страны как туристического государства, профессиональный менеджмент на гостиничных предприятиях и других объектах туристической инфраструктуры могут быть вполне достаточными условиями на начальном этапе. К тому же благодаря качественной подготовке и проведению EXPO-2017, которая проходила в Казахстане, в крупных казахстанских городах была создана транспортная и гостиничная инфраструктура. Успешное проведение EXPO-2017 дает Казахстану новые возможности для продвижения национального туристического бренда в мире.

Стоит отметить тот факт, что законодательная база Казахстана полностью отражает основные идеи международного законодательства относительно преимуществ в становлении и развитии туризма в стране. Однако главной проблемой, по нашему мнению, является отсутствие единой Государственной целевой программы развития туризма с обоснованием не только преимуществ туристической отрасли в стране, но и четкой стратегии с прописанным перечнем действенных мер на государственном, региональном и местном уровнях. Считаем, что государственное регулирование туристической отрасли в Казахстане должно быть направлено, прежде всего, на достижение таких целей:

- принятие единой Государственной целевой программы развития туризма с выделением главных стратегических и приоритетных направлений деятельности;
- разработка комплексной концепции развития туристической, международно-туристической отрасли в Казахстане с учетом финансовых возможностей, а также реальных и последовательных мер;
- разработка региональных программ развития туристической сферы, их согласование с общегосударственной программой развития туризма;
- формирование системы нормативно-правового обеспечения международно-туристического бизнеса;
- обретение Казахстаном членства в международных специализированных организациях, объединениях и структурах, подписание

и реализация двусторонних межгосударственных, межправительственных договоренностей относительно туризма;

- гармонизация интересов и регулирование деятельности субъектов туристической индустрии, вступающих в острую конкурентную борьбу;

- повышение качества подготовки специалистов туристической отрасли, а также через систему образования удовлетворение потребностей конкретного региона в таких специалистах учитывая особенности его развития;

- ускорение процессов перехода туризма на высший организационно-управленческий и сервисный уровни, повышение качества предоставляемых туристических услуг;

- постепенное увеличение количества зарубежных туристов и рост внутреннего туристического потока;

- стимулирование притока инвестиций в туристическую отрасль.

Учитывая наличие ряда проблем, в основу государственной политики должен быть положен принцип разделения государственных задач регулирования отрасли и выполнения ею соответствующих функций. При этом государство, ограничивая свои функции как хозяйствующего субъекта, должна повышать эффективность государственного регулирования в отрасли, контролируя выполнение единой Государственной целевой программы развития туризма. Реализация этой миссии должна происходить по следующим направлениям:

1. Дальнейшее развитие и поддержка нынешней современной, развитой и эффективной туристической инфраструктуры, обеспечивающей ускорение движения туристических потоков.

2. Увеличение доступности туризма для населения за счет снижения цен на туристические услуги.

3. Повышение конкурентоспособности национального туристического продукта Казахстана и реализация рекреационного потенциала страны.

4. Повышение уровня комплексной безопасности и стабильности туристической системы.

5. Улучшение инвестиционного климата и повышение инвестиционной привлекательности туристического рынка.

В целом государственное содействие развитию туристической деятельности должно реализовываться по двум направлениям - экономическим и организационным.

К организационным мерам государственной поддержки туристической отрасли Казахстана целесообразно отнести достижение свободы перемещения (визовая политика государства и таможенные формальности), защита и возрождения природного и культурного наследия, сохранение объектов мирового наследия ЮНЕСКО, которые расположены на территории Казахстана, и тому подобное. Кроме того, развитие туризма может поощряться государством посредством социальной политики (регулирование

продолжительности рабочей недели и отпусков, санаторно-курортное оздоровление, профессиональная подготовка и др.). Например, введение во Франции пятидневного оплачиваемого отпуска в значительной степени повлияло на развитие туризма в стране [6].

Экономические меры государственной поддержки предусматривают предоставление прямых льгот и стимулируют деятельность финансово (налоги, дотации, инвестиции), организационные - создают благоприятные условия для туристической деятельности и могут быть поделены на меры, обеспечивающие безопасность, и меры, регулирующие рынок туристических услуг (легкий доступ к кредитам, близость инфраструктуры).

Ведущие туристические государства оказывают значительную и систематическую маркетинговую поддержку национальным туристическим предприятиям, которые работают на международных рынках (участие в специализированных туристических выставках, ярмарках, реклама национального туристического продукта на ведущих европейских телевизионных каналах, Интернет-порталы и т. д.). Благодаря подобной маркетинговой поддержке повышается имидж государства в мире, что создает благоприятную среду для увеличения туристических потоков в страну.

Таким образом, следует отметить, что разделение государственных функций по организации и формированию туристической политики в стране является центральной задачей в реформировании сферы туристических услуг. При этом необходимо оптимизировать организационные и экономические меры государственной поддержки с помощью активной маркетинговой стратегии.

Законодательная база регулирования туристической сферы в стране не является совершенной и требует определенных преобразований. Она является недостаточно привлекательной для иностранных инвесторов и частных предпринимателей, поэтому не может обеспечить стабильный спрос на международном туристическом рынке. Принятие единой целевой Программы развития туризма в Казахстане является крайне необходимым. Учитывая опыт реализации предыдущих программ, дав оценку туристического потенциала Казахстана с учетом международных требований и стандартов качества предоставления услуг, определив истинные приоритеты деятельности в области туризма, обеспечив поддержку и благоприятные условия для иностранных инвесторов и частного капитала, Казахстан сможет улучшить позиции на международном рынке туристических услуг и успешно конкурировать с другими туристическими государствами мира.

Для привлечения туристов на отечественный рынок нужно обеспечить оптимальное соотношение качества сервиса и цены. Это принципиально важное условие для увеличения количества внутренних туристов-граждан Казахстана, которые составляют основной сегмент казахстанских

туристических предприятий. Приведение в соответствие цены и качества туристических услуг, предоставляемых казахстанских туристическим организациями, требует прежде всего модернизации и совершенствования материально-технической базы, подготовки и переподготовки кадров, финансирование научных исследований в области туризма, а, следовательно, и капиталовложений.

Таким образом, опыт ведущих туристических стран доказывает, что только при условии комплексной государственной поддержки и стимулирования развития отрасли можно заложить стабильную основу для формирования высококонкурентного национального рынка туристических услуг. Для обеспечения государственной поддержки развития туризма в Казахстане необходимо принять единую Государственную целевую программу развития туризма, сбалансированную относительно приоритетных стратегических задач и ресурсных возможностей Казахстана, в котором должны быть прописаны основные цели развития индустрии туризма в кратко - и долгосрочной перспективе, способы и методы их достижения, источники финансирования, сроки выполнения и разработки на основе программы региональных стратегий развития. При этом эффективность государственной поддержки будет напрямую зависеть от наличия и качества Государственной программы, которая должна основываться на солидной научно-практической базе. Кроме того, целесообразно упростить процесс координации между различными уровнями власти для стратегического развития туристических регионов и увеличить объем финансирования и государственной поддержки в отрасли туризма.

Литература:

1. Айтмагамбетова С.С., Дуйсембаев А.А. Пути продвижения Казахстана на мировой рынок туристских услуг // Ежемесячный научный журнал «Evolutio». – 2017. - №11. – С. 3-11
2. Якупова З.Р., Бегалина Г.М. Развитие туристской индустрии в Республике Казахстан// «Современная интеграция науки, практики и образования в области статистики»: Материалы респ. науч.-практ. конференции, посвящен. 80-летию Т. Жумасултанова. – Алматы, 2017. –С. 12-20
3. Данные Комитета статистики МНЭ РК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://stat.gov.kz>
4. Государственная Программа индустриально-инновационного развития Республики Казахстан на 2015 – 2019 годы: Указ Президента РК от 1 августа 2014 года № 874 // САПП РК. – 2014. – № 49–50. – стр. 501.
5. Нуреев Р. М. Западный мир на пути к постиндустриальному обществу // TerraEconomicus. – 2013. – Т. 11. – № 4. – С. 120–142.
6. Индустрия встреч как драйвер развития экономики. Региональный аспект // <http://russiacb.com/images/Meetings-Industry.pdf>

ГРНТИ 06.77.65

УДК 325. 351

И.В. Черепков
Г.К. Абдраимова

СОВРЕМЕННАЯ МИГРАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

THE CURRENT MIGRATION POLICY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

Аннотация. В статье рассмотрены основные направления миграционной политики Республики Казахстан.

Ключевые слова: миграция, миграционная политика.

Annotation. The article describes the main directions of migration policy of the Republic of Kazakhstan.

Keywords: migration, migration policy.

Глобальные миграционные процессы являются одним из условий нормального функционирования государства. Миграционная политика занимает существенное положение в экономическом, социальном и демографическом развитии государства.

Миграционные процессы сказываются на всех сферах жизни обществ государств, встречающих мигрантов. Миграционные процессы могут оказывать позитивное и негативное воздействие. Увеличение рабочей силы и привлечение туристов способствует развитию экономики государства. В то же время нерегулируемая миграция может привести к угрозе национальной безопасности государства: риску потери территориальной целостности, распространению терроризма, а также угрозе гражданских войн, вызванных расколом внутри страны.

Система управления миграционными процессами предполагает наличие эффективно выстроенной миграционной политики, учитывающей как экономические интересы, так и вопросы обеспечения национальной безопасности государства. Миграционная политика должна позволять интегрировать мигрантов в инокультурную среду, блокировать криминальные формы социальных практик, которые они могут формировать в странах, принимающих мигрантов.

Миграционная политика требует четких приоритетов и совершенствования инструментов ее реализации.

Основными принципами миграционной политики определяют - дальновидность, последовательность, прозрачность. При этом важную роль в миграционной политике играет системный подход реализации и четкое

согласование задач с экономической, социальной, демографической, образовательной политикой государства.

Развитие и нарастание внутренних и международных миграционных потоков предусматривают проведение постоянной оценки политических, экономических и социальных причин и возможных последствий. Кроме того, требуется формирование эффективных мер и механизмов, направленных на улучшение регулирования миграционных процессов.

Миграционный процесс в основе может иметь положительный или негативный характер: добровольный или насильственный, народный или антинародный, организованный или стихийный, прогрессивный или реакционный, мирный или военный. При этом по способу реализации миграционные процессы подразделяются на народные и правительственные.

При анализе и оценке последствий миграций и проблем особое внимание обращается на различные аспекты:

- 1) политического, экономического, культурного значения;
- 2) воспитательного воздействия на массу местного населения;
- 3) влияния мигрантов на этнические особенности местного населения и т.д.

Должны быть охвачены все направления миграции и выработаны меры по их упорядочению и всестороннему обеспечению:

- 1) в сфере внутренней миграции – меры, определяемые с учетом экономических и иных факторов, ситуации на региональных рынках труда для сбалансированного территориального распределения населения;

- 2) в сфере иммиграции – меры, направленные на формирование благоприятной обстановки для приема иммигрантов и их адаптации в социально-экономических условиях страны;

- 3) в сфере эмиграции – меры, основанные на выявлении, анализе и упреждении причин способствующих высокому уровню убытия граждан Казахстана из страны и направленные на упорядочение процесса эмиграции.

В рамках глобальных миграционных процессов в Центрально-Азиатском регионе различаются страны «отдающие», такие как Республика Таджикистан, Кыргызская Республика, Республика Узбекистан, «принимающие» страны, к которым относятся Российская Федерация и Республика Казахстан, а также страны «транзита», к которым также относится Республика Казахстан.

Географическое положение Казахстана, стабильность в политической и социально-экономической сферах способствовали превращению Казахстана в транзитный миграционный узел.

Тема регулирования миграционных потоков широко рассматривается международными организациями, экспертами и исследователями в этой области.

Эксперт в сфере занятости Жаксыбек Кулекеев отмечает увеличение сальдо внешней миграции в сравнении с внутренней, а также ежегодное

уменьшение населения на 12%. Согласно его прогноза в Северо-Казахстанской и Восточно-Казахстанской областях возможно уменьшение населения, но при этом к 2030 году в целом население Казахстана может достичь до 20 млн. человек. Также прогнозируется рост в Мангистауской и Атырауской областях.

В настоящее время Правительством Республики Казахстан планируются мероприятия по урбанизации населения. В настоящее время городское население составляет 57%, но к 2025 году планируется достигнуть уровня 60-70%. «Для нашей страны это, конечно, хороший показатель. ...Если в стране будет экономическое развитие, то увеличение населения к 2030 году может составить и 21 млн. граждан. К 2030 году у нас может появиться город с 2-мя млн населения - это Алматы», - заключает Ж. Кулекеев[1].

Этническая миграция влияет на общую статистику и снижает уровень отрицательного сальдо миграции. Так, за годы независимости с 1991 года по настоящее время число прибывших этнических репатриантов превысило 1 млн. человек.

Что касается внутренней миграции, то она развивается стихийно. Правительством Республики Казахстан предпринимаются меры по ее регулированию. Проводятся программы по стимулированию переселения семей из южных в северные регионы страны, введены нормы регистрации граждан по месту постоянного и временного проживания.

В Республике Казахстан определяют внутренние и внешние миграционные вызовы.

Внутренние миграционные вызовы связаны с дефицитом квалифицированных кадров, избытком рабочей силы с низкой квалификацией, перенаселенностью больших городов и южных областей, обезлюдением приграничных населенных пунктов и районов, снижением в северных областях Казахстана численности жителей, в том числе трудоспособного возраста.

Указанные вызовы могут негативно повлиять на национальную безопасность и отрицательно сказаться на экономическом развитии регионов и страны в целом.

Внешние вызовы с рисками роста прибытия низкоквалифицированных иностранных трудовых мигрантов из стран Центральной Азии, а также убытия из страны квалифицированных кадров и одаренной молодежи. Основным риском является возможность использования каналов трудовой миграции деструктивных элементов.

Немаловажное внимание по регулированию миграции уделяется в областях развития туристской отрасли и привлечения инвестиций, что также должно способствовать повышению экономики государства.

В рамках достижения цели по вхождению Казахстана в число тридцати развитых стран мира, с учетом существующих и ожидаемых внутренних и внешних вызовов в сентябре 2017 года Правительством Казахстана утверждена новая 5-летняя концепция миграционной политики до

2021 года, а также план мероприятий по ее реализации.[2].

В указанной концепции Правительство Республики Казахстан четко определило стратегические цели, задачи и направления миграционной политики, которые согласованы с основными направлениями внешней политики и интеграционными процессами Евразийского экономического союза. Кроме того, разработчиками учтены направления перспективного экономического, социального и демографического развития Республики Казахстан.

По итогам проведенного анализа текущего состояния миграционной ситуации в Республике Казахстан и ее развития определены основные цели регулирования миграции, которые можно определить как:

1) направление миграции на решение среднесрочных и долгосрочных целей и социально-экономического задач развития страны, удовлетворение потребности экономики в необходимых трудовых ресурсах;

2) определение оптимальной системы территориального расселения населения;

3) обеспечение национальной безопасности государства в сфере регулирования миграционных потоков.

В рамках определенных целей определены задачи, направленные на их достижение:

1) построение эффективной системы внешней трудовой миграции, направленной на решение экономических вопросов государства, повышения инвестиционной привлекательности страны и качества трудовых ресурсов.

2) внесение изменений в организацию этнической миграции в рамках стратегий развития государства в целях формирования благоприятных интеграционных и адаптационных условий для оралманов;

3) пресечение нелегальной миграции;

4) организация действенной системы управления внутренней миграцией в целях оптимального и экономически обоснованного территориального расселения населения, а также регионального и демографического баланса развития.

Вышеуказанное потребовало сформировать новую миграционную политику, которая должна была стать поддержкой для реализации стратегии:

1) временной миграции для привлечения иностранных работников в отдельные сектора экономики или конкретные приоритетные проекты;

2) долгосрочной миграции для привлечения квалифицированных иностранных работников на долгосрочные проекты, направленные на внедрение новых инноваций, повышение предпринимчивости и развитие человеческого капитала;

3) реализации общенациональной программы повышения квалификации.

Указанные направления должны были быть взаимозависимы между собой, обеспечивать системность миграционной политики и составлять

основу регулирования внешней, внутренней и этнической миграции.

Современная миграционная система Республики Казахстан будет строиться с использованием определенных инструментов и механизмов, таких как:

- 1) дифференцированные механизмы привлечения иностранных трудовых ресурсов;
- 2) развитие и регулирование внутренних миграционных процессов;
- 3) совершенствование регулирования этнической миграцией;
- 4) противодействие нелегальной миграции;
- 5) улучшение системы учета, статистики и анализа внешних и внутренних миграционных потоков.

В Республике Казахстан регулирование миграции осуществляется в рамках требований национального законодательства и международных норм, имплементированных в правительственные нормативные правовые акты и акты уполномоченных государственных органов.

Функции и полномочия по регулированию миграционных процессов возложены на уполномоченные государственные органы в соответствии с национальным законодательством, Указом Президента Казахстана [3], а также актами Правительства.

Министерство труда и социальной защиты населения наделено функциями и полномочиями в области реализации государственной миграционной политики, межведомственной координации деятельности, распределении квоты этнической иммиграции оралманов и внутренней миграции переселенцев между населенными пунктами регионов [4].

Министерство внутренних дел наделено функциями и полномочиями в области межведомственной координации и реализации миграционной политики в сфере мониторинга, анализа и прогнозирования [5].

Также в процессе решения миграционных вопросов участие принимают другие государственные органы, в том числе органы местного управления.

Международный опыт показывает, что решение миграционных вопросов требует принятия решений на международном, законодательном и нормативном уровне, с обязательным учетом вопросов поиска новых инфраструктурных и технологических подходов для регулирования миграционных потоков.

В настоящее время на международном уровне Республика Казахстан предоставляет право въезда в безвизовом режиме гражданам 64 стран мира, с рядом иностранных государств подписаны соглашения о взаимном порядке въезда и пребывания [6], проводится работа по согласованию со странами Европейского союза по упрощению визовых требований для въезда граждан Казахстана [7]. В рамках Евразийского экономического союза упрощен порядок осуществления трудовой миграции.

На законодательном уровне миграционные процессы в Республике Казахстан в основном регулируются Законами «О миграции населения», «О

правовом положении иностранцев», «О Государственной границе Республики Казахстан», «О беженцах», отдельные положения также нашли свое отражение в отраслевых законодательных актах.

Решение задач регулирования миграции и устранение возникающих проблем находят свое отражение в программных документах и в правительственных правовых актах.

Так, в ноябре 2018 года постановлением Правительства утверждена Государственная программа развития регионов до 2020 года, находятся на стадии завершения разработка проекта «Государственной программы развития въездного и внутреннего туризма Республики Казахстан на 2019 – 2023 годы», разрабатывается проект «Государственной программы развития регионов до 2025 года», а также проекты законодательных актов по внесению изменений в рамках миграции. Вопросы миграционной политики в обязательном порядке найдут свое отражение в разрабатываемом проекте «Прогнозной схемы территориально-пространственного развития страны до 2030 года».

Конечно, ни одно улучшение процесса не возможно без решения инфраструктурных вопросов и внедрения новых технологичных практик.

В Республике Казахстан в последнее время уделяется большое значение развитию дорожной сети, строительству жилья и инфраструктурных объектов, решению вопросов занятости. Внедряются новые информационные системы взаимодействия населения и государственных органов, получения услуг гражданами через портал «Электронного Правительства», развития электронной визово-миграционной системы и т.д.

Указанные и другие нововведения несомненно окажут благотворное влияние на развитие миграционной политики Республики Казахстан.

Литература:

1. Давыдова К. К 2030 году население Казахстана превысит 20 млн. человек // интернет-сайт zakon.kz. [Электронный ресурс], режим доступа: <https://www.zakon.kz/4939216-k-2030-godu-naselenie-kazahstana.html>.

2. Концепция миграционной политики Республики Казахстан на 2017 - 2021 годы и План мероприятий по реализации Концепции миграционной политики Республики Казахстан на 2017 - 2021 годы: постановление Правительства РК от 29 сентября 2017 года № 602 - Режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1700000602>.

3. О дальнейшем совершенствовании системы государственного управления Республики Казахстан: Указ Президента РК от 30 декабря 2016 года № 401 // режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/U1600000401>.

4. Вопросы Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан: постановление Правительства РК от 13 марта 2013 года № 231 // режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1300000231>

5. Вопросы Министерства внутренних дел Республики Казахстан:

постановление Правительства РК от 22 июня 2005 года № 607 //режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P050000607>.

6. Официальный сайт Министерства иностранных дел Республики Казахстан [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://mfa.gov.kz/ru/content-view/vizovyj-rezhim-rk-s-drugimi-gosudarstvami>, раздел «Визовый режим Республики Казахстан для иностранных граждан» и [Электронный ресурс]. //режим доступа: <http://mfa.gov.kz/ru/content-view/vizovyj-rezim-dla-grazdan-rk>, раздел «Визовый режим для граждан Республики Казахстан».

7. План мероприятий по облегчению визового режима между Республикой Казахстан и Европейским Союзом: постановление Правительства РК от 9 июля 2015 года № 517 // режим доступа: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P1500000517>.

ГРНТИ 10.27.51
УДК 347.238

И.Б. Ломакина

**ПРОБЛЕМА ПОНИМАНИЯ КОЛЛЕКТИВНЫХ ПРАВ ЭТНИЧЕСКИХ
СООБЩЕСТВ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

**THE PROBLEM OF UNDERSTANDING THE COLLECTIVE RIGHTS OF
ETHNIC COMMUNITIES: THEORETICAL ASPECT**

Аннотация: Статья посвящена проблеме коллективной этнической правосубъектности в ретроспективе. Обосновывается, что содержание обычно-правовых отношений на субъектном уровне обуславливалось коллективистскими началами.

Ключевые слова: коллективные права, индивидуальные права, этнические общности, этнокультурное многообразие.

Annotation: The article is devoted to the problem of collective personality in retrospect. The content of the customary law relations were determined by team.

Keywords: collective rights, individual rights, ethnic communities, ethnic and cultural diversity.

Вопрос о субъектах правовых отношений является одним из наиболее сложных в теоретической юриспруденции, его интерпретация во многом определяется типом правопонимания. Абстрагируемся от позитивистских гипотез, постулирующих, что субъектом права является лицо, наделенное государственно организованным правом определенными правомочиями и обязанностями, а также от естественно-правовых, декларирующих, что каждый человек является субъектом права ввиду того, что является носителем «разумных законов»; от психологических, усматривающих субъекта права в психическом мире императивно-атрибутивных переживаний, эмоций; исторических, утверждавших, что субъектом права является человек (персона), носитель «народных убеждений», «народного духа».

Наряду с «народным духом» представители исторической школы права уделяли большое внимание наличию свободы у субъектов правоотношений. Г.Ф. Пухта по этому поводу замечал, что «...в силу свободы человек – субъект права. Его свобода есть фундамент права, все юридические отношения вытекают из неё. Так, уже в Ветхом завете правоспособность соединена с Богоподобием. Человек потому субъект права, что ему принадлежит вышеозначенная возможность самоопределения, что он имеет волю. Юридически свободным человек может быть при всяком выборе (как

грешник, так и праведный) уже по тому одному, что ему свойственен выбор. Моральная свобода есть свобода от рабства грехов, юридическая свобода – возможность воли вообще» [1].

Трудно не согласиться с этим утверждением ученого, однако это лишь часть правды, так как возможность большого выбора таит в себе несвободу. Несвобода проявляется в бесконечном выборе тех или иных моделей поведения, которые всегда так или иначе ограничиваются «носом соседа». Свобода и несвобода, право и обязанность, справедливость и несправедливость всегда две стороны одной медали.

Из социальной обязанности и идеи солидарности выводил субъекта права Л. Дюги: «Правомочия субъекта принадлежат ему потому, – считал он, – что, будучи членом общества, субъект несет социальную обязанность и должен иметь право выполнить эту обязанность. Основания правовой нормы, обязательной для живущих в обществе людей, не следует искать в естественных, индивидуальных непогашаемых правах человека. Наоборот, лишь потому, что существует норма права, обязывающая всякого выполнять известную социальную роль, у каждого человека есть права, имеющие принципом и мерилom лежащую на нем миссию (миссию солидарности)» [2].

В своей работе «Социальное право. Индивидуальное право и преобразование государства» Л. Дюги критиковал юридическую конструкцию «субъективное право» как правомочие коллективного и индивидуального субъекта [3]. И.А. Покровский на этот счет замечал, что далеко идущие выводы Л. Дюги отрицают наличие самого субъекта права [4].

Отрицание субъекта права достигло своего апогея в марксистском теоретико-правовом дискурсе. Отталкиваясь от идеологических концептов об отрицании права в коммунистическом обществе (так как право есть лишь возведенная в закон воля господствующего класса, содержание которой определяется материальными условиями этого класса), об упразднении «буржуазной личности», «буржуазной самостоятельности» и «буржуазной свободы», а также от ленинской идеи отрицания всего частного в общественной жизни, советские теоретики права последовательно, в той или иной форме, стали отвергать идею субъективных частных прав [5].

Ни в коем случае не уменьшая значение индивидуальных субъективных прав ни в теории права, ни в правовой жизни, отметим, что вне зависимости от формы существования человека (в индивидуальном или коллективном аспектах) именно субъект права является источником права всех правовых ролей, всего правопорядка в целом. Субъект права порождает правовую материю, облачающую в свои покровы наиболее значимые сферы социальной жизни и самого себя. В связи с этим абсолютно прав С.И. Архипов, полагающий, что цели субъекта лежат не только лишь во внешней сфере, в чисто практических отношениях. Для субъекта права как творца не менее важна сфера его внутреннего правового самоопределения [6].

Наше исследование подтверждает, что право интересубъективно и вообще без субъекта существовать не может. Поэтому субъект права как индивидуальное, так и как коллективное существо (группа, общество) созидает самого себя, свой внутренний правовой мир, свое правочувствование, правовидение, правопонимание и проч.

Значит, не бывает бессубъектного права, как не бывает ничьих прав и обязанностей. Права и обязанности составляют принадлежность субъекта. Следовательно, без субъекта они существовать не могут, и право, и обязанность должны быть непременно чьими-нибудь[7]. Даже если они никак не проявляются, у вполне конкретного субъекта не означает их отсутствия.

А.В. Поляков и Е.В. Тимошина по этому поводу замечают, что право «живет» только в повседневном жизненном мире субъектов. «Этот мир является областью реальности, в которой человек принимает участие с неизбежной и регулярной повторяемостью. Взаимопонимание человека с окружающими его людьми возможно лишь в пределах общего для него и для других (то есть интересубъективного) жизненного мира, в котором происходит взаимодействие. Только в повседневном жизненном мире возможно конституирование общей среды коммуникации. Следовательно, жизненный мир повседневности есть особая реальность, свойственная лишь человеку. Но и право есть реальность, свойственная лишь человеку. Право, с одной стороны, есть антропогенная реальность (созданная человеком и существующая лишь в человеческой интерпретации), а с другой – независимая от него как от индивидуального социального субъекта» [8].

Индивидуальный субъект не может быть просто индивидом (пресловутым Робинзоном). Он всегда возвышается до некоей целокупности. Свое индивидуальное «Я» человек познает через другого, через других, через сопоставление себя с другими людьми в процессе осуществления коммуникации, диалога.

Э. Фромм на этот счет метко заметил, что «по сути, все человеческие существа тождественны. Мы все – часть одного, мы все суть одного. Мы все одно, и, тем не менее, каждый из нас – неповторимая, уникальная сущность. Это противоречие повторяется в наших взаимоотношениях с другими людьми» [9]. Отсюда амбивалентность прав и обязанностей индивида и коллектива по отношению друг к другу, в какой-то одной или нескольких частях, а также в целом. Отсюда прорисовываются два уровня обычно-правовых отношений: индивидуальный и коллективный.

Индивидуальный уровень предполагает наличие двух или нескольких индивидуальных (персонифицированных) субъектов в правоотношении, где одна сторона реализует свои права, а вторая удовлетворяет ее правомочия (обязанности). Однако здесь всегда интенционально присутствует общество, так как только оно «устанавливает» и «признает» правила в качестве общеобязательных, а значит, только оно вправе требовать исполнения соответствующих долженствований с тех, кто их нарушил. Разнообразие

средств общественного принуждения зависит от уровня развития общества и права, его характера (типа) и проч.

Коллективный уровень предполагает наличие неперсонифицированных субъектов в правоотношениях, носителей коллективных прав и обязанностей и соответствующих коллективных интересов. Носителями коллективных интересов в родовом обществе были все субъекты обычно-правовых отношений, в том числе и индивиды, не персонифицирующие себя в качестве отдельного лица (персоны). Их правосубъектность, или праводеепособность определялась коллективом. Вид коллектива, его структура и форма организации отличались многообразием и изменчивостью и целиком определялись теми историческими условиями, в рамках которых этот коллектив функционировал.

Теоретический анализ демосоциальных (традиционных) структур сибирских народов показал, что формы организации первых социальных коллективов в процессе исторического развития не были статичными. Поэтому вопрос о том, какой коллектив доминировал в правоотношениях, если под доминантностью понимать ту социальную группу, в рамках которой осуществлялось правотворчество и правоприменение, является непростым. Доминантность субъекта правоотношения определяется и его социальным, и экономическим положением.

Генетически первым и основным субъектом правоотношений на заре человеческой истории были родовые коллективы (родовые общины), которые лишь в процессе исторического развития перешли к новому территориальному типу общности (территориальным общинам), удовлетворявшему уже новые потребности. Лишь намного позже семья и индивид выделились из «родового тела» и приобрели относительно самостоятельный статус по отношению к коллективу и предкам, охраняющим это единство.

Таким образом, исторически первым и практически тотальным субъектом обычно-правовых отношений в традиционных обществах был род (родовая община), его правомочия лишь в свернутом виде содержали индивидуалистические начала (которые, кстати, до сих пор не проявили себя в той мере, в какой проявили себя в обществах современных). В целом же содержание обычно-правовых отношений на субъектном уровне обуславливалось коллективистскими началами.

Литература:

1. Пухта Г.Ф. Энциклопедия права. Ярославль, 1872. - С. 8–9.
2. Дюги Л. Теория государства. М., 1908. - С. 21.
3. Дюги Л. Социальное право. Индивидуальное право и преобразование государства. Лекции, прочитанные 1908 г. в Высшей школе социальных наук в Париже / Пер. с франц. СПб., - С. 4–13.

4. Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. 3-е изд., стереотип. М., 2001. - С. 108–110.
5. Пашуканис Е.Б. Избранные произведения по общей теории права и государства. М., 1980. - С. 184.
6. Архипов С.И. Субъект права: теоретическое исследование. СПб., 2004. - С. 111.
7. Коркунов Н.М. Лекции по общей теории права. СПб., 1914. - С. 155.
8. Поляков А.В., Тимошина Е.В. Общая теория права: Учебник. СПб., 2005. - С. 101.
9. Фромм Э. Душа человека. М., 1992. - С. 139–140.

ГРНТИ 10.77.01
УДК 343.233

Қ. Әуесбай
Н.О. Егизбаев

ҚЫЛМЫСТЫҚ ЖАУАПТЫЛЫҚТАН ЖӘНЕ ЖАЗАДАН РАҚЫМШЫЛЫҚ АКТІСІМЕН БАЙЛАНЫСТЫ БОСАТУ

EXEMPTION FROM CRIMINAL LIABILITY AND PUNISHMENT IN CONNECTION WITH THE AMNESTY ACT

Аннотация. Мақалада қылмыстық жауаптылықтан және жазадан рақымшылық актісімен байланысты босату, мақсаттары, негіздері, олардың шарттары туралы мәселелер, олардың ерекшеліктері және оларды құқықтық жетілдіру жолдары қарастырылған.

Түйінді сөздер: қылмыстық жауаптылық, жаза, рақымшылық актісі, қылмыстық жауаптылықтан босату.

Annotation. The article deals with the issues of exemption from criminal liability and punishment from criminal liability and punishment in connection with the act of Amnesty, their goals, grounds, conditions, features and ways of their legal improvement.

Keywords: criminal liability, punishment, Amnesty, exemption from criminal liability.

Біздің еліміздің тәуелсіз әрі дербес мемлекет болу уақытынан бері алты рақымшылық актісі шығарылды. Соңғы рақымшылық Қазақстан Республикасының тәуелсіздігінің онжылдығына арналған, ол туралы 2016 жылдың 13 желтоқсанда № 27–IV заң қабылданды. Бұл заңда осы рақымшылықты негіздері, рақымшылықтың ақауына кіретін тұлғалардың категориясы және тәртібі (1-12 б.), осы Заң таралмайтын сотталғандардың

категориясы (13 б.), осы Заңды орындау және олардың қызметтерін құру (22-27 б.) жүктелген мемлекеттік органдардың тізімі құралған.[1]

Мерейтойларға байланысты рақымшылық өткізу әлемнің көптеген елдерінде іс жүзінде орын алады. Бұл акт, тәртіп бойынша, мемлекеттің белгілі бір жағдайлардан кейін конституциялық құқықтары шектелген азаматтарына деген адамгершілігі және жылыжандығын көрсетеді.

Қазақстан Республикасының «Қазақстан Республикасының тәуелсіздігінің онжылдығымен байланысты рақымшылық туралы» 2016 жылдың 13 желтоқсануан кешірім жасау туралы алдындағы заңдарды, ТМД елдерінің және шет елдердің көп жылдық тәжірибелерін ескере отырып қабылданды.

Мемлекеттік қылмыстық-құқықтық саясаты қылмыскердің тұлғалығына, жасалған қылмыстың ауырлығына қарай жазаның сәйкестігіне жекеше түрде көңіл бөлуі негізінде құралады. Сондықтан, заңда басты қағида сақталады, жекеше түрде жол табумен қамтамасыз ету – рақымшылық бойынша жазадан кімді босатуға болады, кімді босатуға болмайды.

Заң ең алдымен, кішігірім және ауырлығы орташа қылмыс жасағаны үшін сотталған және қылмыстық жауаптылыққа тартылған адамдарға таралады.

Жасалған қылмыстың ауырлығынан басқа критеримен заңшығарушы нақты әлеуметтік топтарды анықтайды. Бұл кәмелетке толмағандар, асырауында жас балалары бар немесе 1 және 2 топтағы мүгедек балалары бар әйелдер, жүкті әйелдер, зейнет жасқа келген әйелдер мен ер адамдар, 1941-1945 ж.ж. Ұлы Отан Соғысының ардагерлері және оларға теңестірілген 1 және 2 топтағы тұлғалар. Аталған адамдарға кімді жатқызу туралы заңның өзінде аталып көрсетілген (11-бап).

Бұл тұлғалар, егер кішігірім және ауырлығы орташа қылмыс жасаған болса босатуға жатады, ал ауыр және аса ауыр қылмыс жасағаны үшін – тағайындалған жазаның мерзімінің үштен бір бөлігінен кем емес өтеген болса.

Басқа тұлғалардың барлығы, ауырлығы кішігірім және орташа қылмыс жасағаны үшін тағайындалған жазаның мерзімінің үштен бір бөлігінен кем емес уақытын өтесе, ал ауыр қылмыстары үшін белгіленген мерзімінің жартысынан кем емес уақытын өтесе босатылады. Және ауыр емес болып табылатын қылмыс жасаған, және өтеу үшін қалған бір жылдан кем мерзімі бар адамдар босатылады. Бас бостандығын айырумен еш байланысы жоқ жаза тағайындалған тұлғалар, әскери қылмыс жасаған әскери қызметкерлер, сонымен қатар әскери қызметке шақырудан жалтарған әскери қызметке міндетті тұлғалар босатылады.

Жазадан толығымен босатудан басқа, рақымшылық туралы заң, жоғары аталған шарттарға жатпайтын, бас бостандығынан айыруға сотталған тұлғалардың жазасының өтелмеген бөлігін жартылай қысқартады,

яғни ауыр қылмыстары үшін сотталған адамдарға, егер олар тағайындалған жаза мерзімінің жартысынан кем емесін өтеген болса.

Заңда кешірім жасау таралмайтын тұлғалар нақты көрсетілген. Бұл аса қауіпті рецидивистер, қауіпті және аса қауіпті рецидивте қылмыс жасаған тұлғалар, және басқа қауіпті қылмыскерлерге. Заң соларды жасағаны үшін рақымшылыққа жатпайтын әрекеттердің азғантай тізімін қарастырады. [2]

Рақымшылық актісі босату тәртібін және басқа да керекті іс-әрекеттерді реттейтін нормаларды қамтиды.

Осы заң бойынша, түзету орындарынан 9 600 сотталғандар босатылып, 1 500 сотталғандардың бас бостандығынан айыру мерзімі қысқартылады. Жалпы рақымшылық 21 600 сотталғанды қамтыды. Кешірім жасаудың жеткілікті терең жорамалы мен сараптамасы қылмыскерлердің белгілі бір категориясының бостандыққа шығуы елдің қылмыстық жағдайларын қиындатпайтынын көрсетеді.

Сонымен, Қазақстанның тәуелсіздік жылдарының ішінде алты рақымшылық туралы заң қабылданды. «Қазақстан Республикасының Атазаңының бірінші жылдық мерейтойына байланысты рақымшылық туралы» 1996 жылдың 15 шілдесіндегі заңмен 46 609 адамға кешірім жасалды, түзету орындарынан 14 520 адам босатылды, кешірім жасалған осы адамдар санының 71-і жаңадан қылмыс жасады.

«Қазақстан Республикасының мемлекеттік дербестігінің оныншы жылдық мерейтойына байланысты рақымшылық туралы» 2000 жылдың 29 желтоқсандағы заңмен 29 674 адамға кешірім жасалды, түзету орындарынан 7 791 адам босатылды, кешірім жасалған осы адамдар санының 61-і жаңадан қылмыс жасады.

«Қазақстан Республикасының тәуелсіздігінің онжылдығына байланысты рақымшылық туралы» 2016 жылдың 13 желтоқсанындағы заңмен 31 452 адамға кешірім жасалды, түзету орындарынан 9 631 адам босатылды, кешірім жасалған осы адамдар санының 58-і жаңадан қылмыс жасады.

Мұның барлығы, түзету орындарынан қоғамға үлкен қауіп төндірмейтін адамдар шығарылатынымен байанысты. Бұдан басқа, заңда Қазақстан Республикасының Үкіметін, облыс әкімдерін бас бостандығынан айыру орындарынан босатылған тұлғаларды әлеуметтік тұрақтандыру және қол астына алу бойынша сәйкесінше шаралар қолдануға міндеттейтін арнайы бап бар. Ең алдымен бұл бас бостандығынан айыру орындарында отырған және рақымшылыққа жататын, туберкулездің ауыр белсенді нысандарымен ауыратын сотталғандарға қатысты. Тұрақты тұрмыс орны бойынша оларды емдеуді жалғастыру бойынша бақылауды қамтамасыз ету ұсынылады.

Колониядан босатылған кәмелетке толмағандарға қатысты жеке тапсырыстар беріледі. Олар ата-аналарының, туыстарының немесе оның орнындағы адамдардың, олар мүлде болмаса, тәрбиелік, оқу және басқа да мекемелердің бағу астына берілулері керек.

Колониядан босатылған қалған ересек адамдарды еңбекке тұрғызуға қатысты келсек, бұл жерде анағұрлым ауырырақ. Бірақ та, жыл сайын рақымшылықты өткізген кезде сол орындарда, басшылықта облыс әкімдерінің орынбасарлары отыратын арнайы комиссия құрылады, ол бас бостандығын айыру орындарынан босатылып шыққан адамдарды әлеуметтік және тұрмыстық еңбекке тұрғызу сұрақтарымен айналысады.

Сөйтіп, рақымшылық және онымен байланысты шаралар мемлекеттің өзінің азаматтарына деген адамгершілігін көрсету және Қазақстан Республикасында, Атазаңға сәйкес, қымбат бағалы болып адам, оның өмірі, құқығы және бостандығы болып табылатынына дәлелі.

Заңда рақымшылық жасау таралмайтын тұлғалар шеңбері келтірілген.

«Рақымшылық туралы» Заңның 13-бабында қылмыстық әрекеттер тізімі анықталған, соларды жасаған адам рақымшылыққа жатпайды, мысалы, адам өлтіру (ҚР ҚК 99 бабы), денсаулыққа қасақана ауыр зиян келтіру (ҚР ҚК 106 бабы), азаптау (ҚР ҚК 110 б. 2б.), адамның имун тапшылығы вирусын (ВИЧ, ЖҚТБ) жұқтыруы (ҚР ҚК 118 б. 3 б.), зорлау (ҚР ҚК 120 б. 2,3 б.), тонау (ҚР ҚК 191 б. 3 б.), қарақшылық (ҚР ҚК 192 б.), бұзақылық (ҚР ҚК 293 б. 3 б.), есірткі заттарды немесе жүйкеге әсер ететін заттарды заңсыз дайындау, иемденіп алу, сақтау, тасымалдау, жөнелту немесе сату. (ҚР ҚК 297 б. 2,3,4, б. б.), қоғамдық қауіпсіздікке және мен қоғамдық тәртіпке қарсы қылмыстар, мемлекеттік қызмет мүдделеріне қарсы, басқару тәртібіне қарсы қылмыстар, және т.б. Сондықтан, рақымшылық бойынша босату елдегі қылмыстық жағдайдың асқынып кетуіне соқтырмау керек. Бұл туралы 2016 жылдың рақымшылығынан кейін көруге болады, 2016 жылы рақымшылық астына түскен 38 000 күдіктілер, айыпталушылар және сотталғандардың қазіргі күні 987-сі жаза өтеуде, бұл жалпы рақымшылық астына түскендердің санының 3,7 пайызы.

«Рақымшылық туралы» Заңның заңды күшіне енгенге дейін, сол үшін 5 жыл бас бостандығынан айыру және бас бостандығынан айырумен байланысты емес жаза тағайындалатын қылмыс үшін қылмыстық жауаптылыққа тартылатын тұлғалардың жасалған қылмыстары бойынша сотпен әлі қаралмаған қылмыстық істерді және өзге де қылмыстық істерді тоқтату қарастырылады. [3]

Бұған қарамастан, рақымшылық кешірім жасаумен қатар алғанда, екеуі қылмысты құқықтың ең тұрақты институттарының бірі. Оны қолдану қажеттігі, келесі жағдайлармен ақталады.

Рақымшылық ақталған және белгілі бір жағымсыз жағдайлардың болып қалу нәтижесінде жасалған, уақытша мінезге ие қылмыстардың кейбіріне қолданылады, себебі осы жағдайлардың жақсы болып кету жағдайында қолданылады немесе жайттың дамуын анағұрлым жағымды жаққа қарай бұрып көруін көрсетеді. Барлық өзге де жағдайларда рақымшылықты қолдану, тек өзінің қателескен азаматтарына қатысты мемлекеттің көрсететін адамгершіліктің мәнісімен ақталады. Шынымен,

рақымшылық актілерінің көбісі аяушылықты қажет ететін сотталғандар категориясына қатысты қолданылады, олар: кәмелетке толмағандар, бағуында жас балалары бар әйелдер, әскери әрекеттер мен соғыстардың қатысушылары, мүгедектер, қарт адамдар.

Жайшылықта, рақымшылық мемлекеттік және аса қауіпті қылмыс жасаған тұлғаларға, аса қауіпті рецидивист деп таныған, ертеде рақымшылық немесе кешірім жасау актісінің күшімен босатылған тұлғаларға, жаза өтеу тәртібін қасақана бұзғандарға таралмайды.

Рақымшылық мемлекеттік-құқықтық акт ретінде келесі белгілерге ие.

Біріншіден, ол қандай жағдайда болмасын нормативті мінезге ие, яғни тұлғалардың жеке түрде анықталмаған шеңберіне, қандай іс жүргізушілік сатыда болуына қарамастан, қылмыстық істердің анықталмаған санына таралады.

Екіншіден, оны шығарудың бастамасы мемлекеттік органнан шығады.

Үшіншіден, рақымшылық актілері рақымшылық актісін орындау жүктелген құқық қорғау органдарына қалай болса, солай оның астына түсетін тұлғалар үшін жалпыміндеттілік мінезге ие.

Жалғыз-ақ аталған қылмысы бойынша кінәлі ретінде сезінбейтін және сот талқылауын өткізуде бой бермейтін тұлғалар.

Төртіншіден, рақымшылық актілері тұлғаны босату үшін нормативті негіз тудырады, рақымшылық астына түсетін тұлғалардың категориясын, оны қолдану тәртібі мен шарттарын анықтайды. Қылмыстық жауаптылықтан босатудың заңды негізі болып құқық нормаларын қолданудың жеке түрде анықталған актісі табылады: қылмыстық іс қозғаудан бас тарту туралы қаулы, соттың қылмыстық істі тоқтату туралы анықтамасы; соттың жазадан босатумен айыптау үкімі; түзету-еңбектік орнының бастығының прокурор рұқсат еткен қаулысы, немесе бас бостандығынан айыру орындарынан босату бойынша арнайы комиссияның қаулысы және т.б.

Әдебиеттер:

1. Оразалиев М.М. Қазақстан Республикасының қылмыстық құқығы бойынша орта ауырлықтағы қылмыстар. Қарағанды 2001.
2. 2016 жылдың 21 желтоқсан №9 Заң газеті.
3. ҚР Қылмыстық кодексіне түсінік. Алматы, 2015.

ГРНТИ 10.77.21

УДК 343.236

Жұмали Д.Д.

АЯҚТАЛҒАН ҚЫЛМЫС ЖӘНЕ ОНЫҢ БЕЛГІЛЕРІ THE FINISHED CRIME AND ITS SIGNS

Аннотация. Мақалада қылмыс сатыларының бірі - аяқталған қылмыстың белгілерін атап өтеді. Дайындалу және оқталу сатыларынан кейінгі - бұл саты қылмыс құрамының барлық белгілерінің болуын міндеттейді.

Түйінді сөздер: қылмыс, қылмыс сатысы, дайындалу, оқталу, аяқталған қылмыс.

Annotation. The article reveals one of the stages of the crime - the signs of the crime. After the stage of preparation and attempt-this stage requires the presence of all elements of a crime.

Keywords: crime, crime stage, preparation, attempt, completed crime.

Тұлғаның іс-әрекеттерінде қылмыстық заңмен белгіленген қылмыс құрамының барлық белгілерінің болуы аяқталған қылмысты құрайды. Яғни, қылмыстың аяқталу кезеңі заңда берілген қылмыс құрамының құрылысына байланысты болады. Заң қылмыстың аяқталуын әруақытта бірдей белгілі бір қоғамға қауіпті нәтиженің туындауымен байланыстыра бермейді. Кейбір жағдайда заң нәтиженің тууына қарамастан, қылмыстық әрекет немесе әрекетсіздікті жасауды аяқталған қылмыс ретінде таныса, кейде келте қылмыс құрамының құрылысын пайдаланады.

Аяқталған қылмыстың заңды анықтамасының жетілмегендігі туралы «Егер қылмыстық пиғылды жүзеге асырудағы адам әрекетінде Қылмыстық Заңның Ерекше бөлімінде қарастырылған барлық қылмыс құрамы болса қылмыс аяқталған деп саналады» [1, 64б.].

Г.П. Устинов заңдағы аяқталған қылмыстың анықтамасын жоққа шығара отырып, өзінің анықтамасын ұсынады: «аяқталған қылмыс – құрамында барлық элементтері бола тұрып, Қылмыстық кодекстің ерекше бөлімінің сәйкес бабында қарастырылған қылмыстың объективтік жағы дамыған қылмыстық әрекет». [2, 26 б].

Н.Д.Дурманов И.С.Тишкевичтің дефинициясын «тиянақсыз және анық емес» деп атап, пиғылдың бағытын сипаттап өзінің аяқталған қылмыс туралы анықтамасын ұсынады. Сөйтіп, Н.Д.Дурмановтың ойынша, жасалған әрекетте қылмыс құрамының барлық белгілері бар, жасалуына кінәлі адамның пиғылы тікелей бағытталған қылмыс аяқталған қылмыс болады.

Бірақ бұндай дефиниция қылмыстың аяқталу кезеңінің анық түсінігін қарастырмайтын сияқты. Бұл жерде әңгіме пиғылдың толық жүзеге асуы туралы емес, оның бағыты туралы.

Сонымен қатар, И.С.Тишкевич аяқталған қылмыстың анықтамасының мазмұнымен бірге «аяқталған қылмыс» терминінің өзін сынайды. Алдын ала дайындалмаған қасақана жасалған қылмыстар мен барлық абайсызда жасалған қылмыстар автордың пайымдауынша, аяқталған қылмыс бола алмайды, өйткені олардың жүзеге асырылуы аяқталған қылмыстық әрекет болмайды [3, 54 б.].

Осыдан И.С.Тишкевич қылмыстық-құқықтық әдебиеттерде кеңінен тараған белгілі бір қылмыстың құрамының барлық белгілері бар әрекет аяқталған қылмыс деп саналады деген анықтамасын «анық емес» деген қорытындыға келеді. Өйткені құрамның барлық белгілері сақталған және ол қылмыстар дайындалмаған. Олар И.С.Тишкевичтің айтуынша, аяқталған деп аталмайды.

Бұл жерде Н.Д.Дурмановтың ұстанымы түсініксіз. Яғни біздің ойымызша, алғашында «аяқталған қылмыс деп біз белгілі бір қылмыс құрамы қылмыстық әрекеттің алдын ала дайындалу кезеңінің мүмкіндігін қарастырамыз».

Соған қарамастан Н.Д.Дурманов «Көбі қасақана жасалған қылмыстан тек қана аяқталған қылмыстың кезеңін біледі, мысалы жанамаа пиғылмен жасалған қылмыстар» деп жалғастырады [4, 176.]. Басқа жерде ол «аяқталған қылмыс – ол әр қылмыстық іске тән кезең» деп кесімді түрде мәлімдейді [4, 336.].

Бұл мәселе бойынша біздің көзқарасымыз мынадай, заң шығарушы аяқталған қылмыс туралы айта отырып, тек дайындалу және оқталу кезеңдері мүмкін болатын қылмысқа тоқталады. Ол туралы аяқталмаған қылмыс сатысы туралы ережеден кейін аяқталған қылмыс туралы нормалардың болуы қуәландырады.

Ал аяқталған қылмыс туралы анықтама мазмұнына тоқталатын болсақ, аяқталған қылмысты анық қылмыс құрамы элементтері мен белгілерінен тұратын, аяғына дейін қылмыстық пиғыл жүзеге асырылған іс-әрекет деп түсінуге болады. Аяқталған қылмыс сипаттамасына субъективтік белгіні енгізу оқталудан ажыратады, өйткені оқталу толықтай пиғылды жүзеге асырған аяқталған қылмыспен формалды түрде ұқсас. Мысалы, сырт қарағанда әр түрлі деңгейде денсаулыққа зиян келтіруімен кісі өлтіруге оқталу ұқсас. Бұл іс-әрекеттердің айырмашылығын ажыратудың бір тәсілі оның субъективтік жағын анықтау, яғни қылмыстық әрекеттегі пиғылдың қандай деңгейде жүзеге асқанын толықтай немесе жартылай жасалғанын анықтау.

Қылмыстың материалдық және формалды құрамы.

Аяқталған қылмыс құрамы үшін зиянды салдарын бекітудің қаншалықты міндеттілігіне байланысты қылмыстық құқық теориясында

қылмыс құрамын материалдық және формалдық деп бөлу қабылданған. Бұндай бөлу негізіне оның объективтік жағының құрылысы жатады.

Аяқталған қылмыстың негізгі себебі ретінде қоғамға қауіпті нәтижесі бар қылмыс құрамы материалдық деп аталады.

Формалды деп қылмыстың аяқталуына қажетті іс-әрекетті жасау фактісі аталады.

Н.Д.Дурманов «формалды» және «материалды» терминдерін орынсыз айтылған дейді, өйткені оның ойынша қылмыстар екі санатқа осылай бөліне алмайды, формалды қылмыс санаты болмайды, қылмыстың барлығы материалды түрде сипатталады, - дейді [4, 386.].

Біздің ойымызша, Н.Д.Дурманов қылмыстың санаттарын оның құрамының классификациясымен шатастырады, яғни бұл жерде формалды және материалды деп қылмыстың жіктелуі емес, оның құрамының жіктелуі туралы айтылып отыр. Қылмыс пен қылмыс құрамы ұқсас түсініктер. Егер қылмыс жеке белгілерімен сипатталатын анық бір адамның жасаған іс-әрекеті болса, қылмыс құрамы – белгілі бір қылмыстық әрекеттің типтік белгілерін бекітетін нормативті категория. Сондықтан да бұл екі түсінікті шатастыруға болмайды.

Сонымен қатар, «материалды» және «формалды» терминдерінің тиімсіздігін айта отырып, Н.Д. Дурманов олардың орнына келесі терминдерді қолдануды ұсынады: 1) қылмыс аяғында анық қоғамға қауіп тудыру салдарымен байланысты қылмыс құрамы; 2) қылмыс соңында қоғамға қауіпті салдары болмайтын қылмыс құрамы [4, 426.].

Бірақ осындай «сипатталатын аталған терминдер аты» Н.Д.Дурмановтың айтуынша біз үшін өте қолайсыз.

Бұл жерде сәтті боп шыққан И.С.Тишкевичтің «материалды» және «формалды» терминдерін «қорытынды» және «факультативті-қорытынды» деп алмастыру туралы ұсынысы [3, 96.].

Осы ретте неміс криминалисі Радионова Р.Н. өзінің қызықты ойын айтты. Ол қылмыс құрамын екі үлкен топқа бөледі: 1) жай «жасалған қылмыс», 2) «салдарымен байланысты қылмыс». Радионова Р.Н. айтуынша «жай «жасалған қылмыс» ол объектке жасалған озбырлық қылмыстық құқықтық нормамен қылмыстық деп сипатталатын әрекет арқылы жасалған қылмыс» [5, 39 б.]. «Салдарымен байланысты қылмысты» Радионова Р.Н. «бұл объектке анық қылмыстық зардап жасалған, және қоғамға қауіпті салдар заңды қылмыс құрамында қылмыстың ерекше себебі ретінде көрінетін қылмыс» деп есептейді. [5, 426].

Сөйтіп, қылмыстық-құқықтық әдебиетте «материалды» және «формалды» терминдерінің дұрыс еместігі бірнеше рет айтылып, оларды қолданудың дұрыс еместігі көрсетілсе де, бұл терминдер заң терминологиясына нық енген және бүгінгі күні сәйкес қылмыс құрамын белгілеу үшін қолданылып отыр.

Ары қарай айтылған категориялардың әрқайсысының мазмұны мен ерекшеліктеріне тоқталамыз.

Сонымен, заңда анықталған, көрсетілген қоғамдық қауіпті нәтиженің болуы қылмыстың материалдық құрамының қажетті элементі болып саналады. Оларға мысалы, Қазақстан Республикасының қылмыстық заңнамасы адам өлтіруді (101-бап), ұрлықты (188-бап), қасақана бөтеннің мүлкін жою немесе бүлдіруді (202-бап) жатқызады. Бұл қылмыстардың өзіне тән ерекшелігі болып оларды аяқталған деп санау үшін міндетті түрде объектке белгілі бір зардап шегілуі керек, ол қылмыстық әрекеттің объективті жағының себебіне жатуы тиіс. Белгілі бір көрсетілген зиян келтіру мақсатымен жасалған әрекет, бірақ ол әрекеттің ойдағыдай жасалмауы аяқталмаған қылмыс болып саналады.

Бірақ аяқталған қылмыстың көбінің қауіптілігі тек оның заңның қорғайтын объектісіне тигізетін зиянында емес, объектіге қауіп төндіру. Бұл аяқталған қылмыстар, яғни қауіп төнгені немесе төнбегеніне байланысты формалды деп атау қабылданған. Формалды ретінде ҚР ҚК қорқытып алушылық (194 бап), пара алу (366 б.) және пара беру (367 б.) және тағы басқалары көрсетілген. Бұл қылмыстардың айрықша ерекшеліктері болып қоғамдық қауіп нәтиженің болмауы емес, осы нәтижені қылмыстық объективтік жағының белгілеріне жатқызбауы.

Келте қылмыс құрамдары. Көп жағдайда заң шығарушы қылмыстың біту кезеңін қылмыстың алдын ала дайындалу кезеңіне – дайындық оқталуға – алмастырады. Қылмыс құрамының бұндай ерекше түрі қылмыстық құқық теориясында «келте» қылмыс құрамы деп аталады.

«Келте қылмыс құрамдары» деген термин кейбір авторлар тарапынан келіспеушілік туғызды. Соның ішінде Радионова Р.Н.оны «келте деликт құрамы» терминімен алмастыруды ұсынады. [5, 676.].

Сонымен қатар Н.Д.Дурманов аталған терминді «өте тиімсіз» деп есептеп, келте қылмыс құрамдарының орнына «кінәлі адам объектке қасқойлықпен жасаған әрекетін бітірмеген кезеңінен одан ерте кезеңге ауыстырылған құрамдар» деп айтуды көрсетеді [4, 43 б.].

Н.Д.Дурманов ұсынып отырған мұндай балама жоғарыда көрсетілген «материалды» және «формалды» қылмыс құрамдарын белгілеу үшін авторлар ұсынған екі түсініктеме сияқты тиімсіз.

Біздің ойымызша, «келте қылмыс құрамдары» термині сақталуы керек, өйткені ол қылмыстық әрекеттің сәйкес топтарының мәнін жаман емес бейнелейді және ол заң әдебиеттеріне тұрақты енген.

«Келте» құрамдарды бөліп көрсетуде В.В. Алексеев қарсы болды. Ол әр қылмыстың салдары болады және олар шындық деп есептеді. В.В. Алексеевтің ойынша, аяқталған қылмыспен әрқашанда объектке зиян келтіріледі, «осал емес объект – қиянат үшін жауапкершіліктің негізі» [6, 189 б.].

Ал келте құрамдарды бөлу автордың ойынша түсінбестікке негізделген.

Бұл көзқарастың бізге қате болып көрінетіні, бұл жағдайда «қылмыс» және «қылмыс құрамы» түсініктері алмастырылады, олардың қатынастары туралы алдында тоқталып кеткен болатынбыз. Сонымен автор барлық аяқталған қылмыстардың қылмыстық қорытындысы туралы айта отырып, қылмыстың жасалуы қылмыстық жауапкершіліктің негізі болып саналатын жағдайын ескермеген, бұл жерде қылмыс құрамы – оның заңды негізі. Яғни, егер объективті жағдайда жасалған қылмыс кінәлі адаммен бақыланса, онда қылмыстың құрамын құру құқықшы құзырына беріледі, ол оларды қоғамдық қауіп туғызатын әрекет тұрғысынан және олармен күрес ерекшеліктеріне байланысты құрады. Сондықтан құқықшы осындай күресті күшейту мақсатында қылмыстың аяқталу кезеңін одан ерте кезеңге алмастырады, өйткені Н.Д.Дурманов дұрыс айтқандай, мұндай жағдайда көбінесе қылмыстың қоғамдық қауіп ерекшеліктері толық бейнеленеді [4, 44б.].

Сонымен қатар келте құрамдарды ашудың мәнінің жоқтығы туралы А.А.Пионтковский көзқарасымен де келіспеуге болмайды [7, 183 б.]. Қылмыс құрамын құруда қылмыстың аяқталу мерзімін одан ерте кезеңге алмастыруда әрекетті аяқталған қылмыс деп тану әрекет сипаттамасын маңызды түрде өзгертеді, басқаша айтқанда жаза тағайындау туралы, бұқ қылмысқа дайындалу кезеңі туралы, қылмысты жасаудан өз еркімен бас тарту туралы және қатысушылардың жауапкершілігі туралы мәселелерді қояды.

Қазақстан Республикасының қылмыстық заңдылықтарында келте құрамдар санының көп еместігін атап өтуге болады. Оларға соның ішінде шабуыл жасап тонауды (192 б.), бандитизмді (268 б.) және басқаларды жатқызуға болады. Сонымен қатар көрсетілген құрамдар тікелей пиғылмен жасалатын қылмыстарға байланысты құрылады. Бұндай әрекеттерді аяқталған деп тану үшін қоғамға қауіп туғызатын қылмыстық әрекеттің толық жасалуы міндетті емес. Басқаша айтқанда қылмыстың салдары ғана емес, сонымен бірге қылмысты жасауға бағытталған әрекеттің өзі де болмауы мүмкін. Сөйтіп, бандитизм оның қатысушылары өздерінің алдына қойған қылмыстық мақсаттарын жүзеге асыруға кіріскеніне қарамастан, берік қарулы топ құрылған кезеңнен бастап аяқталған деп саналады. Ұйымдастырудың өзі және қарулы банданың болуы заңмен қорғалатын объектке зиян келтіруді білдіреді.

Айтылғандар «келте» құрамды қылмыстардың қоғамға қауіпті нәтижесі болмайды дегенді білдірмейді. Бұл қылмыстардың айрықша ерекшеліктері болып қоғамдық қауіп туғызатын салдарының болуы емес, тек объектке зиян келтіретін қасқойлық жағдайында емес, сонымен қатар объектке зиян келтіретін енді ғана қауіп төну жағдайында әрекеттің аяқталған деп саналатыны.

Қорыта келе, қылмыс құрамының объективті жағына байланысты қылмыс құрамын жіктеудің қылмыстық әрекеттің кезеңдерге бөлуі сияқты маңызы зор екенін атап өтуге болады.

Жоғарыда айтылғандардан басқа, созылмалы, жалғаспалы және құрамдас қылмыстар бөліп қарастырылады.

Созылмалы қылмыстар–қоғамға қауіпті іс-қимыл жасалған мезеттен бастап аяқталған деп есептелінеді және де қылмыс жасалынып жатқан сияқты көрініп, қылмыстық жағдай кінәлі адамды ұстаған мезеттен бастап аяқталынады. Мысалы, қамауға алудан қашу барысында, қылмыс аяқталған деп есептелінеді қашқан кезден бастап, және кінәлі ұсталынғанға дейін немесе кінәсін мойындап келгенге дейін созыла береді.

Жалғаспалы қылмыстар – бір қылмыстық нәтижеге жетуге бағытталған және бір қасқаналақ оймен қамтылған ұқсас немесе біртектес қоғамға қауіпті әрекеттерден тұратын қылмыстар. Жалғаспалы қылмыстар тұлға жетуге бағытталған қоғамға қауіпті нәтиже туындаған кезден бастап аяқталған деп есептелінеді. Мысалы, тұлға ірі мөлшерде ұрлық жасауды ойлап, күніне бөлшектеп ұрлық жасай береді де, қорытындысында бірнеше күннің ішінде ойындағы ұрлықты жүзеге асырады.

Құрамдас қылмыстар – бірнеше объектілерге зиян келтіретін, бір қасақаналық оймен қамтылған екі немесе бірнеше қоғамға қауіпті іс-қимылдан тұратын қылмыстар. Мысалы, қарақшылық барысында, мүлікті алу кезінде жәбірленушіге өмірі мен денсаулығына қауіпті күш қолданылады да екі объектіге қатысты қол сұғушылық жасалынады – меншік қатынастары және адамның өмірі мен денсаулығы.

Әдебиеттер:

1 Қазақстан Республикасының Қылмыстық кодексі. 3 шілде 2014 жыл. Алматы, 2019ж.

2 Устинов Г.П. Обстоятельства, исключаящие общественную опасность деяния по уголовному праву: Автореф. дисс. ... докт. юрид. наук.-Санк.-П., 2004.-21с.

3 Тишкевич И.С. Понятие приготовления и покушения в уголовном праве: Автореф. дисс. канд. юрид. наук. - Минск, 2002.-16 с.

4 Дурманов Н.Д. Стадии совершения преступления по уголовному праву. - М.: Юридическая литература, 2005.-212 с.

5 Радионова Р.Н. Приготовление и покушение по новейшим уголовным кодексам и проектам // Право и жизнь, 2011. С.5-12.

6 Алексеев В.В.: Состав преступления по уголовному праву.-М., 2001.-332с.

7 А.А.Пионтковский. Учение о преступлении по уголовному праву. М., 2008г. 594с.

ГРНТИ 10.77.21

УДК 343.221

Э.Ж. Макаш
К.Ж. Капсалямов

ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ СОУЧАСТИЯ В ПРЕСТУПЛЕНИИ И НЕОКОНЧЕННЫХ УГОЛОВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ

PROBLEMS OF QUALIFICATION OF CRIMINAL COMPLICITY AND INCOMPLETE CRIMINAL OFFENSE

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные проблемы квалификации соучастия в преступлении различных участников уголовного правонарушения, а также вопросы квалификации участия лиц в неоконченном преступлении.

Ключевые слова: стадии преступления, подготовка к совершению преступлений, покушение на совершение преступлений, квалификация преступления, неоконченное уголовное правонарушение.

Annotation. The article deals with the actual problems of qualification of complicity in the crime of various participants in a criminal offense, as well as issues of qualification of participation of persons in an unfinished crime.

Key words: stages of crime, preparation for Commission of crimes, attempt to commit crimes, qualification of crime, unfinished criminal offense.

К числу неоконченных преступлений уголовное право относит покушение с подготовкой к уголовному правонарушению. В диспозициях статей Особенной части Уголовного закона приводятся признаки только завершенных преступлений. К признакам, представляющим специфику неоконченных уголовных правонарушений, относятся:

1. Общие положения о том, что неоконченные преступления совершаются только с прямым умыслом, в том числе непосредственными умышленными действиями (бездействиями). Побочным умыслом попытки покушения или подготовки к преступлению не встречаются в психическом отношении лица, выражающего исполнение преступления или к последствиям.

2. Недостижение неоконченных преступлений до конца по причинам, не зависящим от вины, связано с добровольным окончательным прекращением совершения лицом преступления или своевременным его предупреждением возможных последствий, то расценивается как отказ от доведения до конца преступления и освобождается от уголовной ответственности за отсутствием в иных действиях признаков другого преступления.

3. Действия, составляющие неоконченное преступление, оцениваются как общественно опасные, так как в действиях по подготовке или покушению к преступлению имеет место опасное намерение и преследуется цель доведения уголовного правонарушения лицом до конца, а также проявляется первоначальная стадия действий, направленных против таких интересов для достижения охраняемой законом цели.

Важнейшей отличительной чертой уголовных правонарушений, неоконченных от оконченных, является неполнота признаков состава преступления, отраженного в уголовном праве, в неоконченных преступных действиях, которая, как правило, является на более низком уровне, а не на той же степени, что и виновный, не страдает или страдает охраняемыми законом объектами. При наступлении таких последствий или нанесении вреда объектам, подлежащим защите, причина расценки деяния как неоконченное преступление, в связи с тем, что в правилах квалификации преступления применяется направление виновного умысла.

Порядок квалификации оконченных преступлений, по которым причинен вред потерпевшему, осуществляется как покушение на обычное преступление, то есть деяние оценивается не по виду преступления, предусматривающего последствия, а по умыслу преступника, с обязательной ссылкой на ст. 24 УК. [1]. Сходство между составами, сокращенного по времени совершения преступления с неоконченными преступлениями, что в обоих случаях не достигает реального времени окончания преступления. В составах, сокращенных по времени окончания преступления, не содержится состава оконченных преступлений. Главное отличие этих двух понятий заключается в том, что это преступление не проходит всех этапов окончания преступления.

В неоконченных преступлениях такие признаки, дающие основания оценивать совершенное деяние как завершенное преступление, не содержат признаков, указывающих на то, что неоконченные преступные деяния, такие как приготовление или покушение, оцениваются статьями Особенной части, и имеют место действия, характеризующие объективную сторону преступления, и до конца не доводятся. Неоконченные преступные деяния могут встречаться не только по материальным составам, но и в преступлениях, относящихся к формальным составам. В соответствии с п. 2 ст. 26 ч. 2 УК РК «лицо, добровольно отказавшееся от доведения преступления до конца, подлежит уголовной ответственности только в случае наличия в его действиях иного состава преступления». То есть, в данном примере я отказался от убийства, то есть произошло преступление умышленного причинения вреда здоровью. При совершении таких преступных действий, как захват заложника, похищение человека, с последующим освобождением от уголовной ответственности за причинение вреда здоровью потерпевшего, но при захвате заложника, хищении у лица сохраняется состав преступления, причинившего вред здоровью потерпевшего, и не освобождается от

ответственности по этим преступлениям. В случае, когда совершаются действия, направленные на убийство человека, но при причинении вреда здоровью отказываются продолжать преступления до конца, кроме основного вида преступления, не образуются другие составы преступления. В качестве начального этапа человека бывают случаи, когда человек страдает здоровьем. Не следует утверждать, что в таком случае имеется состав преступления за причинение вреда здоровью. В качестве деяния, представляющего убийство, человек может выстрелить из ружья, но не попасть пулей в потерпевшего или нажав на курок ружья, не зная, что он не пригоден для стрельбы. То есть по причинам, независящим от воли виновного, совершенное деяние и его последствия не возникают. Поэтому эта ситуация должна квалифицироваться как покушение на преступление.

В Уголовном кодексе Республики Казахстан в зависимости от формы участия в качестве дифференцированного вида состава совершения преступления соучастием разделена на: совершение преступной группой лиц, группой лиц по предварительному сговору, совершение преступной организованной группой и совершение преступным сообществом (преступной организацией). В ходе совершения уголовного правонарушения преступной группой (первая форма участия) установлено, что за все совершенные ими преступления лица привлекаются к ответственности по соответствующей статье Особенной части УК без ссылки на статью 28 УК, так как все они являются соисполнителями преступления.

Правильное понимание и определение понятия исполнителя имеет большое значение в правильной квалификации преступлений, совершенных группой лиц. Поэтому в новом УК Республики Казахстан понятие исполнителя расширяется и относится к нему не только лицо, непосредственно совершившее преступление, но и лица, непосредственно не вмешивающихся в его совершение вместе с другими соучастниками. К таким лицам можно отнести лицо, следящее за тем, чтобы не было посторонних лиц на месте совершения преступления, не вошедших в квартиру и не выносивших похищенные предметы в ходе кражи, не видел всех соучастников совершенного преступления.

В групповом преступлении, в отличие от совершения преступления одним лицом, принимают участие лица - соисполнители, объединяющие свои силы для выполнения одного действия, составляющего признак объективной стороны, которая является общим для участников группового преступления. В ходе этого могут встречаться случаи, когда некоторые соисполнители совершают действия, которые полностью вписываются в признаки объективной стороны преступления, а действия других содержат только часть этих признаков.

Когда действия кого-либо из исполнителей не имеют всех признаков объективной стороны состава преступления, часто встречаются споры по вопросу расхождений преступлений. В этом случае правильная квалификация

преступления будет зависеть от признания лица соисполнителем или пособником преступления. В решении этих вопросов часто бывают затруднения и причины ошибок в квалификации групповых преступлений [2, с. 241].

В основном действия осуществляются до начала выполнения объективных сторон преступления, а также в ходе его исполнения, но до окончания преступления. В ходе расследования и судебного рассмотрения дел возникает вопрос о том, как квалифицировать действия лица, не являющегося непосредственным исполнителем: в Нормативных постановлениях Верховного Суда Республики Казахстан «Об оценке как преступления, совершенного группой лиц или совершенного одним лицом», даны ответы на эти вопросы.

В частности, в пункте 7 Нормативного постановления «О некоторых вопросах квалификации хищения чужого имущества» от 11 июля 2007 года указано, что преступление, совершенное совместно с лицом, не достигшим возраста, привлекаемого к уголовной ответственности за данный вид преступления, или признанным невменяемым, не расценивается как хищение, совершенное группой лиц.

Принцип личной ответственности участников заключается в том, что ответственность участников и исполнителя различна. Например, исполнитель может быть освобожден от уголовной ответственности в связи с добровольным отказом от доведения преступления до конца. Однако организатор, подстрекатель, пособник могут быть привлечены к ответственности по ст.ст. 24, 28 и соответствующей статье Особенной части УК за организационные действия, направленные на склонение лица к совершению преступления или оказание помощи в преступлении, которое может быть совершено. Учет обстоятельств, смягчающих и отягчающих ответственность в ходе квалификации преступления, совершенного участниками, должен быть разрешен в строгом соответствии с совершенными ими действиями и в отношении личности организатора, подстрекателя, пособника. Организатору, обстоятельства в отношении подстрекателя или пособника учитываются только в ходе квалификации действий каждого из них и не учитываются в ходе квалификации действий других лиц. Например, в случае умышленного убийства из корыстных побуждений привлечен к ответственности по п. 9 ч. 2 ст. 99 УК, а действия исполнителя данного преступления могут квалифицироваться другими пунктами части 2.

Смягчающие и отягчающие обстоятельства в отношении действий и личности исполнителя могут вызвать различные юридические последствия. Например, если исполнитель убивает человека с целью использования органов или тканей потерпевшего, то действия каждого участника должны квалифицироваться как действия исполнителя по п. 12 ч. 2 ст. 99 УК. Обстоятельства, касающиеся описания субъекта преступления, влияют на дифференциацию действий других участников. Например, субъектами

военных преступлений являются военнослужащие, проходящие воинскую службу по призыву по общему правилу либо по контракту в других войсках и воинских формированиях Республики Казахстан, а также граждане, пребывающие в запасе на время прохождения сборов. Исполнителями военных преступлений признаются лица, имеющие указанные признаки. Лица, не владеющие ими, не могут быть исполнителями, но могут быть привлечены к уголовной ответственности в качестве организатора, подстрекателя или пособника. Например, военнослужащий совершает побег. Его действия подлежат квалификации по ст. 387 УК. Действия других участников должны квалифицироваться по той же статье со ссылкой на статью 28 УК. В этом случае их действия должны квалифицироваться как побег, совершенный группой лиц, предварительно связанных сговором с ч. 2 ст. 387 УК (если установлено такой сговор).

Обстоятельства, относящиеся к личности исполнителя и не являющиеся признаками субъекта преступления, должны учитываться только в ходе квалификации исполнителем своих действий. Например, если мошенничество совершено лицом, ранее дважды судимым за вымогательство, а пособником является лицо, не имеющее этого квалифицирующего признака, то исполнитель несет ответственность по п.п. 3 ч. 3 статьи 190 УК, а пособник (если между ними произошло предварительное сговор) должен быть привлечен к ответственности по ст. 28, ст. 190 УК ч. 2. Так же должна проводиться квалификация действий исполнителя и подстрекателя вовлечения несовершеннолетнего в уголовное дело. Если исполнитель этого преступления не является родителем, педагогом или иным лицом, на которого законом возложена обязанность по воспитанию несовершеннолетних, подстрекатель данного преступления должен быть привлечен к ответственности по ч. 1 ст. 28 и ст. 132 УК. Квалификация действий участников при чрезмерном выходе участника имеет определенное значение. В соответствии со ст. 30 УК чрезмерным исходом признается совершение преступления, совершенного участником преступления, другими участниками, не имеющего отношения к нему. За чрезмерность другие участники не привлекаются к уголовной ответственности. В теории уголовного права принято количественное и качественное разделение чрезмерности участника на 2 вида. В качестве количественных пределов участник имеет место при совершении аналогичного преступления с преступлением, с которым совершено предварительное соглашение со всеми участниками группы. Например, если один из исполнителей кражи украл у других участников скрытое имущество (кроме похищенного совместно с другими участниками имущества), превышающее 500 МРП, включая иное похищенное имущество, то он привлекается к ответственности по ст. 188 ч. 3 УК, а остальные участники привлекаются к ответственности по ст. 188 ч. 2 УК, если стоимость похищенного имущества не превышает указанного показателя.

Качественным видом чрезмерности является совершение преступления, не являющегося идентичным с преступлением, со словосочетанием к групповому совершению. Например, в ходе кражи медикаментов из аптеки группой лиц были похищены наркотические средства. Он привлекается к ответственности за два преступления: за кражу (ст. 188 УК) и хищение наркотических средств (ст. 298 УК), остальные участники привлекаются к ответственности только за кражу.

В заключении статьи необходимо подчеркнуть, что наиболее опасными объектами совместного участия являются организованная группа и преступное сообщество, характеризующееся коррупцией сотрудников правоохранительных, хозяйственных и других государственных органов.

Литература:

1. Уголовный кодекс Республики Казахстан от 03 июля 2014 г. №226-V ЗРК (с изменениями и дополнениями по состоянию на 27.12.2018 г.) // adilet.zan.kz

2. Борчашвили И.Ш. Комментарий к Уголовному кодексу РК (Том 1) / Под ред. А.К. Даулбаева. – Алматы: Жеті жарғы, 2015.

ГРНТИ 06.81.45
УДК 335.152:612.081

А. Шапагатқызы

**УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ В КЛИНИКО-ДИАГНОСТИЧЕСКИХ
ЛАБОРАТОРИЯХ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ**

**COST MANAGEMENT IN CLINICAL AND DIAGNOSTIC LABORATORIES:
THEORETICAL AND PRACTICAL ASPECTS**

Аннотация. В статье рассматриваются основные теоретические и практические аспекты управления затратами в клиничко-диагностических лабораториях. Автор акцентирует внимание на том, что до сих пор в науке и практике нет единого подхода к понятию затрат и разграничению данного термина с другими, которые в определенных источниках представлены как синонимы. Также в статье приводится корреляционный анализ затрат и финансовых показателей на примере одной из казахстанских КДЛ.

Ключевые слова: клиничко-диагностическая лаборатория, анализ, затраты, расходы, издержки.

Annotation. The article discusses the main theoretical and practical aspects of cost management in clinical diagnostic laboratories. The author focuses on the fact that so far in science and practice there is no single approach to the concept of costs and the distinction of this term with others, which in certain sources are presented as synonyms. The article also provides a correlation analysis of costs and financial indicators on the example of one of the Kazakhstan KDL.

Key words: clinical diagnostic laboratory, analysis, costs, expenses, costs.

Усиливающаяся конкуренция и возрастающие требования потребителей к качеству медицинских (клиничко-диагностических) услуг ставят перед компаниями (клиничко-диагностическими лабораториями, далее – КДЛ) задачи, требующие принятия определенных управленческих решений. Чтобы преуспеть в этом виде бизнесе требуется профессиональная, основанная на предпочтениях потребителя и глубоком понимании финансов организация управления затратами и прибылью. Поэтому возникает необходимость изучения и исследования особенностей управления финансами медицинских учреждений и возможностей использования ихна практике. В таких условиях грамотное и эффективное управление затратами, которое влияет на финансовые результаты деятельности КДЛ, становится

одним из наиболее значимых факторов повышения конкурентоспособности предприятий сферы здравоохранения.

В настоящее время становятся очевидными нехватка теоретических знаний и умения их практически применять в области учета, анализа и контроля затрат на предприятиях, т.е. общество столкнулось с проблемой управления затратами. Вопрос управления затратами актуален потому, что наличие устойчивого преимущества над конкурентами в современных реалиях становится достижимым благодаря наличию более низкой, по сравнению с другими производителями, себестоимости выпускаемых изделий, а в случае с КДЛ -предоставляемых услуг. Также необходимо учитывать и сместившиеся благодаря западным исследованиям акценты ряда новых теорий по управлению себестоимостью, где все в конечном итоге сводится к необходимости изменения стратегии компании в рамках нового понимания управления затратами.

Злободневность вопросов, связанных с управлением затратами, обусловлена тем значением, которое они имеют в экономической жизни компании, в частности, тем, что от них напрямую зависит создание прибыли субъекта предпринимательства. Как известно, в конечном итоге прибыль и является основным условием конкурентоспособности и жизнеспособности предприятия. В связи с этим большая часть компаний, независимо от рода деятельности, ставит для себя основной целью достижение незыблемости определенных масштабов прибыли (в краткосрочном периоде) и, соответственно, их поддержание (в долгосрочном периоде). Принимая во внимание данный факт, а также изменчивость окружающей среды, можно отметить, что в настоящее время управление затратами представляет собой высокоэффективный и в некоторых случаях единственный метод надлежащего решения поставленной задачи.

Также нельзя не принимать в расчет требования современной экономической практики по установлению четкой взаимосвязи между избранной предприятием стратегией конкурентной борьбы (что подтверждается западными теориями) и существующей на предприятии системой управления затратами. Это требование диктует качество информации (важной или неважной) о затратах с точки зрения выбранной предприятием стратегии.

Наряду с теоретическим интересом к данной теме очевидна огромная практическая заинтересованность, так как эффективная система управления затратами и, следовательно, использование прибыли представляются значимыми факторами, которые влияют на дальнейшее развитие предприятия, его кредитоспособность. Грамотная система управления затратами, понимание его огромного влияния на финансовые результаты предприятия представляют фундаментальную базу для того, чтобы КДЛ устойчиво развивалось в условиях рыночной экономики.

Все компании обладают определенными свойствами, которые присущи только им и что определяет их условия осуществления деятельности, ввиду которой могут возникать разные проблемные вопросы. Но очевидно то, что любая деятельность хозяйствующего субъекта сфокусирована на результате, который определяет для себя компания и этот результат направлен на увеличение прибыли в режиме минимизации затрат. Учитывая это, эффективность предпринимательской деятельности указывает на то, в какой степени (масштабах) намеченные результаты достигнуты при необходимых затратах. Другими словами, высокая эффективность деятельности компании – это минимум затрат и максимум результата.

Учитывая современное положение многих предприятий республики становятся очевидными необходимость изучения различных методов и приемов анализа финансовых результатов в части затрат, их применения в настоящих условиях. Следует понимать, что человечество в данный момент находится в состоянии интенсивного роста капитала и, как следствие, наличия высокоприбыльных инвестиций. Вместе с тем все это сопряжено и с большими дополнительными рисками при ведении предпринимательской деятельности.

Управление затратами на медицинские и сервисные услуги в качестве базовой компоненты системы управленческого учета и средства того, как добиться значимого экономического эффекта финансово-хозяйственной деятельности КДЛ, может содержать в себе учет затрат, калькулирование их себестоимости, планирование, бюджетирование и анализ. Все это формирует цельную систему управленческого учета, которая для многих КДЛ в современной перспективе представляется достаточно сложным мероприятием.

В связи с этим актуальность темы статьи для КДЛ страны состоит в том, что, находясь в определенных пределах, связанных с ресурсным обеспечением, главными условиями, которые указывают на достижение конкурентоспособности субъекта экономики в долгосрочной перспективе, представляются умение делать грамотный и профессиональный отбор этих ресурсов и умение применять их лучше своих потенциальных конкурентов. То есть КДЛ определяет своей основной управленческой целью повышение качества и доступности клинично-диагностических услуг за счет предоставления высококвалифицированной медицинской помощи, что достигается благодаря эффективному применению незначительного материального, людского и иного потенциала в формате постоянно усиливающейся конкуренции в сфере (клинично-диагностических) услуг. Таким образом, эффективное управление затратами является наиболее важной частью управленческого учета предприятия и средством достижения поставленной стратегической цели клинично-диагностических лабораторий.

В настоящее время наука и практика достигли того, что невозможно рассматривать сущность затрат в рамках экономической категории, а также

их учет и анализ вне осознания таких терминов как расходы и издержки, которые в силу определенных причин в современной экономике воспринимаются и исследуются как синонимы без учета того, что между ними имеется существенная разница. Согласно Международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) «затраты предприятия – это потребленные в экономической деятельности ресурсы, которые не могут быть еще расценены как расходы и, соответственно, выделяемые в бухгалтерском балансе в качестве остатков незавершенного производства, готовой продукции и т.д.» [1]. Для сравнения следует привести западное понимание «затрат». Так, в зарубежной экономической литературе они выражены, как «...стоимостная оценка потребления товаров и услуг» или «... потребленные ресурсы или деньги, которые нужно заплатить за товары и услуги» [2, с.113]. При этом затраты классифицируются на стоимостные и натуральные, абсолютные и относительные, количественные и качественные, единичные и групповые, агрегированные и синтетические. В зависимости от сферы применения затраты также могут подразделяться на аналитические, прогнозные, плановые, расчетные, отчетные, статистические.

Е.И. Костюкова отмечает, что «определенный синтетический показатель представляет собой величину затрат и в то же время являет собой начальный показатель. Данный показатель образуется под воздействием сложения разных видов затрат в рамках определенного промежутка времени» [3, с.12-17]. Учитывая тот факт, что абсолютная величина затрат не может обеспечить полноценной возможности их качественной оценки, в процессе управления затратами используются еще и относительные показатели, при этом у последних имеется важный инструмент управления, представленный системой показателей затрат. Данная система являет собой упорядоченное множество взаимосвязанных и взаимосогласованных показателей, посредством которых становится возможным провести сравнительный анализ (по организациям, группам товаров, работ, услуг, в сравнении с другими показателями). Также эта система должна позволить провести количественную оценку затрат и результатов деятельности предприятия.

Исследователи в области общественного здравоохранения (И.П. Артюхов, Т.Д. Морозова, Н.И. Денисова, А.В. Решетникова) при обозначении понятий использованных ресурсов, в том числе и при оказании медицинских услуг, используют термины «издержки», «затраты», «расходы». Надо сказать, что данные термины строго не разграничиваются указанными авторами ни понятийно, ни по области их применения [4, с.92], [5, с.13].

Авторы экономических словарей приводят факт наличия разницы между указанными понятиями, но при этом не приводят четкой и точной терминологии исследуемого понятия [6; 7; 8]. В связи с этим необходимо заметить следующее: представляется совершенно очевидным, что понятия «затраты», «расходы» и «издержки» не являются одним и тем же, но при этом

в практике часто случается так, что под «расходами» подразумеваются «затраты», которые участвуют в образовании себестоимости услуг, выраженной в деньгах.

И.П. Артюхов, Т.Д. Морозова, Н.И. Денисова, А.В. Решетникова приводят понятие «издержки» как «денежной оценки затрат, произведенных в процессе оказания услуг за определенный период времени» [5, с.67].

Обращаясь снова к пониманию термина «издержки», важно добавить, что с точки зрения учета оно представляет «ресурсы, которые компания приобретает за денежные средства (или их эквиваленты)», в то время как «затраты» – это использование ресурсов, «...обоснованное с точки зрения экономики хозяйствующего субъекта и при этом имеющее документальное подтверждение...» [9, с.93-99].

Таким образом, представление о затратах предприятия можно описать с помощью следующих предположений:

- затраты определяются использованием ресурсов. То есть они показывают, какие были использованы в процессе производства работ или услуг, сколько их было;
- объем затрат, как правило, идентифицируется в натуральных и денежных единицах;
- затраты всегда корреспондируются с обозначенными компанией целями и задачами;
- объект учета затрат – это объект, на который направлены затраты, как те, что только планируются, так и те, что уже появились.

Что касается клиничко-диагностических лабораторий, то главной целью выступает рациональное и организованное планирование деятельности, в рамках которой происходит оптимизация затрат медицинского учреждения и его подразделений в частности. Данные подразделения участвуют в формировании цены на предоставляемые КДЛ медицинские услуги. Подчиняясь рыночным условиям, пациент вынужден приобретать медицинские услуги по рыночным ценам, останавливая свой выбор на том производителе, который наиболее ему подходит по его собственным соображениям. Услугу пациент выбирает в той организации, где его устраивает соотношение «цена-качество», так как именно оно в настоящих условиях является самым значимым для медицинского учреждения. Данное условие помогает предприятию выжить и развиваться благодаря производству и реализации высококачественной, конкурентоспособной и приемлемой по цене медицинской услуги. Но в этом кроется и некоторое противоречие. Так, например, чтобы добиться надлежащего качества медицинских услуг придется увеличить затраты, поскольку все это в обязательном порядке взаимосвязано с усилением конкурентоспособности, а затем увеличением объемов продаж и, как следствие, расширением рынка. Все это неизбежно приводит к повышению цены. В связи с этим грамотно организованный процесс управления формированием затрат на медицинские

(в данном случае клинико-диагностические) услуги позволяет увеличить их производство и реализацию по экономически обоснованным ценам. При этом происходит удовлетворение растущих потребностей населения, что также создает благоприятную среду для развития финансирования учреждений здравоохранения.

С целью исследования данной темы на практике был проведен корреляционный анализ затрат и финансовых показателей на примере одной из казахстанских КДЛ. В таблице 1 показан корреляционный анализ и оценка степени взаимосвязи между показателем выручки и некоторых позиций затрат КДЛ за 4 года: с 2014-2017 годы.

Таблица 1

Корреляция выручки и основных позиций затрат

Наименование показателя	Показатель корреляции
1	2
выручка и себестоимость	0,9992
выручка и административные расходы	0,977315
выручка и расходы по реализации	0,994569
выручка и заработная плата	0,997462

Примечание: составлено автором на основе данных финансовой отчетности КДЛ

Корреляционный анализ показал сильную взаимосвязь между выручкой и:

- себестоимостью;
- административными расходами;
- расходами по реализации;
- заработной платой;

Полученные данные позволяют показать степень зависимости (рисунок 1).

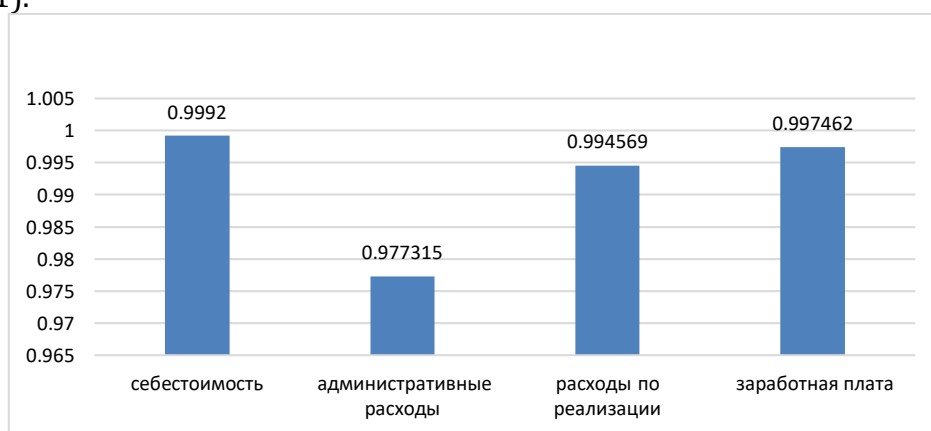


Рисунок 1 - Показатели корреляции отдельных позиций затрат и прибыли КДЛ

Наиболее сильная связь с выручкой проявляется у себестоимости, на втором месте – зарплатная плата, на третьем – расходы по реализации, на четвертом – административные расходы.

Таким образом, среди названных факторов наиболее сильной связью обладают себестоимость и зарплатная плата.

Проведенный корреляционный анализ и оценка степени взаимосвязи между показателем прибыли и некоторыми позициями затрат за 4 года, с 2014-2017 годы, показал следующее (таблица 2):

Таблица 2

Корреляция прибыли и основных позиций затрат

Наименование показателя	Показатель корреляции
1	2
Прибыль и себестоимость	0,883476
Прибыль и административные расходы	0,971348
Прибыль и зарплатная плата	0,868231
Прибыль и расходы по реализации	0,851784
Примечание: составлено автором на основе данных финансовой отчетности КДЛ	

Полученные значения позволяют сделать следующие выводы.

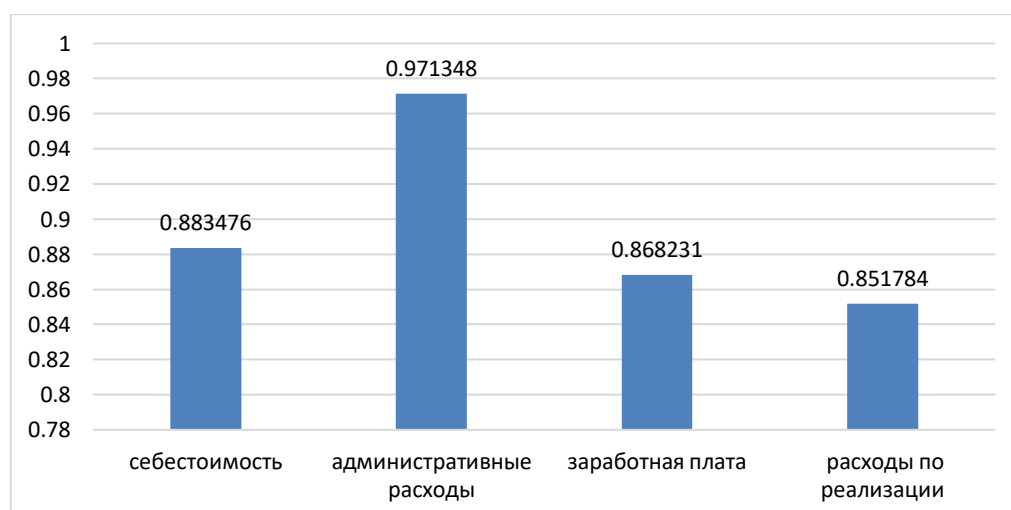


Рисунок 2 - Показатели корреляции отдельных позиций затрат и прибыли КДЛ

По полученному графику видна разница показателей корреляции между связью этих позиций с выручкой и прибылью. Связь уже не так сильна, как с выручкой, но все же имеется. Наиболее сильную связь с прибылью демонстрируют административные расходы, на втором месте - себестоимость, на третьем месте - заработная плата и на четвертом – расходы по реализации.

Таким образом, проведенный корреляционный анализ показал, что финансовые показатели КДЛ очень сильно зависят и испытывают влияние от затрат, но от каждой позиции затрат в разной степени. Поэтому, учитывая полученные данные, необходимо использовать их при осуществлении управления затратами. Так, при корреляционном анализе высокая зависимость наблюдается у выручки от рассматриваемых затрат, и в меньшей степени заметна зависимость прибыли от них.

Основываясь на полученных результатах, можно отнести к инструментам управления затрат следующее: бюджетирование, контроль исполнения бюджета и анализ.

Принимая во внимание, что указанные инструменты управления затратами представляют собой действенный управленческий инструмент (что подтверждается большим количеством практических исследований), наиболее существенным моментом в этом является аккумуляция релевантной информации для четкого адекватного представления процессов хозяйственной деятельности и понимания взаимосвязи принимаемых решений и целевых результатов клинично-диагностической лаборатории.

Литература:

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 18 «Выручка»: Консультант Плюс [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http:// www.consultant.ru](http://www.consultant.ru).

2. Кузьмина М.С. Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в отраслях производственной сферы. Учеб. пособие / М.С. Кузьмина. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 208 с.

3. Костюкова Е.И. Организационно-методические основы функционирования системы управленческого учета / Е.И. Костюкова, Т.А. Башкатова // Междунар. бух.учет. – 2011. – №36. – С. 12–17.

4. Экономика здравоохранения: учебник / под общ. ред. А.В. Решетникова. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2015. – 192 с.

5. Экономические отношения в системе управления медицинскими предприятиями: учебное пособие для системы последипломного образования / И.П. Артюхов, Т.Д. Морозова, Н.И. Денисова [и др.]. – Красноярск: КрасГМУ, 2011. – 133 с.

6. Большой экономический словарь / под ред. А. Н. Азрилияна. – М.: Ин-т нов.экономики, 2004. – 1376 с.

7. Большая экономическая энциклопедия / сост.: К. А. Азимов [и др.]. – М.: Эксмо, 2007. – 816 с.

8. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. – М.: ИНФРА-М, 2008. – 480 с.

9. Мещерякова Л.А. Системный подход в социально-экономическом развитии региона / Л.А. Мещерякова, М.Н. Евглевская // Образование, наука и современное общество: актуальные вопросы экономики и кооперации: материалы междунар. научн.-практ. конф. / Белгородский университет кооперации, экономики и права. – Белгород, 2013. – С.93–99.

ГРНТИ 06.01.05
УДК 330.34

Жалгабаева М.Т.
Какимжанов З.Р.

MODERN MANAGEMENT OF DEVELOPMENT OF THE ENTERPRISE ON THE BASIS OF INNOVATIVE POTENTIAL

ИННОВАЦИЯЛЫҚ ӘЛЕУЕТТІҢ НЕГІЗІНДЕГІ КӘСІПОРЫННЫҢ ДАМУЫН ЗАМАНАУИ БАСҚАРУ

Аннотация. Мақалада инновацияларды жетілдіру жолымен Қазақстанның экономикасын жаңғырту мәселелері, сондай-ақ инновациялық процестің жаңа механизмдерін қолданудың мысалдары талқыланды, себебі инновациялық менеджмент қызметтің әртүрлі бағыттарындағы инновацияларды пайдаланудан барынша тиімділікке қолжеткізуді қадағалауға және басқару қызметін бақылайды. Компанияның экономикалық көрсеткіштерін жақсарту үшін инновациялық шаралар ұсынылады: өндірісті жаңғырту, заманауи және жоғары технологиялық өнімге ұмтылу. Мақала сондай-ақ «даму институттары» жүйесінің үлгісі болып табылады, ол қосымша оң серпін береді және еліміздің инновациялық әлеуетін дамытуға қолдау көрсетеді.

Түйінді сөздер: инновациялық менеджмент, экономиканы жаңғырту, технология, инновациялықәлеует, экономикалықәсер, технологиялықдаму.

Annotation. The article considers the issues of modernization of the economy of Kazakhstan by improving innovation, as well as examples of the use of new mechanisms of the innovation process, since innovation management controls the management activities and its goal to track the achievement of the greatest effect from the use of innovations in different areas of activity. To improve the economic performance of the company, innovative measures are proposed: to

modernize production, to strive for a modern and high-tech product. The article also provides an example of the system of “development institutions”, which gives an additional positive impetus and support to the development of the country's innovative potential.

Keywords: innovation management, modernization of the economy, technology, innovation potential, economic growth, technological development.

Global political tensions and economic recession require the initiation of progressive measures conducive to the prosperity of the economies of countries, industries, enterprises and businesses. Modern economic conditions depend on many factors; nevertheless, the innovation process should be considered as the main fundamental factor of economic development and growth. The increase in the size of the country's economy is due to development based on factors of production and development based on investment, but increasingly depends on the modernization of the economy based on innovation. This approach is one of the fundamental ideas adopted in Kazakhstan of the strategy of innovation and technological development of the Republic of Kazakhstan until 2020. The country needs to provide support for innovation, creating the conditions for scientific research and scientific technologies.

According to economic theory, innovations are classified as follows: product, technological and non-technological. Alinov M.Sh. describes product innovations as “changes in production”, the technological innovations as “changes in the means and methods of production and is associated with the concept of scientific and technological progress” and the non-technological innovations as “changes in the organizational forms of economic activity beyond production” [1]. Another concept states that “innovations are a combination of technical, industrial and commercial measures leading to the emergence of new and improved industrial processes and equipment on the market”. Thus, three categories are highlighted on which the innovation potential depends.

Based on the above expert opinions, it can be concluded that economists have a similar opinion about the priority of innovation and believe that to improve the economic performance of a company, innovative measures should be introduced: modernize production, strive to get a modern and high-tech product. It is proved that scientific and technological progress is a factor of economic growth, as it is the development of science and knowledge, technology, research and information technology, and also seeks to create products and technologies that are better in their properties in order to carry economic profit and profitability and reduce costs for account of the introduction of automation and computerization. V.Ya. Gorfinkel, A.I. Bazilevich and L.V. Bobkov describes this process in more detail, they believe that manufacturability can be introduced through: “integrated mechanization and automation of production, chemicalization of production, electrification, electronicization, the use of new materials and the development of new technologies” [2].

Scientists believe that in the current period of development from the 1990s to 2035, information technology, scientific and technological development, which is the result of intellectual activity, are famous for the achievements of microelectronics, biotechnology, genetic engineering, computer science, new types of energy and materials and space exploration. This made it possible to move from the use of physical capital to intellectual, which is not a tangible asset, and therefore leads to a reduction in costs, which is a priority for most enterprises, companies, organizations and the economy as a whole. It is obvious that the development on the basis of intellectual capital will serve as a way to stop the inefficient use of the organization's tangible assets.

One of the successful examples of the application of innovative mechanisms is the Japanese economy, where it was decided to switch to resource-saving technologies based on microelectronic technology, and to focus on the transition to manufacturing and assembly production and develop the service sector, all of which allowed Japan to make a breakthrough in this area. Another striking proof of the relevance of innovative ideas is that all industrialized countries are now focused on leadership in science and technology, as well as on creating a favorable innovation environment and infrastructure.

The use of a new innovative approach to management in conjunction with traditional and practical methods will enhance efficiency and productivity, which will increase the profit and profitability of the organization. Moreover, it will serve as a means of improving the competitiveness of the company and the economy. An innovative approach to management promises to improve the process of activities, aimed at improving the organization of production.

The process of introducing innovations in an enterprise is controlled by an innovation management system related to strategic management, the main tasks of which are "forecasting, planning, organizing, motivating, taking into account, analyzing and coordinating the management process" [2] and also seeks to determine the direction of production activities and scientific and technical spheres. Innovative management is aimed at the control of management activities and its purpose is to follow the achievement of the greatest effect from the use of innovations in different areas of activity. Innovation management is engaged in organizing work, choosing and drawing up a strategy, determining resource requirements for implementing various phases of the innovation cycle, sets tasks for employees, is responsible for implementing the company's plans, and monitors and analyzes performance.

The need for strategic management occurs when traditional methods do not allow to achieve their goals. Innovations in the organizational (managerial) system contribute to rapid response to change. Developing a strategy is in itself a separate method of innovation management, which proposes to improve the operation, introduce innovations and track the behavior and dynamics of the enterprise and according to these indicators choose products, markets, and how to allocate resources (having studied the position of the enterprise in the market, the position

of competitors, and also needs of consumers) and assign responsible for the performance of units. Structural innovations in the field of organization are a hierarchical division into separate specialized departments with a developed "institute of managers" acting as subjects of management. Innovative management also serves to identify the factors affecting the motivation of workers from the objective functions of which efficiency, safety and profitability directly depend.

As stated: "successful managers always link together business processes and business planning and innovation are no exception. Separating innovation from developing a strategy leads to a dispersal of resources and hurts the understanding of the main goals of an organization"[3]. This statement indicates the feasibility of developing strategies for enterprises. Based on these findings, it can be assumed that the creation of a development strategy is closely related to the implementation of the innovation potential. On the example of the "National Company "Kazakhstan Temir Zholy" Joint-Stock Company (hereinafter "NC "KTZh" JSC) where the development strategy was developed, we see that there are specific tasks for introducing innovations in the system of passenger and freight traffic and logistics services, to the achievement of which In the future it will be possible to form the basis for the development of innovative potential. The development of transport infrastructure in itself carries a key role for the development of the innovative potential of other industries, in view of its supporting functions in the reproduction process and the development of capacities.

An indicator of KTZh's innovation in the technical direction can be the introduction of electric trains, electric locomotives equipped with the latest technologies of locomotives and other developments in the industry to the fleet of the railway company. In comparison with analogous companies of KTZh, for example, the RR (Russian Railways) can see their movement towards development based on innovative potential. This is how the company initiated the project "Smart Station" through which they want to ensure the effective functioning of the station complex due to "maximum use intellectual technologies in all elements of its technological process "[6].

The most important example of the effective use of innovation potential in managing the development of an enterprise is the Japanese model of innovative development, where the "transition from production to knowledge production and product development; the implementation of diversification of production; decision making is not at the level of an individual firm, but at the level of a national technical policy; distribution of technology through joint activities with public institutions; combining different technologies; purchase of licenses and patents "[1] were carried out / formulated.

The current state of science and technology and innovation in Kazakhstan is characterized by factors that reflect the possibility of forming an innovation-type economy. Despite the current raw materials orientation of the country's economy and low innovativeness, since the share of high-tech enterprises is 0.1% and medium-tech companies 3.2%, there is a potential for the development of

innovativeness in the industrial-innovative sphere. According to AlinovM.Sh. there are two groups of industrial and innovation priorities, the first is the “accelerated development of basic sectors of the industrial order, which have the characteristics of a competitive advantage in the international market” which includes the following sectors: energy, agriculture, petrochemical and metallurgy, engineering and construction industry, communication infrastructure, science and education [1].

When the second is “breakthrough projects” on the international market for high-tech products: nuclear, rare metals and new materials, biotechnology, information technology, etc. For example, agriculture has the prerequisites to become a full-fledged part of industrial-innovative development, drawing attention to the nature of co-operation and modern technologies, introducing the use of electronic devices for managing agricultural equipment used for tillage and tillage, conducting seed grain of their harvesting, cleaning and transportation.

Similarly, with Kazakhstan in Russia there is an “institutional gap between the institutions of knowledge and production” [5], which is characterized by a discrepancy between the position of Russian science and the real needs of production. In order to fill this niche, there must be technology parks, centers for the commercialization of innovations, centers for technology transfer. Additionally, you need to create a strong integration between science and business.

According to Russian scientists, there are factors constraining the implementation of innovations; they are divided into economic and production. Economic are associated with a lack of financial resources for the introduction of innovations, high risks and long payback periods for financial investments, while production ones include: a weak level of development of the research base in production; unpreparedness of enterprises for the development and implementation of the latest scientific and technological achievements; lack of awareness of new technologies, markets, the possibility of co-operation with other enterprises and scientific organizations. Having overcome “innovative stagnation” by increasing investments in this sphere and stimulating motivation aimed at innovation and creativity, it will be possible to accept the innovative challenge of our time.

To pay attention to the factors contributing to development in accordance with the requirements of innovative socio-economic development, such as the level of development of basic and applied science, the degree of integration of science and production, technological and sectoral priorities of the economy, the level of infrastructure development and the creation of a favorable environment, the level of technology competitiveness, legal protection of intellectual property as well as the presence of foreign investment [8,9]. Additional support for innovation policy can be the mandatory presence of the state as a participant in innovation processes in order to organize the demand for innovations in the domestic market and solve the problem of cooperation between the institutions of science and business. At the same time, the system of “development institutions” formed by the state as the Development Bank, the Investment Fund of Kazakhstan, the National Investment

Fund, etc., the creation of “Samgau”, “Kazagro”Holdings and others. “Samruk-Kazyna” National Welfare Fund, social-entrepreneurial corporations, free-economic zones and technology parks - gives an additional positive impetus and support to the development of the innovative potential of the country.

Thus, in Kazakhstan a new path of development has been formed which cannot be carried out without creating new high-tech products of innovation activity, as well as a well-formed system of management of innovation and technological development.

References:

1. Алинов М.Ш. Инновационный менеджмент: Учебное пособие. – Алматы: Экономика, 2010. – 223 с.
2. Горфинкель В.Я., Базилевич А.И., Бобков Л.В. и др. Инновационный менеджмент: Учебник. – М.: Вузовский Учебник, ИНФРА-М 2011. – 464 с.
3. Брюс Э., Берчелл Д. Инновации: Секреты успеха. – М.: Дело и Сервис, 2010. – 240 с.
4. Гельманова З.С., Осик Ю.М., Спанова Б.Ж. Менеджмент инновационной деятельности в условиях глобализации: Учебное пособие. – Караганда: Издательско-полиграфический центр Казахстанско-Российского университета, 2014. – 168 с.
5. Инновационная экономика – Направление устойчивого развития государства: сборник научных статей. – Балашиха, Издательство «Де – По», 2011. – 416 с.
6. http://www.ktzh-gp.kz/upload/strategiya_razvitiya_ktzh.pdf сайт КТЖ
7. http://rzd.ru/static/public/ru/cos/pass?STRUCTURE_ID=666&layer_id=3290&refererLayerId=162&id=3585 сайт РЖД
8. Kurmanov N. A., Mutaliyeva L. M., Uteubayev T. B. Human Capital and Human Resources: problems of their effective use. – 2016.
9. Kurmanov N. et al. Human development index: place of Kazakhstan in the modern world //Қазақстан Республикасы. – 2016. – С. 14.

ГРНТИ 06.81.12

УДК 338.45

Игамбергенова А.М.
Тулегенова Ж. У.

ПРОБЛЕМЫ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

PROBLEMS OF INNOVAITION MANAGEMENT IN INDUSTRIAL COMPANIES

Аннотация. В статье рассматриваются причины препятствующие развитию инновационной деятельности на промышленных предприятиях.

Ключевые слова: инновационный менеджмент, проблемы развития, промышленность.

Annotation. This article considers reasons hindering the development of innovative activity in industrial companies.

Keywords: innovative management, development problems, industry.

Сегодня экономика Казахстана активно развивается, внедряются инновационные системы и инфраструктуры, способствующие быстрому развитию инновационной деятельности промышленности нашей страны. Совокупность деятельности многочисленного количества участников, совместно участвующих в инновационном процессе является инновационной деятельностью. Организация промышленного производства происходила в нестабильных и неопределенных условиях экономики, которые характеризуются изменчивым поведением современного рынка. Организация промышленного производства включает объем работы по разработке и внедрению инновационных идей. Развитие научно-технического прогресса современного мира и, в частности, промышленности приводит к генерированию и трансформации идей развития технологии промышленности в современных условиях.

Особое внимание, которое уделяется в последнее время инновационному процессу во всем мире, привело к созданию множества новых форм управления инновациями на самых разных уровнях: от подразделений корпораций до государства в целом. Характерным явлением для промышленности стал возрастающий в последние годы удельный вес инновационных вложений в сферу управления производством (до 70 %).

Под инновациями понимается прибыльное использование новшеств в виде технологий, видов продукции и услуг, организационно-технических и социально-экономических решений производственного, финансового,

коммерческого и административного характера. Период времени от зарождения идеи, создания и распространения новшества до его использования принято называть жизненным циклом инновации. С учетом последовательности проведения работ жизненный цикл рассматривается как инновационный процесс.

Проблема развития инновационного менеджмента на сегодняшний день является актуальной и подлежит детальному изучению, в частности для промышленной отрасли, так как в ходе реализации инновационной деятельности возникает ряд сложностей. К этим сложностям можно отнести большое количество этапов инновационного процесса, начиная с воплощения идеи и интеграции технологии до контроля выходящего продукта, а также риск, неопределенность и влияние внешних и внутренних факторов.

Для эффективного развития инновационной деятельности необходимо выявить сильные и слабые стороны нововведения. При правильном определении слабых сторон, аккумуляция возможностей предприятия на проблемах дает возможность удовлетворить потребности в экономическом приросте. Изучив официальные данные факторов, сдерживающих развитие инновационной деятельности, можно выделить ряд причин, таких как высокая стоимость нововведения, недостаток финансирования, экономические риски. Данные причины хоть и тормозят развитие инновационного менеджмента, но являются неотъемлемым этапом развития промышленного предприятия. Исследование инновационного менеджмента возможно при правильной расстановке приоритетов при постановке целей и задач и выборе инструментов их достижения.

В современных рыночных условиях для любой организации, в том числе и промышленной компании, наличие собственного преимущества компании – это необходимый компонент продуктивной деятельности. Преимуществом компании может быть авторитет компании и высокая степень доверия, новизна и качество продукта, низкая цена, наличие льгот, доступ к ограниченным ресурсам и т.д. Инновационная деятельность, как правило, направлена на повышение качества продукта путем улучшения технологий и процессов производства, оптимизации ресурсов и как следствие снижения затрат компании. Стоит заметить, что срок окупаемости введения инновационной деятельности может занять длительный период, в связи с чем внедрение инновационного менеджмента происходит медленно, несмотря на многочисленные преимущества.

Для промышленной компании инновационный менеджмент является наиболее продуктивным средством по сравнению с традиционными способами в рыночной среде. Благодаря инновациям промышленная компания выходит на новый особый этап развития, что ведет к совершенствованию конкурентоспособности технологий, производства и т.д. Эффективность инновационного менеджмента зависит как от внутриорганизационных принципов и условий, так и от внешних условий

функционирования экономики в целом, организаций партнеров и конкурентов, потребительских предпочтений, законодательства, предпринимательского климата и многих других факторов.

Совершенствование промышленного производства на основе повышения технического уровня, внедрения достижений научно-технического прогресса, т.е. интенсивных факторов развития, может рассматриваться как особая инновационная стратегия, способная привести к дополнительным инновационным результатам. Для этого необходимо осуществление научно обоснованных методов управления стратегической инновацией и оценки инноваций на разных этапах проектного цикла.

Коммерциализация производственных технологий невозможна без инвестиций, а вместе они составляют в схему, обязательными компонентами которой должны быть: перспективные технологии, рынок перспективного продукта, кадры, финансы, а также инфраструктура, базовыми элементами которой должны быть организации (юридические лица), удовлетворяющие определенному набору требований. Современные требования к инновационным проектам и работе с ними включают разработку бизнес-планов и их экспертизу, финансирование, последующее консалтинговое и информационное сопровождение, возможное участие инвесторов в управлении инновационной программой.

Литература:

1. Дорофеев В.Д., Дресвянников В.А. Инновационный менеджмент: учеб.пособие – Пенза, 2003.
2. Инновационный менеджмент: учебник / под ред. С.Д. Ильенковой – М., 1997.
3. Телящева Э.А. Системные препятствия инновационного развития // Инновационный вестник Регион, 2010. - №2. - С. 6-11
4. Кузнецов В.П., Андрияшина Н.С. Инновационная деятельность промышленных предприятий: проблемы и перспективы // Известия, 2012. - №28.
5. Менсфилд Э. Экономика научно-технического прогресса. - М.,1970
6. Портер М.Е. Конкурентная стратегия: Методика анализа отраслей и конкурентов: 2е изд. - М., 2006.
7. Вертакова Ю. В. Управление инновациями. Теория и практика / Ю. В. Вертакова, Е. С. Симоненко. — М.: Эксмо, 2008. - 432 с
8. Гершман М. А. Инновационный менеджмент. — М.: Маркет ДС, 2008. — 200 с.
9. Глушаков В., Глушакова Т. Современные технологии менеджмента, маркетинга и практической психологии. — Мн.: УП «Технопринт», 2000. — 440 с.
10. Инновационный менеджмент: учеб.-метод. материалы / автор-сост. А. Н. Алексеев. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: МИЭМП, 2008.- 433 с.

11. Инновационный менеджмент: Учебник / Под ред. Проф. В. А. Швандера, проф. В. Я. Горфинкеля. — М.: Вузовский учебник, 2006. — 382 с.

12. Инновационный менеджмент: Учебное пособие /С.Д. Ильенкова. - М.: ЮНИТИ, 2007. — 335 с.

13. Трифилова А. А. Оценка инновационной активности предприятий [Электронный ресурс]. — Режим доступа: www.domino.innov.ru

14. Фатхутдинов, Р. А. Инновационный менеджмент. — СПб.: Питер, 2008. — 448 с.

ГРНТИ 06.81.30

УДК 338.31

**А.К. Нурлыгужиева
З.К. Есымханова**

РИСК СНИЖЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

RISK OF REDUCTION OF FINANCIAL STABILITY OF THE ENTERPRISE IN MODERN CONDITIONS

Аннотация. *В данной статье рассмотрены причины возникновения финансовых рисков на примере Лизинговой Компании. Влияние различных неблагоприятных факторов на финансовую устойчивость предприятия. Описана основная классификация финансовых рисков, а также методы управления финансовыми рисками в Компаниях.*

Ключевые слова: Финансы, финансовые риски, финансовая устойчивость, финансовый менеджмент, фасетная классификация, финансовая тактика, финансовая стратегия.

Annotation. This article discusses the causes of financial risks on the example of the Leasing Company. The influence of various adverse factors on the financial stability of the enterprise. Describes the main classification of financial risks, as well as methods of financial risk management in companies

Keywords: Finance, financial risks, financial stability, financial management, faceted classification, financial tactics, financial strategy.

Влияние различных неблагоприятных факторов на финансовую устойчивость предприятия. Описана основная классификация финансовых рисков, а также методы управления финансовыми рисками на предприятиях. Финансовый риск предприятия возникает в процессе отношений с финансовыми институтами (банками, финансовыми, инвестиционными,

страховыми компаниями, биржами и др.). Причины финансового риска – девальвация национальной валюты, инфляционные факторы, рост процентных ставок банка, снижение стоимости ценных бумаг и др.

Финансовые риски в Казахстане остаются высокими, поскольку экономика, которая по-прежнему зависит от сырьевых ресурсов, подвергается давлению в условиях низких цен на нефть на фоне существенного ослабления тенге начиная с августа 2015 года. Предприятия, ведущие свой бизнес в тенге, но подверженные влиянию со стороны доллара, должны теперь справляться с еще большей неопределенностью: в случае неблагоприятного изменения в обменном курсе затраты, привязанные к доллару, могут негативно сказаться на прибыли в тенге. Снижение цены на нефть и девальвация национальной валюты оказывает большое влияние на негативные изменения в финансовом положении, как отдельных предприятий, так и отраслей в целом. Таким образом, казахстанские компании теперь должны следить за своими валютными рисками наряду с другими угрозами.

Стремясь стабилизировать социально-экономическое положение предприятий, их финансовую устойчивость, повысить эффективность деятельности и в конечном итоге максимизировать прибыль и достичь стратегических целей или, в крайнем случае, избежать убытков и банкротства, руководители предприятий в современных условиях начинают все большее внимание уделять финансовому планированию. Это, определенно, является одним из факторов нормализации хозяйственного оборота, обеспечения его необходимыми ресурсами, укрепления финансового положения предприятий в условиях неопределенности экономической ситуации.

Финансовая деятельность предприятия во всех ее формах связана с множественными финансовыми рисками, уровень воздействия которых на итоги данной деятельности и степень финансовой безопасности значимо растет в настоящее время. Риски, сопровождающие деятельность предприятия и генерирующие финансовые угрозы, соединяются в особую группу финансовых рисков, играющих значимую роль в общем «портфеле рисков» – это инструмент, при помощи которого обеспечивается устойчивость дохода при наименьшем риске [1].

Принято различать следующие разновидности финансового риска:

1. Риск снижения финансовой устойчивости (или риск нарушения равновесия финансового развития). Этот риск генерируется несовершенством структуры капитала (чрезмерной долей используемых заемных средств), порождающим несбалансированность положительного и отрицательного денежных потоков предприятия по объемам. Природа этого риска и формы его проявления рассмотрены в процессе изложения действия финансового леввериджа. В составе финансовых рисков о степени опасности (генерированные угрозы банкротства предприятия) этот вид риска играет ведущую роль.

2. Риск неплатежеспособности предприятия. Этот риск генерируется снижением уровня ликвидности оборотных активов, порождающим разбалансированность положительного и отрицательного денежных потоков предприятия во времени. По своим финансовым последствиям этот вид риска также относится к числу наиболее опасных.

3. Инвестиционный риск. Он характеризует возможность возникновения финансовых потерь в процессе осуществления инвестиционной деятельности предприятия. В соответствии с видами этой деятельности разделяются и виды инвестиционного риска - риск реального инвестирования и риск финансового инвестирования. Все рассмотренные виды финансовых рисков, связанных с осуществлением инвестиционной деятельности, относятся к так называемым "сложным рискам", подразделяющимся в свою очередь на отдельные их подвиды. Так, например, в составе риска реального инвестирования могут быть выделены риски несвоевременного завершения проектно-конструкторских работ; несвоевременного окончания строительно-монтажных работ; несвоевременного открытия финансирования по инвестиционному проекту; потери инвестиционной привлекательности проекта в связи с возможным снижением его эффективности и т.п. Так как все подвиды инвестиционных рисков связаны с возможной потерей капитала предприятия, они также включаются в группу наиболее опасных финансовых рисков.

4. Инфляционный риск. В условиях инфляционной экономики он выделяется в самостоятельный вид финансовых рисков. Этот вид риска характеризуется возможностью обесценения реальной стоимости капитала (в форме финансовых активов предприятия), а также ожидаемых доходов от осуществления финансовых операций в условиях инфляции. Так как этот вид риска в современных условиях носит постоянный характер и сопровождает практически все финансовые операции предприятия, в финансовом менеджменте ему уделяется постоянное внимание.

5. Процентный риск. Он состоит в непредвиденном изменении процентной ставки на финансовом рынке (как депозитной, так и кредитной). Причиной возникновения данного вида финансового риска (если элиминировать ранее рассмотренную инфляционную его составляющую) является изменение конъюнктуры финансового рынка под воздействием государственного регулирования, рост или снижение предложения свободных денежных ресурсов и другие факторы. Отрицательные финансовые последствия этого вида риска проявляются в эмиссионной деятельности предприятия (при эмиссии как акций, так и облигаций), в его дивидендной политике, в краткосрочных финансовых вложениях и некоторых других финансовых операциях.

6. Валютный риск. Этот вид риска присущ предприятиям, ведущим внешнеэкономическую деятельность (импортирующим сырье, материалы и полуфабрикаты и экспортирующим готовую продукцию). Он проявляется в

недополучении предусмотренных доходов в результате непосредственного взаимодействия изменения обменного курса иностранной валюты, используемой во внешнеэкономических операциях предприятия, на ожидаемые денежные потоки от этих операций. Так, импортируя сырье и материалы, предприятие проигрывает от повышения обменного курса соответствующей иностранной валюты по отношению к национальной. Снижение же этого курса определяет потери предприятия при экспорте готовой продукции.

7. Депозитный риск. Этот риск отражает возможность невозврата депозитных вкладов (непогашения депозитных сертификатов). Он встречается относительно редко и связан с неправильной оценкой и неудачным выбором коммерческого банка для осуществления депозитных операций предприятия. Тем не менее случаи реализации депозитного риска встречаются не только в нашей стране, но и в странах с развитой рыночной экономикой.

8. Кредитный риск. Он имеет место в финансовой деятельности предприятия при предоставлении товарного (коммерческого) или потребительского кредита покупателям. Формой его проявления является риск неплатежа или несвоевременного расчета за отпущенную предприятием в кредит готовую продукцию, а также превышения расчетного бюджета по инкассированию долга.

9. Налоговый риск. Этот вид финансового риска имеет ряд проявлений: вероятность введения новых видов налогов и сборов на осуществление отдельных аспектов хозяйственной деятельности; возможность увеличения уровня ставок действующих налогов и сборов; изменение сроков и условий осуществления отдельных налоговых платежей; вероятность отмены действующих налоговых льгот в сфере хозяйственной деятельности предприятия. Являясь для предприятия непредсказуемым (об этом свидетельствует современная отечественная фискальная политика), он оказывает существенное воздействие на результаты его финансовой деятельности [2].

Финансовая устойчивость – это характеристика финансового состояния Компании, отражающая достаточность финансовых ресурсов Компании (наличие необходимого уровня достаточности капитала), их распределение и использование, в результате которых обеспечивается эффективное и непрерывное долгосрочное функционирование, и развитие Компании в соответствии со стратегическими целями с учетом рисков, присущих Компании.

Основным и главными задачами и целями являются:

1. Обеспечение финансовой устойчивости Компании в процессе его развития;
2. Достижение стратегических целей Компании в рамках одобренного риск-аппетита;

3. Минимизация финансовых потерь вследствие реализации финансовых рисков для обеспечения принципа непрерывности деятельности Компании, включая сохранность собственного капитала Компании.

4. Определение параметров, обеспечение методологии по расчету и размер пороговых значений показателей финансовой устойчивости;

5. Определение методики оценки уровня риск-аппетита и уровней толерантности;

6. Определение процедур мониторинга показателей риск-аппетита;

7. Определение процедур мониторинга финансовых ковенантов Компании.

На примере приведена Лизинговая Компания, которая руководствуется своим методом расчета по стабилизации финансовой устойчивости (коэффициентов). Для расчета необходимо учитывать коэффициент достаточности капитала (КДК), а именно:

$$КДК = \frac{\text{капитал}}{\text{активы, взвешенные по степени риска}}$$

Активы, взвешенные с учетом кредитного риска, рассчитываются по следующей формуле:

$$CRA = LP_{credit} + IP_{credit}$$

где:

LP_{credit} – лизинговый портфель, взвешиваемый с учетом кредитного риска;

IP_{credit} – инвестиционный портфель, взвешиваемый с учетом кредитного риска;

Активы для целей расчета коэффициентов КДК и активы, взвешенные по степени риска, принимаемые в расчет коэффициентов КДК, включаются за вычетом резервов, сформированных в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности.

Расчет уровня долговой нагрузки

Уровень долговой нагрузки рассчитывается следующим образом:

$$\text{Уровень долговой нагрузки} = \frac{\text{совокупный долг (обязательства) Единственного акционера}}{\text{собственный капитал Единственного акционера}}$$

Под совокупным долгом понимается общая сумма обязательств Единственного акционера на консолидированной основе, определяемая в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. Под собственным капиталом понимается размер капитала Единственного

акционера на консолидированной основе, определяемый в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности. На данном примере приведены наиболее популярные расчеты, которые необходимо учитывать при финансовой нагрузке в Компании.

Одним из опасных спецификаций финансового риска является риск снижения финансовой устойчивости. Если этот риск не будет в свое время нейтрализован, Компания может потерять свой капитал. Снижение финансовой устойчивости предприятия выступает оптимизация состава внеоборотных/оборотных активов. Оптимизация внеоборотных и оборотных активов требует учета отраслевых особенностей осуществления операционной деятельности, средней продолжительности цикла в Компании, а также оценки положительных и отрицательных особенностей функционирования этих видов активов.

Внеоборотные операционные активы подвергаются в наименьшей степени рискам им присуща стабильность и прибыль и объем операционной деятельности при товарном обороте. *Негативные источники*- моральный износ, слаболиквидные активы;

Оборотные активы высокий способ товарного и денежного оборота в операционной деятельности, высокая ликвидность, легкое управление. *Негативные источники*- денежный поток может подвержен в процессе инфляции, временные не использованные активы могут быть не ликвидны, Запасы ТМЦ могут подвержены естественному убылью, особенностью подвержены риску потерь в связи с недобросовестностью партнеров иногда и персоналом. Для оценки используется показатель – коэффициент маневренности операционных активов, которые рассчитываются по следующей формуле:

$$КМа=ОА$$

где КМа-коэффициент маневренности операционных активов Компании;

ОА-сумма оборотных активов Компании;

А-общая сумма всех сформированных операционных активов Компании.

Рассмотрим следующее понятие как финансовый левиредж (рычаг) характеризует эффект от использования предприятием заемных средств, который влияет на его же собственный капитал. Одним словом, помогает получить прибыль и увеличить действующий собственный капитал. Такое понятие рассчитывается с помощью эффекта финансового левиреджа. Он рассчитывается следующим способом:

$$ЭФЛ=(1-Снп) * (КВРа-ПК) * ЗК$$

СК,

где: ЭФЛ – эффект финансового рычага, %;

Снп - ставка налога на прибыль, выраженная десятичной дробью;
КВРа – коэффициент валовой прибыли к средней стоимости активов)
%;

ПК – средний размер процентов за кредит, уплачиваемый предприятием за использование заемного капитала %;

ЗК – средняя сумма используемого предприятием заемного капитала;

СК – среднее значение формирования эффекта финансового рычага на следующем примере (Таблица 1).

Проанализировав данных таблицы 1 можно сделать выводы, что компании А не стабильна в своем финансовом рычаге, так как Компания не использует заемные средства.

Компания Б этот эффект использует:

$$\text{ЭФЛ} = (1-0,3) * (20-10) * 200/800 = 1,75\%,$$

Компания В этот эффект использует следующим образом:

$$\text{ЭФЛ} = (1-0,3) * (20-10) * 500/500 = 7,00\%.$$

Из приведенного результата исследования, можно анализировать, что при привлечении заемных средств % коэффициент рентабельности Компании выше, и оно увеличивает собственные средства в большем количестве.

Финансовые риски предприятия следует понимать *вероятностную характеристику события, которая в определенных условиях может привести к возникновению непредвиденных потерь, в результате его деятельности.* При этом для каждого предприятия характерны особенности проявления совокупности факторов рисков событий, которые необходимо учитывать при обосновании и разработке программ управления финансовыми рисками.

Управление финансовыми рисками предприятия основывается на принципах и методах оценки различных видов финансовых рисков и нейтрализации их возможных неблагоприятных финансовых последствий. Главной целью управления финансовыми рисками является обеспечение финансовой безопасности предприятия в процессе его становления и предотвращение вероятного понижения его рыночной стоимости.

Существуют следующие методы управления риском:

1. Диверсификация – метод управления финансовыми рисками, заключающийся в распределении рисков по различным видам активов с целью снижения их концентрации (диверсификация видов финансовой деятельности, диверсификация кредитного и депозитного портфеля, диверсификация финансовых активов организации, подбор активов, доходы по которым слабо коррелируют между собой).

2. Разделение риска – метод, при котором риск делится между участниками проекта (программы, процесса и пр.) таким образом, чтобы возможные потери каждого стали относительно невелики.

3. Лимитирование – подразумевает установление ограничений на величины рисков и последующий контроль их выполнений. Величина лимита отражает готовность принимать на себя отдельный риск, но при этом не превышать потребностей при каждодневной деятельности подразделений.

4. Страхование – совокупность экономических отношений между его участниками по поводу формирования за счет денежных взносов целевого страхового фонда и его использования для возмещения ущерба и выплаты страховых сумм.

Таблица 1 - Основные финансовые показатели компаний

п/п	Показатели	Компания		
		А	Б	В
	Средняя сумма всего используемого капитала (активов) в рассматриваемом периоде	100 0	100 0	100 0
	Средняя сумма собственного капитала	100 0	800	500
	Средняя сумма заемного капитала	-	200	500
	Сумма валовой прибыли (без учета расходов по уплате процентов за кредит)	200	200	200
	Коэффициент валовой рентабельности активов (без учета расходов по уплате процентов за кредит), %	20	20	20
	Средний уровень процентов за кредит, %	10	10	10
	Сумма процентов за кредит, уплаченная за использование заемного капитала (гр.3-гр.6)/100	-	20	50
	Сумма валовой прибыли Компании с учетом расходов по уплате % за кредит (гр.4-гр.7)	200	180	150
	Ставка налога на прибыль, выраженная десятичной дробью	0,3	0,3	0,3
0	Сумма налога на прибыль (гр.8*гр.9)	60	54	45
1	Сумма чистой прибыли. Остающейся в распоряжении предприятия после уплаты налога (гр.8-гр.10)	140	126	105
2	Коэффициент рентабельности собственного капитала или коэффициент финансовой рентабельности, % (гр.11*100)/гр.2	14,0 0	15,7 5	21,0 0
3	Прирост рентабельности собственного капитала в связи с использованием заемного капитала в % (по отношению к Компании А) -	-	1,75	7,00

5. Хеджирование – метод уменьшения рисков, вызванных неопределенностью будущих колебаний цен на активы (сырье, ценные бумаги, иностранная валюта). Хеджирование заключается в совершении форвардных продаж или покупок актива на фьючерсном рынке. При

хеджировании в качестве финансовых инструментов могут использоваться опционы, фьючерсы, свопы и т.д.

6. Резервирование – создание резервных фондов (самострахование), предназначенных для возмещения убытков в случае возникновения различных непредвиденных ситуаций за счет полученной прибыли.

Рассмотрим наиболее известные группы рисков утраты финансовой устойчивости, используемые в отечественной и зарубежной практике. Формирование системы риск-менеджмента зарубежными предприятиями предполагает классификацию рисков утраты финансовой устойчивости на основе общепринятых принципов управления рисками Generally (Accepted Risk Principles, GARP).

GARP (Global Association of Risk Professionals) — независимая некоммерческая организация практиков и исследователей в области управления финансовыми рисками. GARP была основана группой риск-менеджеров банков, считавших, что профессия управления финансовыми рисками должна выходить за рамки отделов контроля финансовых институтов. GARP сегодня — это обширная международная ассоциация профессионалов из различных компаний и организаций, объединенных общими интересами в этой области, разработанных аудиторской группой Coopers & Lybrand. Выделены шесть групп риска: рыночные, кредитные, риски концентрации, риски ликвидности, операционные риски и риски бизнес-события. Данная классификация позволяет дифференцировать предпринимательский риск и частично экономический, но не охватывает всю сферу финансовых рисков, что является неприемлемым для задач и целей нашего исследования.

В посткризисных условиях большую популярность у иностранных исследователей и практикующих менеджеров набирает фасетная классификация рисков утраты финансовой устойчивости. Фасетные классификаторы моделируют классифицированную сущность явлений с двухуровневой древовидной структурой: первый уровень описан множеством фасет F , а второй уровень - семейством подмножеств атрибутов-категорий A_u . С помощью фасетной классификации можно идентифицировать ожидаемый риск финансовой устойчивости и определить качественные характеристики, которые влияют на него. На промышленных предприятиях использование данной классификации существенно затруднено: в зарубежной практике разработан эффективный и работающий перечень фасет преимущественно для финансовых компаний, соответственно для промышленного производства требуются адаптация и корректировка с учетом всех имеющихся особенностей и реалий. Кроме того, даже в странах с развитой рыночной экономикой вопрос определения атрибутов для фасет нельзя считать решенным окончательно, поэтому каждая компания самостоятельно определяет оптимальную схему классификации риска финансовой устойчивости. В казахстанских условиях последнее представляется

проблематичным из-за дефицита высококвалифицированных кадров, имеющиеся наработки, как правило, достаточно поверхностны и низкого качества.

Выводы и рекомендации.

Изучив различные подходы к определению «управление финансовыми рисками предприятия», а также рассмотрев классификацию финансовых рисков, можно прийти к следующему выводу. Процесс управления финансовыми рисками помогает предприятию достичь целевых показателей прибыльности и рентабельности, а также предотвратить нерациональное использование ресурсов. Проблема управления финансовым риском является одной из ключевых в деятельности предприятия. Она связана с возможностью потери устойчивого финансового положения предприятия в процессе деятельности и составляет неизбежный элемент принятия любого хозяйственного решения. *Создание комплексного контроля над рисками выделены в качестве приоритетных задач обеспечения экономической безопасности Казахстана.* Попытки менеджмента отдельных казахстанских предприятий разработать механизмы и инструменты управления рисками пока не могли обеспечить эффективного и системного управления рисками. И происходит это из-за отсутствия полноценной методологии управления рисками на базе современных информационных технологий, отсутствия таких технологий управления рисками, которые бы на сегодняшний день соответствовали бы масштабам и характеру современных угроз устойчивого развития, требованиям инновационного развития производственных комплексов и регионов. Подобная практика на многих крупных казахстанских предприятиях находится на самом начальном этапе осмысления необходимости формирования системы управления рисками.

Таким образом, в рыночной экономике можно по-разному трактовать финансовую устойчивость и стабильность собственного капитала. В мировой экономике понятие финансовая стабильность более стабилизирована, чем в странах СНГ. Чтобы стабилизировать экономику Казахстана, необходимо увеличивать производственные Компании, стабилизировать уровень жизни среднего слоя населения, прожиточный минимум должен составлять в % соотношении 70/30. При правильном планировании расходов и учитывая сравнение с другими странами, наша экономика может стоять на правильном плаву. В каждой стране необходима стабильность- стабильность во всем (денежном, моральном, физическом), то в этом случае можно минимизировать финансовые риски и привести к стабильности экономику нашего государства.

Литература:

1. Брянцев Л.Д. Финансовые ресурсы предприятия. // Финансы. – – №10. – С. 63- 68.

2. Сковородкина Л.В. Финансовый менеджмент. – Учебно-методическое пособие для самостоятельного изучения Ч.2. – Симферополь, 2011. – 137 с.. 2011

3. Бланк И. Управление финансовыми рисками. Киев: Ника-Центр, 2005. – 600 с.

4. Бакадаров В.Л., Алексеев П.Д., финансово – экономическое состояние предприятия. Практическое пособие. – М.: издательство «ПРИОР», 2002 – 205 с.

5. Журнал-Вестник казахско-русского международного университета;

6. Теги-Риски Финансы предприятия Экономика Казахстана;

7. Методические рекомендации Казахстанской лизинговой Компании;

8. Расчеты применены согласно рекомендации Казахстанской лизинговой Компании департамента Риска-менеджмента;

Управление корпоративными рисками: инструменты хеджирования: Учебное пособие. -М: Директ-Медиа, 2014-553с.

ГРНТИ 16.21.33
УДК 539.42

А.А. Төле
Г.К. Рахимбаева

**LANGUAGE CHARACTERISTICS OF KAZAKH PROVERBS AND SAYINGS
ҚАЗАҚ МАҚАЛ-МӘТЕЛДЕРІ МЕН НАҚЫЛ СӨЗДЕРІНІҢ ТІЛДІК
СИПАТЫ**

Annotation. The article analyzes the cognitive features of proverbs and sayings of the Kazakh language. The national characteristic of proverbs and sayings of the Kazakh language has been reviewed.

Keywords: Paremiology, language, inversion, fact, experiment, action, knowledge, invariant, equation.

Аннотация. Мақалада қазақ тіліндегі мақал-мәтелдер мен нақыл сөздерінің танымдық ерекшеліктері талданған. Қазақ мақал-мәтелдерінің, кейбір нақыл сөздерінің ұлттық сипаты ашылған.

Түйінді сөздер: Паремология, мақал-мәтел, тіл, инверсия, факті, тәжірибе, қимыл әрекет, білім, инвариант, теңеу.

Paremiology is one of the new areas of linguistic knowledge, which arises from a detailed study of proverbs and poems. Proverbs and sayings - are a universal phenomenon characteristic of all languages. There are two types of ways: the first of them is communicative activity as a means of communication necessary for mutual understanding and communication of members of society, the second one is - can show the reality of life, the image of all things in it. The peculiar nature of proverbs and sayings is associated with the second function, because they are the treasures of the past and the lives of people speaking a certain language, preserving their perception and wisdom and passing from father to child, from generation to generation, spiritual heritage.

Although paremiology science produces proverbs and sayings as a linguistic fact, it should not be limited to linguistics. Because the proverbs are concentrated in many other qualities, which do not enlighten the scope of one single word of speech. As you know, philosophers who want to deal with the worldview of the people, the objective laws of existence, the diverse nature of nature, and economists, historians, ethnographers, who want to explore the past life, socio-economic situation, traditions and religious beliefs of the people, Depending on the issue of didactics, both teachers and poets of the art of poetics, as well as representatives of

other sciences, will find all the information they need in terms of proverbs and sayings.

According to the paramologist-researcher, the article is based on the fact that they are primarily focused on their meaning, content and personality. The history and origin of articles and sayings are part of the paremiology.

Particularly, group research has a special place in the context of the proverbs and sayings and their peculiarities. The name of the well-known Soviet scientist G.L. Permyakov, who has studied extensively the proverbs and sayings of all the Oriental peoples in this sphere, and their regular classification of the scientific classification.

We call this type of invariants as the only use of linguistic practice, which is due to the fact that articles and sayings are subjected to various changes, personalized modifications. There is no certain legality in their origin. Invariant variations depend on the author's ability to preserve his or her own beauty, in every aspect of the art, as well as the ability to use the artistic expression, prose and visual effects, emotionally-expressive energy.

The texts and texts invariants either by inversion in their constituents or by capturing them in an ellipse manner, by combining elements of two separate proverbs or texts independently, and other ways.

Among the noble heritage of the Kazakh people, it is one of the most important heritage of our people, which has been eroded from generation to generation - proverbs and sayings proverbs and sayings are the wealth of folk wisdom. One of the richest people with proverbs and sayings in the world is Kazakh people. First of all, if we talk about the origins, features of the Kazakh people's proverbs and sayings, A. Baitursynov said "Proverbs are more important than poems.

Sayings are semantic words. Sayings are almost proverbs. But proverbs come from facts. Sayings do not obey this rule" [1]. So, if we use words that are commonly used in the proverb, we can say that the words that are used in the proverb may not be in the truth but can be classified as words.

And now, with regard to the use of this term in Turkic languages: "in Uzbek language - maqol, in Kirghiz language- maqal men laqaptar, in Tatar language- maqal ham haitem, in Azerbaijan language-atarlarsozi, in Uighur language-maqalvatasmil, in Chuvash language-vattisemkalani" [2].

The beginning of the Kazakh proverbs and sayings - from the Orkhon-Yenisei monuments.

There are proverbs and sayings in the language of the monuments written in XII - XIII centuries.

For example: Orkhon's writings can be found in proverbs and sayings as: "Stronger death is shame" (from Tonykok's poem). Based on this data, we can see that the proverbs and sayings were used in the language of ancient monuments. Although articles and sayings can not be distinguished from the present moment, it is possible

to say that the oral tradition was oral. And their collection, paperwork, and publication in the press - began in the second half of the XIX century.

Articles and sayings are a well-known system of national education, which has been established over the centuries in diverse oral literature. For example, the proverbs were propagandized in moral and spiritual education, and in the riddles and austsis the basic principles of upbringing and poetry were used in educational direction, which influenced various issues of upbringing. Therefore, there are many factors that can be emphasized in terms of proverbs and sayings. Because it is said "Beard embellishes the face and proverbs the speech"[2]. The article is a folk wisdom that summarizes and evaluates life-forms and gives an opinion. "Proverb" came from Arabic meaning "word in the appropriate place", and one of the figurative words is a proverbial word. "Naqyl" is not Kazakh word, is Arabic "naqala" means testimony. It is clear that these two terms, which are the common denominator, have the same meaning. "do not laugh at a friend, it can happen to you", "Even if you are joking, talk thoughtfully" the meaning of this verse is in the form of meaningful sayings.

Equivalence is one of the ways to combine the subject of the word by drawing a substance into the second, comparing one phenomenon with the other phenomenon. Using equations in proverbs and sayings, one more aspect of the familiar phenomenon will help you to know more. For instance: "The silence of the self is a great blessing" [2, 64str.].

The equations used in proverbs and sayings are used for performance and content, and for certain styles. The parable in the proverbs tells the meaning of things and phenomena in the world clear, meaningful, stronger in meaning.

The proverb is the fact. And the fact is - science, work, action. Experience is science, the basis of wisdom, knowledge.

The source of folk wisdom - thousands of proverbs and sayings of our tongue, there are other words that express other aspects of wisdom that are commonly used as proverbs and sayings, and the history of the development is common.

The parable is Arabic in the sense of "aphorism": "Naqyl"- example, the testimony. The scientist-researcher B. Abdadoev says: "Usually, the proverbs and sayings do not exceed two or four lines, otherwise they become a proverbial word"[5, 22 str].The wisdom of folk wisdom is pronouncements, proverbs and sayings. A wide variety of proverbs and sayings that fill the inner channel with wisdom, are often influenced by the thought of the wise dictators and the clever - idiosyncratic, philosopher, poetry poets and lyrical poets, powerful and strong words, and short are considered nodes. Even they are similar to each other they are used in different ways. For instance: It is known that great Abay's many mobile, rational and creative words were preserved in the memory of Abai, Abai's aphorisms. For example: "Do not be lazy and work, you will be full without begging", "Satiated enough and idleness, exhausts the human race";

The folk memory has the following proverb: "Flower is a beauty of the Earth, a girl is a beauty of aul". And it was mainly the response of the Chechen to Tzachsen

when he came to console the Tazsha child's Zhirenshe. But in the mouth of the country it remained a proverb.

Friendly relatives are closer
Sister mentor is closer
Responsive brother is closer,
Respectful daughter-in-law is closer [3].

The answer to Kazybekbi's question: "Who is closer?". But the present-day proverb is divided into three different themes in this booklet. Firstly, it is said that it is a relative, and secondly, it is called education or humanity, and thirdly, a unit. It is basically not called Kazybek bi's word. Hence, proverb is one of the closest to the proverb, one of the best-fitting wisdom to follow. Another distinctive feature of the proverb is that it is written in four-string poetry or more in terms of structure, rather than in line with the metaphoricality of the proverbs or sayings, ie, the compactness, the precision of the treaty. But their compositional similar. The artistic emotionally-expressive quality of the material, the stylized approach to new things - is the equation.

The wide-ranging, conspicuous expression of popular knowledge has taken place in folklore and proverb, and in eloquence. Life experience and experience are diverse, extensive and diverse. In this connection, thematic direction, content, purpose of proverbs and proverbs are the same, common, and similar. One of the most complex of them is devoted to the workplace of human labor. People's upbringing is a work of labor, raising a national clergyman. That is why "Labor is the second father", "Labor and work-gratitude, abundance and care." [3, 191 str.]. The spirit of the soul is a place where the soul is in front of a community, the yellow scene is a work. People's proverbs have proved that a laborer is a person who is a mediator, a dignified person.

Proverbs and sayings are not just a product of one century. The article is a collection of folk tales of people's folklore, which has long been known in the oral folklore. The noble heritage that solves the tailor of the Quarter is the guardian of life, which brings to mind the mind, the right direction to the bright future. It contains the moral teachings of all practices in the life of the people, and folk wisdom has been preserved. Kazakh proverbs and sayings are a beautiful form that fills the meaning of what is meant by fiction in the literature, and also uses rational and compact. After all, it is a long, well-tested and tested experience of extensive experience.

The educational essence of proverbs and sayings in the sense of folk wisdom is distinct. The survival of the article and the sayings, the depth of the art of the language and the content, the smaller the word, the ease of remembering. The proverb explains a wide variety of events in a person's life with a brief, concise language; clarifies and defines the unseen idea. Therefore, the people regarded the word as ancestor and proverb.

An article-by-word is a two-dimensional essay, which often has a parallel meaning as well as a sense. The true meaning is taken as an example, and the main idea is quoted. For example, if you keep a sturdy stern, it will not crush you.

The story is common to all human beings. That is why people perceive the proverb of a people as the second folk tales. A lot of proverbs and hypocrisy often make it harder for many generations to serve the community. My spirit is my soul, the soul of my soul; An ancient folklore proverb says that the hare can kill a reed, kill men with honor.

Articles and sayings are widely used not only in the word of mouth but also in artistic compositions. With the use of folk wisdom in the works of the poet-writers, they make new proverbs and sayings in that way. It is true that YbyraiAltynsarin's "Hungry boy do not play with the full, and the full boy do not play with the hungry."

Proverbs and sayings are an ancient genre, which is accompanied by folklore, such as fairy tales, legends, heroic songs, poems. In other words, rarely written sources dating back to the XII-XIII centuries can be found in proverbs and sayings. Among the folk compositions, the specially-prized proverbs and sayings are unique. This is a summary of all the thoughts, propositions, and conclusions. For example, the paradox of the popular criticism is the most accurate comment. It is the only wise word from the experience of life.

In the child rearing and upbringing the people devoted all the noble words, wisdom ideas to children and adolescents. He left his noble thoughts from his centuries-old experience as proverbs and tales, and left it to his son, his grandson, as an example. The child is a liver, a light of the eye. Everyone dreamed that his child would grow up as an educated, moral people. All the available resources for the realization of that dream will not be for the benefit of the future of the child. "Learning-knowledge is the ray of life", "Intelligence is endless, knowledge is an endless ore" repeatedly warns his future that he is too busy and strong.

But this is not an easy thing to do when it is unemployed and inactive. He was convinced that he had a hard time, and that it was an invisible miracle. It reminds us that it will only be a part of it by showing unselfishness.

"Knowledge is priceless, it is difficult to know" the proverb is taken from it and deliberately teaches teenagers.

The text does not give a concrete idea, but only applies to a certain point of view, an opinion, an epitome, an equalizer. For example: "There are no pronouncements on how to put a horse, wear a head, or pay a wire".

The oral literature does not have an interconnected genre. Fairy tales, legends, stories, folk poems, and even riddles and gossip are used as scribbles, proverbs and sayings to clarify the idea. Articles and proverbs have been added to the genres of the oral literature, as well as material-bricks, and they feed on themselves, grow and develop in thoughtful and moral terms.

The prose is a collection of mental thought, which has come from the centuries-old history of the people, the complexity of the mind, the definition of nature, the occasional occurrence of events and phenomena. The proverbs and

motives of every nation - the logic formula, the rule of which the people themselves. He remembers every event, problem, and returns to the language.

References:

1. Baitursynov A. Literature finder. - Almaty: Atamura, 2003. - 208 p.
2. Kaidar A. Folk wisdom. - Almaty: Tolganai, 2004 - 560 p.
3. Kazakh proverbs / sayings. – Almaty, 2005.
4. Sergaliyev M.S. Stylistics of the Kazakh language / M. Sergaliyev - Almaty, 1994.
5. Adambaev B. Folk wisdom. Almaty: School, 1976. - 106 p.
6. Sculptural References: A Collection of Orthodox Words, Articles, and Tables / Comp. I. Eskhozhin. - Almaty: Kainar, 1993. - 240 p.

ГРНТИ 15.21.31

УДК 159.95

Арысбаева Р.К.
Иргебаева Н.М.

ЦИФРЛЫҚ ТЕХНОЛОГИЯЛАР МЕН ӘЛЕУМЕТТІК ЖЕЛІЛЕРДІҢ ОҚУШЫ ЖАСТАРДЫҢ ПСИХИКАСЫНА ЖАҒЫМСЫЗ ӘСЕРІ: АЛДЫН АЛУ ШАРАЛАРЫ

THE NEGATIVE IMPACT OF DIGITAL TECHNOLOGIES AND SOCIAL NETWORKS ON THE PSYCHE OF YOUNG LEARNERS: PREVENTION

Аннотация. Бұл статьяда цифрлық технологиялар мен әлеуметтік желілердің оқушы жастардың психикасына жағымсыз әсері туралы және осы әсерді азайту мақсатында қандай алдын-алу іс-шараларын жасауға болатындығы сөз етіледі.

Түйінді сөздер: әлеуметтік медиа, компьютер ойындары, виртуалды әлем, жас ұрпақ, алдын-алу жолдары.

Annotation. This article analyzes the negative impact of information technology on the psychology of personality, how to minimize the negative impact on the psyche of the student

Keywords: social media, computer game, virtual world, young generation, prevention.

Елімізде «Цифрлық Қазақстан» мемлекеттік бағдарламасы 2017 жылдың желтоқсанында бекітілді. Бұл нақты міндеттері бар үлкен 5 бағыттықамтитынмаңыздыкешен. Цифрлық технология ел экономикасын дамытуда аса маңызды рөл атқарады. 2020 жылға дейін интернет

қолданушылардың санын 80% арттыру, 95% цифрлық хабар таратумен қамту, 80% цифрлық сауаттылығын арттыру мақсаты қойылған. Қазіргі уақытта елімізде интернет көмегін пайдаланбайтын адам кем деп айтсақ болады.

Әлеуметтік медиа адамды бүкіл әлем халықтарымен жақынтаныстыруға мүмкіндік беретін интернет сайттардан құралғанжелі. Ол қарапайым қарым-қатынас, құттықтаулар, фото-сурет, видео және аудио қатынастар болуы мүмкін.

Алқазіргікездеәлеуметтікжелітекқарым-қатынасқұралығанаболыпотырма?

Деректер бойынша Facebook қолданушылардың 60% сайтты күнделікті ашады, ал 40% қолданушылар күніне бірнеше рет кіреді екен.

Әрине, әр адамның өз себебі болуы мүмкін. Біреуді статустар мен фотосуреттердің жаңа жүктемелері қызықтырса,біреулер өздерінің эмоциялық жай-күйімен бөлісуді дұрыс көреді. Ал үйден шықпай-ақ интернет-магазиндер аралап, сауда жасау мүмкіндігі ше, түрлі керекті кеңестер, жарнамалар мен хабарламалар да осында. Қажетті мекен-жайды жылдам анықтау мүмкіндігі, фильм, музыка, соңғы сән топтамалары, қысқасы, интернет-ресурстардың қамтымаған саласы қалмады. Бір сөзбен айтқанда интернет адамға өз уақыты мен күшін үнемдей отырып, шексіз ақпараттық мүмкіндіктер береді.

Еуропа елдерінде балаға компьютерде отыруға күніне 40 минуттан артық уақыт берілмейді екен.Қазіргі кезде әлі жасына толмаған сәбилердің қолына планшет, смартфондарды ата-аналардың өзі ұсынатынын жиі көріп жүрміз.Себебі планшет, смартфондағы бейнелерге алданған бала көп уақыт мазаңызды алмайды. Ал мектеп жасындағы баланың ұзақ уақыт компьютерде ойын ойнап отырғандығы да бізді аса ойландырмайды. Кейбір ата-аналар көше кезіп жүргеннен осы отырысы дұрыс деп пайымдайды. Шындығына келгенде кейбір компьютер ойындары балаға пайдасын тигізеді: саусақ қимылы, есте сақтау, зейін, визуалды қабылдау, көру координациясы, логикалық ойлау, реакция жылдамдығы. Олар балаға қойылған мақсатқа жетуге, қиын жағдайда тың шешімдер қабылдауға үйретеді. Бірақ компьютердегі ойындар шұғыл жауап реакциясын талап ететіндіктен жүйкені шаршатуы әбден мүмкін. Сол себептен балада жылдам шаршау, стресс байқалады. Баланың жасы кіші болған сайын, оған гаджеттерде отыру уақыты да қысқа болғаны дұрыс. Әрине, ең дұрысы балаға ұқсап таза ауада ойынмен өткізген уақыты.

Кейбір ойындар түрлі әрекеттермен аяусыз өлтіруге құрылған, ал мұндай ойындар баланың агрессиясын туғызады, психикасына нұсқан келтіреді. Ал осындай ойындардан тыйым салсаңыз, сізді жек көріп, ашуланып, өзін нашар сезінеді. Гаджеттерге тәуелділік тек балалар арасында ғана емес,ересектер арасында да табылып жатады. Бір қарағанда жай ғана атыс-шабыс ойындары қаншалықты баланы виртуалды өмірге шырмап

жатқанын көп адамдар түсіне бермейді. Ересектер баланың уақытына шектеу жасап, оның орнын алмастыратын нәрсені ойластырғаны абзал. Әр балада сабақ орындау, ойын ойнау, тағы да басқа істермен айналысу режимі болу керек. Мысалы, секцияға қатысу, достарымен араласу, театр, киноға бару, үй шаруасына көмектесу және т.б.

Әсіресе, спортпен айналысуға баса назар аудару керек, себебі, әрдайым қимылға үйренген бала ұзақ уақыт компьютерде отыруға шыдамы жетпейді. Әрине мұның бәрін бақылауда ұстауға ата-ананың уақыты мен күші қажет.

Заманауи адамның компьютермен қатынасы үздіксіз-жұмыс орнында, үйде, машинада, самолетте де. Ақпараттық техника өмірімізге қарқынды кіріп, біздің түйсігімізден мықтап орын алды.

Қазақстанда 6 миллионға жуық адам әлеуметтік желіні күнделікті пайдаланады екен. Шектен шыққан ақпараттың көптігі, оның ішінде шындыққа жанаспайтын жалған ақпараттар, әртүрлі ағымдарға, жаман әдеттер мен қылықтарға жетелейтін үгіт-насихат ақпараттарының болуы қазіргі медиа ортасының «ластанғандығын» дәлелдейді. Ал мұның бәрі адам психикасына, әсіресе, жаман мен жақсыны ажыратып үлгермеген жасөспірімдер санасына зор ықпал жасап отыр.

Виртуалды әлем жастарды несімен баурап отыр?

Көпшілік жастар қазіргі шынайы өмірде достарымен, ата-анасымен бөлісетін мәселелерін тек әлеуметтік желіде жариялап, сонымен кеңесуді жөн санайды. Яғни, бұл ешкіммен араласпай оқшауланып жүреді деген сөз. Қазір қолына қаламсап алғаннан көрі жастар компьютер, смартфон клавиатурасын пайдалануға машықтанған. Барлық жұмыстарын, сұрақтарын ғаламтордан іздейді. Топтық құмар ойындарға тәуелділік, онлайн аукциондар, электрондық сауда жасау, чаттарда қарым-қатынас жасау, түрлі танымал тұлғалар жайында мәліметтер алу -жастардың сүйікті ісіне айналған. Соның ішінде, көп тарағаны онлайн қарым-қатынасы. Көпшілігі онсыз өзін елестете алмайды. Психологтар мұны қазіргі қоғамда «көпшілік арасындағы жалғыздық» деп түсіндіреді. Яғни, белгілі ұжымдағы адам уақытын тек компьютермен өткізіп, өмірде жалғыздықты сезінеді.

Шынайы өмір мәселелерінен қашу - ғаламторға тәуелділікті туғызады. Өзіне сенімсіздік, қарым-қатынастағы қиыншылық, түсініспеушілік, өмірдегі жетістіктеріне қанағаттанбау жастарды осы виртуалды әлемге жетелейді.

Кез-келген мемлекетте- адам басты құндылық болып саналады. Ал жас ұрпаққа дұрыс тәрбие беру негізгі міндет болып табылады. Қазақстан да демократиялық даму жолын таңдаған құқықтық, әлеуметтік мемлекет ретінде ұлт қауіпсіздігін, оның ішінде ақпарат қауіпсіздігін қамтамасыз етуді көздейді. Ата-бабаларымыздан қалған тәрбие тұғырын жалғастырып, еліміздің болашағы-жастарды тәрбиелеуге мән береді. Елбасымыз Н.Ә.Назарбаев мектеп оқушыларымен кездесуінде: «Әлеуметтік желілерде отырып, уақытты босқа өткізбеңдер. Ең дұрысы өз араларыңда көп әңгіме-дүкен құрыңдар.Өйткені, нағыз дос ғаламторда емес, жаныңда жүретінін

ұмытпа. Бүгінгі қоғамда адамдарды екі топқа бөлуге болады. Компьютерде отыратындар өмір бойы кітап оқитындарға қызмет етеді» -деп атап көрсетті.

Әрине, ғаламтор желісін мүлдем тоқтатып, артқа қайтар жол іздеу керек деген сөз емес бұл. Ол мүмкін де емес. Дегенмен, білім беру мамандары, ата-аналар, қоғам болып өсіп келе жатқан ұрпағымызды ғаламтордың зиянды шырмауынан сақтандыру міндетіміз. Ғаламтордағы ақпараттың бәрі, өкінішке орай, шындыққа жанаса бермейтіндігін, жалпылама аралай бермей, керек сұрақ бойынша мәліметтерді салыстырмалы қарап шығып, тұжырым жасау керектігін ескертіп отыру артық болмас еді.

Болашақтың еншісіндегі адамзат қажеттілігін сөз ететін болсақ, дипломдар қажетсіз болып қалуы мүмкін, өйткені білім уақыт пен кеңістік шеңберінде шектеліп қалмайды. Былтыр «The New York Times» газеті Митио Какуды Нью-Йорктің ең ақылды адамдарының бірі деп атады. Митио Какудың айтуынша, ең бастысы, оқу есте сақтау қабілетіне негізделмейді. Жақын арада компьютерлер мен Google Glass көзілдірігі қажетті ақпараттардың бәрін жүктеуге мүмкіндік беретін кішкентай линзаларға айналады. Осындай функциялары бар көзілдіріктер арқылы бір-екі жылдан соң оқушылар мен студенттер емтихандағы сұрақтар мен жауаптарды ғаламтордан оңай іздей алады: көзді жыпылықтатса болғаны, қажет ақпарат шыға келеді. Тәжірибе көрсетіп отырғандай, миды пайдаланылмайтын қажетсіз біліммен толтырмай-ақ қоюға болады. Екінші жағынан, босатылған ақыл-ой қорлары дұрыс шешім қабылдау, талдау, талқылау және соңында дұрыс шешім қабылдау қабілеттерін дамытуға бағытталатын болады.

Адамзаттың өмірі алдағы уақытта та жетілдірілген техника құралдарына тәуелді болып қалмақ. Біздің міндетіміз жас ұрпақты осы техникаларды қажеттілігімізге дұрыс пайдалана білуге үйрету.

Әдебиеттер:

1. Негативные факторы влияния компьютера на человека. - URL: http://sd-company.su/article/help_computers/computer-affects-human-health
2. Патологическое влияние компьютера на организм человека. <http://www.vashaibolit.ru/7484-patologicheskoe-vliyanie-kompyutera-na-organizm-cheloveka.html>
3. В паутине социальных сетей. [Электронный ресурс] - URL: <http://www.inetomaniya.ru/psixologiya-problemy/v-pautine-socialnyx-setej/>
4. Влияние сети интернет и социальных сетей на молодежь (на примере студентов ЕГУ им. И.А.Булнина, г.Елец, Липецкая область.
5. Влияние современных технологий на подрастающее поколение. Грунин Никита Андреевич Башкирский. – ГАУ, г.Уфа.
6. Что из себя представляют социальные медиа?
7. А.В. Ефимова. Вред социальных сетей: влияние на психику.
8. Влияние интернета на психику ребенка и подростка - URL: hightech.fm

9. Дружилов С.А. Негативные воздействия современной информационной среды на человека: психологические аспекты.

10. Әлеуметтік желілердің пайдасы мен зияны. - URL: ziatker.kz

11. Цифрлық Қазақстан; заманауи технологиялар. - URL: primeminister.kz

ГРНТИ
УДК 519.23

Е.С. Алданов
Г.Н. Кадирова

БАЙЕСТІК ТӘСІЛДІҢ ЫҚТИМАЛДЫҚТАР ТЕОРИЯСЫНА ҚОЛДАНЫСЫ ЖӘНЕ ҰЛЫ ДАЛАНЫҢ БІР ЕСЕБІ ТУРАЛЫ

BAYESIAN APPROACH TO THE THEORY OF PROBABILITY AND ON ONE OF THE TASKS OF THE GREAT STEPPE

Аннотация. Ықтималдықтар теориясында Байестік тәсілді қолдану – бастапқы априор ықтималдық пен бақылау нәтижелерін пайдаланып апостериор ықтималдық алу және оны біртіндеп жақсарту арқылы ықтималдықты неғұрлым дәл есептеуге мүмкіндік туғызады. Жұмыста байестік тәсілдің артықшылықтары мен оның қолданыстары туралы айтылады.

Түйінді сөздер: Байес формуласы, шартты ықтималдық, априор және апостериор ықтималдықтар, Ұлы Дала есебі.

Annotation: The paper shows the application of the Bayesian approach to the theory of probability.

The Bayesian approach, in contrast to the classical frequency approach, allows one to apply it considering randomness as a subjective ignorance even with a zero amount of experience, i.e. with a priori probability. In this case, the Bayesian conclusion gives an a posteriori maximum probability estimate.

Key words: *Bayes' formula, conditional probability, priori and posteriori probability, report on the Great Steppe.*

Көптеген шешім қабылдау есептерінде қоршаған ортаның күйі туралы априорлы ықтимал ақпарат осы ақпаратты құптайтын немесе терістейтін жаңа сараптамалық бағалар немесе сол күйлерге қатысты тиісті оқиғаларды бақылаулардың нәтижелері негізінде өзгертілуі мүмкін.

Терминологияға сүйенсек, *ықтималдық* – оқиғаның өмірде орын алуының сандық өлшемі. Ал табиғи жағдайда оқиғаны егер *A* деп белгілесек,

A оқиғасының ықтималдығы $P(A)$ –бақылау, тәжірибе барысында m оның кездесу санының n барлық оқиғалар санына қатынасы, яғни

$$P(A) = \frac{m}{n}.$$

Мысалы, 1,2,3,4,5,6,1,8,9,10 сандарын алсақ, A оқиғасы –«осы сандардан кездейсоқ жолмен жай сандар алу». Бұл сандардың ішіндегі жәй сандар 2,3,5,7 –төртеу, ал абрлық сан он, сонда $P(A) = \frac{4}{10} = \frac{2}{5} = 0.4$. Жалпы ықтималдық

шамасы жағынан 0 мен 1-дің арасындағы кез-келген шама бола алады.

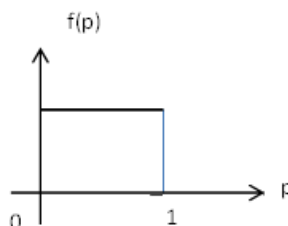
Көптеген шешім қабылдау есептерінде қоршаған ортаның күйі туралы априорлы ықтимал ақпарат осы ақпаратты құптайтын немесе терістейтін жаңа сараптамалық бағалар немесе сол күйлерге қатысты тиісті оқиғаларды бақылаулардың нәтижелері негізінде өзгертілуі мүмкін.

Априорлы дегеніміз тәжірибеден, сынақтан тыс, алдын-ала дегенді білдіреді. Мысалы, өзеннің жағасында кетіп бара жатырған кездейсоқ бір кісіден «мына көлде балық көп пе, бақа көп пе?» деген сұраққа алынған жауап бар, ол априорлы, әлі тексерілмеген жауап. Бұдан басқа «апостериорлы» ықтималдық (бағалау) бар. Ол енді априорлы бағаны бақылау, тәжірибе жүргізу арқылы алынған нәтижелердің негізінде түзету арқылы алынған баға.

Өзеннен балық аулау есебін алайық. Алдын ала ақпарат бойынша бұл өзеннен алабұға ұстаудың (тығыздық функциясы) белгілі априорлы функциясы былай берілсін

$$f(p) = \begin{cases} 1, & p \in [0,1], \\ 0, & p \notin [0,1]. \end{cases} \quad (1)$$

Бұл функцияның графигі



1-сурет. Априори тығыздық функциясының графигі

Біз балық аулау процесіне дейінгі алдын-ала (априори) мәліметтер негізіндегі функция (ақпарат).

Ары қарай балық ұстау басталады.

Бақылау: Өзеннен қармақпен үш рет балық ұсталды. Бірінші жолы y_1 – алабұға, екінші рет y_2 –шортан, үшінші рет y_3 –алабұға. Бұлар бақылаулар

нәтижесі. Есептің ықтималдық үлгісін құрайық: $y_i, i = 1, 2, 3$ тәуелсіз, бірдей таралған (үлестірілген) параметрлер.

1 кесте

Есептің ықтималдық үлгісі

параметрлер	Бақылау нәтижелері	
y_i	алабұға	шортан
p_i	p	$1 - p$

Біз бақылаулардың нәтижесін келтірдік. Енді, осы нәтижелердің негізінде апостериорлы ықтималдық функциясын анықтауымыз керек.

$$1. f(p | y) = f(p | y_1, y_2, y_3);$$

Енді осы функцияны есептеп көрейік.

$$f(p | y) = \frac{f(p, y)}{f(y)} = \frac{f(y | p) \cdot f(p)}{f(y)} =$$

$$= \alpha \cdot f(y | p) \cdot f(p) = \begin{cases} \alpha \cdot p(1-p)p, & p \in [0, 1] \\ 0, & p \notin [0, 1] \end{cases}$$

Мұндағы

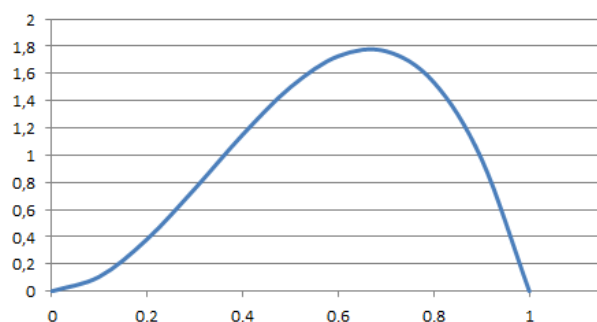
$$\alpha \cdot \int_0^1 f(p | y) dp = 1 \Rightarrow \alpha \cdot \int_0^1 (p^2 - p^3) dp = \frac{\alpha}{12} = 1 \Rightarrow \alpha = 12.$$

Сонымен

$$f(p | y) = \begin{cases} 12 \cdot p^2(1-p), & p \in [0, 1] \\ 0, & p \notin [0, 1] \end{cases} \quad (2)$$

функциясымен анықталады.

Апостериорлы функция



11 сурет - Апостериори тығыздық функциясы

Егер 1 сурет пен 2 суреттерді салыстырсақ, бастапқы ақпарат пен түзетілген ақпаратты салыстыруға мүмкіндік аламыз.

Енді жалпы класстарға бөлу теориясын түсіндірейік. Қайсібір нәрселер (заттар) жиынын алып, X деп белгілейміз. Біздің мысалымызда олар балықтар. Және осы заттардың кластарының жиыны берілсін, оны Y деп белгілейік, біздің мысалда олар балықтардың түрлері. Бұл класстарға бөлу есебінің негізгі ұғымдары.

Осы екі жиынның тура көбейтіндісі деп аталатын және $X \times Y$ деп белгіленетін жағдайларды қарастырайық, мағынасы: екеуі қатар орындалу жағдайы, яғни мысалы, кездейсоқ қармаққа балық түсті (1-ші оқиға пайда болды), ол балық алабұға (2-ші оқиға пайда болды) болып шықты.

Әрбір класқа сәйкес заттың пайда болу ықтималдығы белгілі, «априорлы» ықтималдық (бағалау) деп аталады да, былай белгіленеді:

$$p_y = p(y). \quad (3)$$

Класстардың таралу тығыздығы да белгілі функция

$$f(p) = f(y | p) \quad (4)$$

және класстардың шындыққа ұқсастығы функциялары деп аталады.

Ал енді осы (3)-(4) формулалары арқылы апостериорлы тығыздық функциясы

$$f(p | y) = \frac{f(y | p) \cdot f(p)}{f(y)} \quad (5)$$

Бұл *Байес тәсілі* деп аталады.

Осы тәсілдің қоршаған ортаға қатысты бір табиғи есепке қолданысын көрсетейік.

М.Дулатұлының шығармаларында мынадай есеп беріледі [2]:

Балықшылар бірінші күні шағын көлге ау құрып, 80 балық ұстады да, оларға белгі салып қайта суға жіберді. Келесі күні олар осы көлден 100 балық ұстап еді, оның 5-еуі белгі салынған, яғни кеше ұсталынған балық болып шығады. Сонда осы көлде барлығы қанша балық болғаны?

Алдымен бірінші күні ауға түскен балықтардың көлдегі барлық балықтардың X жиынының қандай бөлігін құрайтынын анықтайық. Ол үшін N X жиынындағы барлық элементтердің (балықтардың) саны, ал n_1 солардың ішінде бірінші күні ауға түскендері болсын, сонда

$$\rho_1 = \frac{n_1}{N} \quad (6)$$

Дәл осылайша екінші күні ауға қайта түскен (екінші рет) балықтардың саны n_{12} сол күні ұсталынған n_2 барлық балықтардың қандай үлесін құрайтынын анықтасақ:

$$\rho_2 = \frac{n_{12}}{n_2} \quad (7)$$

Енді осы жерде бірінші күні ұсталынып, көлге қайта жіберілген балықтар екінші күнге дейін басқа балықтармен *біртекті араласып кетеді* деп есептесек, ондай жағдайда (6) және (7) қатынастарды

$$\rho_1 \sim \rho_2$$

деп алайық, бұл қайсібір тұрақтының дәлдігімен алғанда тең болады деген мағынаны береді. Осыдан

$$\rho_1 = \alpha \rho_2 \Rightarrow \frac{n_1}{N} = \alpha \frac{n_{12}}{n_2} \Rightarrow N = \frac{n_1 \cdot n_2}{\alpha \cdot n_{12}}$$

демек, дербес жағдайда $N = \frac{80 \cdot 100}{5} = 1600$ балық.

Есептің шешімі *таңбаланған балықтар басқа барлық балықтармен біркелкі араласып кететін болсын* деген шартпен алынды. Шынында бұл мүмкін бола ма? Оны анықтау үшін Байес тәсілін қолданамыз. Ол үшін берілген шарттарға қатысты есепті қарапайым ықтималдықтар үлгісімен зерттеп, келесі сұрақтарға жауап іздейік:

- 1) Берілген есепте жоғарыдағы енгізілген мағыналарына сәйкес X және Y жиындарын анықтау керек;
- 2) Априорлы ықтималдықты жазамыз;
- 3) Шындыққа ұқсастық функцияларын тұрғызу;
- 4) Көлдегі балықтарды апостериорлы бағалау.

Осы сұрақтарды біртіндеп қарастырайық. Көлдегі барлық балықтардың жиыны X болсын. Олардың ішіндегі «таңбаланған» және «таңбаланбаған» балықтар класы, яғни Y жиынының элементтері.

Ал екінші және үшінші сұрақтардың жауабы жоғарыдағы мысалдан алынады, яғни 1-кесте мен 1-суреттегі функцияға ұқсас етіп аламыз.

Апостериор функцияны $f(p|y) = f(p|y_1, y_2)$ деп жазып аламыз.

Енді осы функцияны есептеп көрейік.

$$\begin{aligned} f(p|y) &= \frac{f(p, y)}{f(y)} = \frac{f(y|p) \cdot f(p)}{f(y)} = \\ &= \alpha \cdot f(y|p) \cdot f(p) = \begin{cases} \alpha \cdot p(1-p), & p \in [0,1] \\ 0, & p \notin [0,1] \end{cases} \end{aligned}$$

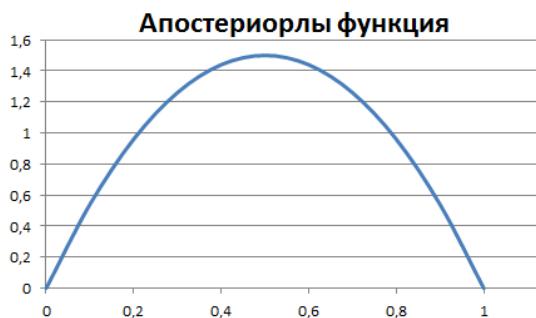
Мұндағы

$$\alpha \cdot \int_0^1 f(p|y) dp = 1 \Rightarrow \alpha \cdot \int_0^1 (p - p^2) dp = \frac{\alpha}{6} = 1 \Rightarrow \alpha = 6.$$

Сонымен апостериор ықтималдық тығыздығы М.Дулатов есебі үшін

$$f(p|y) = \begin{cases} 6 \cdot p(1-p), & p \in [0,1] \\ 0, & p \notin [0,1] \end{cases} \quad (8)$$

функциясымен анықталады. Функцияның графигінен (3-сурет) үлестірімнің қалыпты үлестірімге өте жақындығын байқауға болады, бұл есепті шығару кезінде айтылған таңбаланған балықтар көлдегі барлық басқа балықтардың арасына біркелкі таралған деген жорамалымызды дәлелдейді.



12 сурет - М.Дулатов есебінің апостериор тығыздық функциясының графигі

Енді таңбаланған және таңбаланбаған балықтар тобының ықтималдықтары сәйкес

$$P_1 = P_1(Y) = \frac{5}{100} = \frac{1}{20}, P_2 = P_2(Y) = \frac{100 - 5}{100} = \frac{95}{100} = \frac{19}{20}$$

деп алуымызға болады. Сонда есептің жауабына сәйкес келетін (1600 балық) ықтималдықтар алынып отыр.

Міржақып Дулатовтың бұл есебі Ұлы Дала тіршілігімен сабақтастығы бар ма, болса оның негізі қандай деген сұрақтарға жауап беріп көрсек.

Халықтың «өзен жағалағанның өзегі талмайды» деген даналығы бар. Жаз жайлау суға жақындау қоныстанған кезде ара-тұра балық аулау кәсібін де меңгеретін болған. Кейінірек отырықшы ел болған кезде балық өнеркәсібімен айналысқан бүтін ауылдар мен өңірлер пайда болды. Мысалы, Арал өңірінің балықшылары азамат соғысынан титығып ашыққан Ресейдің сонау Поволжье халқын бір түнде 24 вагон балық жіберіп аман алып қалғанын бүкіл дүние біледі.

Міне осындай даңқты балықшы халық ұрпақтары арасында ел ішінде атакәсіп туралы әңгіме көп тараған. Ел аузында тынық күні судың бетіне төбеден қарап отырып, көлдің қай жерінде балықтың қандай түрі бар, шамасы қанша болатынын дөп басып айтатын «көреген» кісілер болған. Себебі судың бетінде тынық күні көшкен балықтың түріне байланысты толқындар түрліше жүгіреді екен. Сондықтан көзі қарақты кәсіп иесі толқынның ірілі-ұсақты және лайлануына байланысты ажыратып отырған. Балықтың шамасын анықтаудың тағы бір тәсілі былай жасалады екен.

Көлдегі өзекті тауып, он арқан ұзындықты (шамамен 300 м) судың тереңіне өзекті бойлай тартып, көлденеңнен кереді де, екі шетінде жылым салынған қайықпен күтіп отырып, арқанның екі жағында ойнаған балықтың санын санайды. Салыстырмалы түрде қай бетте балық көп ойнайды, жылымды сол бағытқа қарай тартады. Ал егер шамамен бірдей болып шықса екі қайықпен екі жаққа бөлініп бірдей тартқан. Бұл да сол Ұлы Даладағы тірліктің мұқтаждығынан пайда болған тәжірибенің арқасы. Жаңағы тәсілдер тәжірибеден алынған ықтимал мүмкіндіктер екені белгілі.

Түйін. Сонымен бұл жұмыста келтірілген Байестік тәсілдің классикалық тәсілден артықшылықтары мен тиімділіктерін айта кетейік:

1) Байес тәсілінде *кездейсоқтық* субъективті білім жоқтығы, ал классикалық жиіліктер әдісінде кездейсоқтық –объективті анықталмағандық ретінде қарастырылады;

2) Байес тәсілінде *айнымалылар* тек кездейсоқ шамалар, классикалық тәсілде кездейсоқ және детерминалданған;

3) Байес тәсілінде қорытынды Байес теоремасымен, классикалық тәсілде ең жоғары шындыққа жақындық функциясы арқылы;

4) Байес тәсілінде бағалау апостериор ықтималдық ретінде, ал классикалық тәсілде ол максимал шындыққа жақындық арқылы жүргізіледі;

5) Біріншісінде тәжірибелер саны $\forall n = 0, 1, 2, \dots$ болса, жиіліктер тәсілінде тек $n \gg 1$.

Бұл мақала Қазақстан Республикасы Білім және Ғылым министрлігі Ғылым комитетінің «Мәңгілік Ел» ғылыми негіздері» атты ғылымды дамытудың басым бағытының Бағдарламалық-нысаналы қаржыландыру шеңберінде №BR05236075 «**Ұлы Даланың байырғы көне есептерін қазақ халқының қасиетті рухани мұрасы және фольклорлық құндылығы ретінде зерттеу, талдау және жаңа жүйеге келтіру**» атты ғылыми-техникалық бағдарлама бойынша жазылды.

Әдебиеттер:

1. Байбеков С.Н., Тілеухан Б.Қ. Ұлы Даланың байырғы 100 көне есебі. Алматы-Астана 2018ж.

2. What is Mathematics? An elementary approach to ideas and methods by by Richard Courant and Herbert Robbins. London – New York – Toronto. Oxford University Press: 1996. 510p.

3. Ronald L. Graham, Donald E. Knuth, Oren Patashnik. Concrete mathematics.- 2nd ed., 1998. 657 p.

4. M.Feindt, U.Kerzel. The NeuroBayes Neural Network Package. Phi-T Physics Information Technologies GmbH, 76139. University of Karlsruhe, Germany. ACAT 05 – Zeuthen.

5. Алданов Е.С., Байбеков С.Н. және басқалары. Ұлы Даланың байырғы көне есептерін жоғары математикалық түйсік пен логиканың нәтижелерінен

туындаған құндылықтар ретінде зерттеудің маңызы // Материалы III Международной научной конференции «Информатика и прикладная математика». 26-29 сентября 2018 года, Алматы, Казахстан.

6. Алданов Е.С. Байесовский подход для определения пороговой вероятности. // Материалы VIII Международной научной конференции «Проблемы дифференциальных уравнений, анализа и алгебры». 1-2 ноября 2018 года, г.Актобе, Казахстан.

ГРНТИ 14.15.15
УДК 37.015.3

С.К. Жантикеев
Г. Шынгалиева

WOMEN LEADERSHIP IN HIGHER EDUCATION IN KAZAKHSTAN

ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖОҒАРҒЫ БІЛІМ САЛАСЫНДАҒЫ ӘЙЕЛДЕРДІҢ КӨШБАСШЫЛЫҒЫ

Annotation. This article provides an overview of women's leadership in the field of higher education of the Republic of Kazakhstan, as well as an analysis of the possible causes of a disproportionate representation of men and women in high-level positions of the administrative apparatus of the academic environment. Particular attention was paid to the provision of equal social and political rights by the legislative and legal framework at the international and national levels, as well as the motivation and support of women's leadership by the educational management system itself and its institutions. The need of transformation of the public consciousness in order to promote economic growth and prosperity of democracy in the country has been identified.

Keywords: women's leadership, higher education, gender equality, gender policy.

Аннотация. Осы мақалада Қазақстан Республикасының жоғары білім саласындағы әйелдердің көшбасшылығына шолу, сондай-ақ академиялық ортадағы әкімшілік аппараттардың жоғарғы білім лауазымдарындағы ерлер мен әйелдер теңсіздігінің ықтимал себептеріне талдау жасалған. Халықаралық және ұлттық деңгейлердегі заңнамалық және нормативтік-құқықтық базалармен тең құқықты әлеуметтік және саяси құқықтарды қамтамасыз етуге, сондай-ақ, білім беруді басқару жүйесі мен оның институттарымен әйелдердің көшбасшылығын ынталандыру мен қолдау мәселелеріне айрықша назар аударылды. Елде экономикалық өсу мен

демократияның өркендеуіне жәрдемдесу үшін қоғамдық сананы өзгерту қажеттігі анықталды.

Түйінді сөздер: әйелдер көшбасшылығы, жоғарғы білім, гендерлік теңдік, гендерлік саясат.

Introduction. Women faculty remains overrepresented in teaching positions, however, at the same time female leaders are still underrepresented in academic senior positions. Previously stated phenomenon is one of the most studied and acknowledged issues in many countries all around the world. This side of inequality is the marker of slow process of society reformation towards equal gender community [1]. A numerous literature on academic leadership has documented and evaluated tendency of asymmetric distribution in educational management, which brings full set of challenges for female faculty members, such as lack of motivation for professional growth and development, mentoring, gendered socialization and unconscious prejudgment [2]. In order to change and diversify established clichés and gender stereotypes, society needs to understand how things work from female perspective and primarily transform the historically created jail of limitations and restrictions for women into platform of opportunities. Therefore, during the process of enhancement female leadership and excepting effective approach, social, cultural, political, economic and historical factors should be taken into consideration. In 2012 women academic leadership in Kazakhstani educational system was 16,7 %, but afterwards it surprisingly fell [3]. According to statistical data of higher education leadership share by gender (Figure 1), in 2016 females showed only 12,3%, which in comparison with males was lower by 75.4% (87,7%) [3].

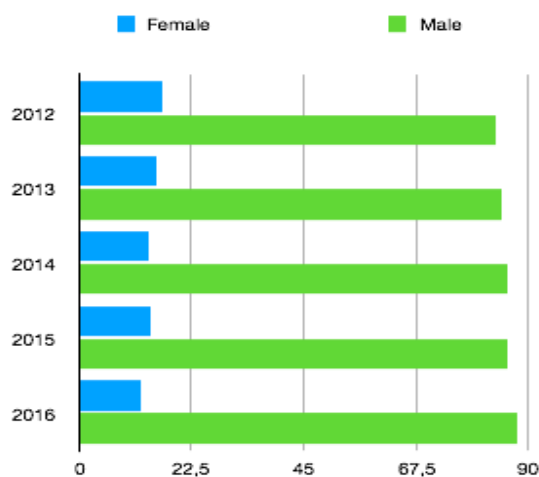


Figure 1 - Higher education leadership share by gender

The problematics of academic leadership inequality of our society is in rejection of the fact that actual gender equality is an indispensable condition for the comprehensive development of any democratic state. The current situation shows

that women are poorly represented at the level of decision-making in state bodies and on highly paid positions of various other spheres. It is noticeable that the obvious minority of women in higher education's senior positions indicates of low participation in the creation and formation of equitable social society. And this is despite the fact that high level of education does not guarantee the working women's specialists the prospects for official growth. *"Women are very weakly nominated for leadership positions in central bodies and in the field - men are not allowed it, because it will immediately become clear that she (a woman) works better than a man,"* Nursultan Nazarbayev said at the I Congress of Kazakhstan Women held in Astana [4]. This brings us to my thesis, in order to promote gender parity in academic leadership, Ministry of Education of the Republic of Kazakhstan and heads of higher education institutions should promote equal representation and equal participation of women in the work of universities for the full participation of women in education processes. Despite the work to improve and equalize women's labor rights, the problem lies in the inevitable disappointment in the university management system, the lack of motivation and the traditional gender role model of behavior.

The objectives of this paper are:

- To analyze current situation of gender division in higher education system;
- To evaluate laws, policy and institutions for the promotion of gender academic equality;
- To estimate opportunities and challenges of the female senior educators;
- To clarify conferred benefits for economic growth of the country;
- To recommend a complex of practical measures to improve and motivate equal opportunities and rights for the development of each member of society.

Background. The Fourth World Conference on Women that was held in Beijing in 1995 was an important international event. The result of the Beijing conference was the adoption of the Beijing Declaration and the Platform of Actions for the advancement of women. Taking into account that the IV World Conference was held only four years after the collapse of the Soviet Union, this step was taken at the most important period in the history of Central Asian countries. This time was characterized by huge changes: the rejection of the former identity and the process of searching for its new national forms. The transitional period brought many new opportunities for women, but at the same time was accompanied by instability and discussions about the need to reject or rethink the Soviet ideology in the field of gender equality [5].

Analyzing the root of gender discrimination in all fields of employment, including academic senior posts, there is a possibility that the primary source could be the ignorance of the relevance of the gender approach in the upbringing and education methods of modern youth. Generally speaking, term "gender education" means necessary part of curricula at all levels of the education system, which would enable both girls and boys, women and men in order to understand how constructions of masculinities and femininities and models for assigning social roles

– which shape our societies – influence their lives, relationships, life choices, career trajectories, etc [6]. The purpose of this concept is to help in changing the pattern of system and standards of academic system by introducing gender studies in higher education. Gender education in Kazakhstan is a significant problem for the state; therefore, current legislature framework should develop more favorable cultural and ideological background for creating the conditions for the organization of innovative gender approach.

Further stimulation for female avant-garde position in academia is internationalization of higher education, followed by contribution of increasing level of academic mobility of students and teaching faculty, the internationalization of curricula and programs, the creation of regional and international university networks. As it was stated in "National report on science", the most mobile were those scholars, who have a Ph.D. degree and their rate ranged from 62 to 65%, in addition, women also showed high level of mobility [7]. It could be observed that continuing of this trend and encouraging more female participation could be a basis of potential growth in higher education leadership among women.

Literature Review. The modern scholar society discusses and writes a numerous works about women academic empowerment in all scientific fields. Therefore, the topic of female academic leadership has the full specter of required data for research. The authentic picture of educational management pattern could be received from review of the official statistics, provided by Statistics Committee of Ministry of National economy of the Republic of Kazakhstan [3], statistical collection "Women and men in Kazakhstan 2012-2016" [8] and statistical brochure "Kazakhstan in figures" [9].

In 2005, the "Strategy for gender equality in the Republic of Kazakhstan for 2006-2016" [10] was adopted. The main aim of this fundamental document was the implementation of the state's gender policy, monitoring its implementation by the state and civil society, the creation of conditions for the realization of equal rights and opportunities for men and women both, as well as their equal participation in all spheres of society. In this regard, indicators for achieving gender equality in politics, economics, education, family, health and violence prevention issues developed in conjunction with the regional office of the United Nations Development Fund for Women (UNIFEM). Subsequently, "Family and Gender Concept of the Republic of Kazakhstan until 2030" [11] was approved in 2016.

Report on "Answers to the Questions on Implementation of Beijing Platform of Actions (1995) and Resolutions of the 23d Special Session of the UN General Assembly (2000)" [5] revealed adoption of Beijing Platform of Actions within the framework of post-Soviet Kazakhstan. Nevertheless, Gender Gap Index of Kazakhstan was ranked as 52 among list of 144 countries [12], which indicates that gender disproportion in certain areas have formally been erased, but in fact, significant inequalities still persist. Furthermore, Organization for Economic Cooperation and Development (OECD) Gender Policy Delivery Review on "Gender Policy Delivery in Kazakhstan" [13] is the part of series of reports, which evaluate

ability of Kazakhstani government to fulfill the objectives of gender equality within its long-term activities and main measures to strengthen the broad capacities of the public sector in planning, policy development, regulatory systems, data collection and monitoring. In addition, overview of UNDP gender equality results in 2015 "Closing the Gap: Gender Equality in Europe and the CIS" [14] showed progress of Kazakhstani path in comparison with countries of the Eurasian continent.

The research on academic leadership could not be possible without concerning the full understanding of the Kazakhstani educational management system and recent improvements. Looking through the works of both Massyrova et al. [15] and Maudarbekova and Kashkinbayeva [16], it could be seen that the brand new breakthrough in evolution of post-Soviet educational system appeals to polio cultural and globalized internationalization. Regarding to Valikhanova [17], the need of establishment of the matrix for education quality control and boost the institution of higher branch of education is dictated by economic growth of the country and market environment, as well as by many other factors. As far as academic leadership is concerned, it is noticeable that Sagintayeva articulates prospective roles of academic institutions and developing capacities within their own campuses with acceptance of both the state and the higher education leadership the fact that the advancement in educational structure should be initiated "by professionals and effective leaders both within and beyond universities» [18].

Speaking of gender leadership in academia, Beddoes and Pawley [3] discussed work-family balanced approach in new perspectives on the underrepresentation of female faculty members in science, technology, engineering and mathematics (STEM) disciplines. As well as Beddoes and Pawley, Kuzhabekova and Almukhambetova also highlight that during assessing performance of Kazakhstani female leaders, we need to take into account actual fact of "sacrificing more and struggling more than their male colleagues because of the need to perform the dual roles of care-provider at home and professional academic employee" [19].

Conclusion. To conclude, the analysis of the current situation of women educational leadership in Kazakhstan shows that the concept of equal opportunities at the academic field implemented and developed gradually. The growth of women's activity in the struggle for social and political rights is the key to the successful functioning of the entire state. However, there are still some obstacles and barriers to overcome traditional values, gender stereotypes and the idea of superiority and domination of one sex over another. It should be noted that the persistent efforts of international organizations to introduce gender analysis and evaluation into large-scale development projects of the country are gradually bearing fruit, systematically expanding the political field of ideology and policy of gender equality. Thus, it is necessary to carry out formation of public consciousness for the need of social gender equality in all spheres of public life, the eradication of previously mentioned barriers.

It is clear that Kazakhstani society need to determine whether the assignment of more women in senior-level administrative posts reflect career expectations and values of female leaders' role in academia. Educational institutions, in their turn, should monitor socio cultural changes and encourage inclusiveness and equality of opportunity for success. Finally, in this context of cooperation and support of equal leadership opportunities the teaching faculty and students, as key actors, should stimulate the development and implementation of leadership roles and leaders' expectations too.

References:

1. Davidson, Marilyn J., and Ronald J. Burke. 2004. "Women in management worldwide: facts, figures and analysis—an overview". *Women in management worldwide: Facts, figures and analysis*, 1-15.
2. Beddoes, Kacey, and Alice L. Pawley. 2013. "'Different People Have Different Priorities': Work–Family Balance, Gender, and the Discourse of Choice." *Studies in Higher Education* 39(9): 1573-1585.
3. Stat.gov.kz. 2017. "Доля женщин среди руководителей общеобразовательных школ и учебных заведений технического и профессионального образования". Committee on Statistics of Ministry of National economy of the Republic of Kazakhstan. Available from: http://stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/homeGenderScorecard?lang=ru& afrLoop=9417018281238176#%40%3F afrLoop%3D9417018281238176%26lang%3Dru%26 adf.ctrl-state%3Dq7lshng0v 30. Last access on 2018 April 28.
4. Zakon.kz. 2011. "Назарбаев считает, что казахстанские мужчины не допускают женщин на руководящие должности».Zakon.kz SI. Available from: <https://www.zakon.kz/202964-nazarbaev-schitaet-что-kazakhstanskіe.html>. Last access on 2018 April 28.
5. [Un.org](http://www.un.org/womenwatch/daw/Review/responses/KAZAKHSTAN-English.pdf). 2004. "Answers to the Questions on Implementation of Beijing Platform of Actions (1995) and Resolutions of the 23rd Special Session of the UN General Assembly (2000)". United Nations. Available from: <http://www.un.org/womenwatch/daw/Review/responses/KAZAKHSTAN-English.pdf>. Last access on 2018 April 28.
6. Coe.int. 2007. "Recommendation CM/Rec 13 of the Committee of Ministers to Member States on gender mainstreaming in education. Council of Europe". Available at: <https://wcd.coe.int/ViewDoc.jsp?id=1194631&Site=CM&BackColorInternet=C3C...> Last access on 2018 April 28.
7. Sc.edu.kz. 2017. "National report on science". Committee of Science of Ministry of Education and Science of the Republic of Kazakhstan. Available from: <http://sc.edu.gov.kz/storage/34/343fbdce9dfa46a15d7dcfacb7f58c68.pdf>. Last access on 2018 April 28.
8. Stat.gov.kz. 2017. "Women and men in Kazakhstan 2012-2016". Committee on Statistics of Ministry of National economy of the Republic of

Kazakhstan. Available from:
http://stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publicationsCompilations?lang=en&_afzLoop=9574308815097041#%40%3F_afzLoop%3D9574308815097041%26lang%3Den%26_adf.ctrl-state%3Dh3ah0oqrh 56. Last accessed on 2018 April 28.

9. Stat.gov.kz. 2017. "Kazakhstan in figures". Committee on Statistics of Ministry of National economy of the Republic of Kazakhstan. Available from:
http://stat.gov.kz/faces/wcnav_externalId/publicationsCompilations?lang=en&_afzLoop=9574308815097041#%40%3F_afzLoop%3D9574308815097041%26lang%3Den%26_adf.ctrl-state%3Dh3ah0oqrh 56. Last access on 2018 April 28.

10. Akorda.kz. 2005. "Strategy for gender equality in the Republic of Kazakhstan for 2006-2016". Official site of the President of the Republic of Kazakhstan. Available from:
http://www.akorda.kz/upload/nac_komissiya_po_delam_zhenshin/5.2%20CГP%20aнгл.pdf. Last accessed on 2018 April 28.

11. Egov.kz. 2016. "Об утверждении Концепции семейной и гендерной политики в Республике Казахстан до 2030 года». Electronic Government of the Republic Of Kazakhstan. Available from:
<http://egov.kz/cms/en/law/list/U1600000384>. Last access on 2018 April 28.

12. [Weforum.org](http://www.weforum.org). 2017. "The Global Gender Gap Report 2017". World Economic Forum. Available from:
http://www3.weforum.org/docs/WEF_GGGR_2017.pdf. Last accessed on 2018 April 28.

13. [Oecd.org](http://www.oecd.org). 2018. "Gender Policy Delivery in Kazakhstan". Organization for Economic Co-operation and Development. Available from:
<http://www.oecd.org/gov/gender-policy-delivery-in-kazakhstan-9789264280359-en.htm>. Last access on 2018 April 28.

14. [Eurasia.undp.org](http://www.eurasia.undp.org). 2016. "Closing the Gap: Gender Equality in Europe and the CIS". United Nations Development Programme. Available from:
<http://www.eurasia.undp.org/content/rbec/en/home/library/gender-equality/closing-the-gap--an-overview-of-undp-2015-results-in-gender-equa.html>. Last access on 2018 April 28.

15. Massyrova, R., K. Arymbayeva, L. Askar, S. Tazhbayeva, A. Belegova. 2015. "The Polio Cultural Education Innovative Development in Kazakhstan." *Procedia - Social and Behavioral Sciences* 177: 428-431.

16. Maudarbekova, Bayan, and Zamzagul Kashkinbayeva. 2014. "Internationalization of Higher Education In Kazakhstan." *Procedia - Social and Behavioral Sciences* 116: 4092-4097.

17. Valikhanova, Zarina. 2015. "Market-Based Approaches to Quality Assessment and Management of Higher Education in the Republic of Kazakhstan." *International Education Studies* 8(12): 85.

18. Sagintayeva, A. 2014. "Academic leadership: a missing link in higher education governance in times of change?" *Panel session 4: Faculty's perspective on successful university*.

19. Kuzhabekova, Aliya, and Ainur Almukhambetova. 2017. "Female Academic Leadership in the Post-Soviet Context." *European Educational Research Journal* 16(2-3): 183-199.

ГРНТИ 15.81.21
УДК 37.015.3

А.И. Игилик
Қ.М. Нағымжанова

**БОЛАШАҚ ПЕДАГОГТАРДЫҢ КӘСІБИ ҚАЛЫПТАСУЫНДАҒЫ
ЭМОЦИОНАЛДЫҚ ИНТЕЛЛЕКТ ЖӘНЕ ОНЫҢ ДАМУ ТЕОРИЯЛАРЫ**

**EMOTIONAL INTELLIGENCE IN THE PROFESSIONAL FORMATION OF
FUTURE TEACHERS AND ITS DEVELOPMENT THEORY**

Аннотация. Мақалада болашақ педагогтардың кәсіби қалыптасуындағы эмоционалдық интеллект және оның даму теориялары байланыстырыла көрсетілген.

Түйінді сөздер: Эмоционалдық интеллект, педагогтардың кәсіби қалыптасуы.

Annotation. The article reveals emotional intelligence in the professional formation of future teachers and his theory of development.

Keywords: Emotional intelligence, professional formation.

Интеллект мәселесіне соңғы кездері педагог-психологтар ғана емес, бүкіл қоғам ерекше назар аударады. Бұл адам тыныс-тіршілігіндегі қарқындылықтың артуымен байланысты. Сондай жағдайда адам баласы социумға барынша бейімделе алуы, іс-әрекетті оңтайландыра білуі қажет.

Сондықтан болашақ педагогтардың қарым-қатынаста, іс-әрекетте табыстылыққа жетуі үшін олардың интеллектуалдық саласының дамуы аса маңызды орынға ие болады [3]. Әсіресе, болашақ педагогтардың тыныс-тіршілігінің мәнін арттырып, олардың білім меңгеруі, кәсіби даярлығын жетілдіруі үшін интеллектуалдық даму тіптен де қажетті шарт болатыны белгілі.

Ғылымда тұлғаның жалпы интеллектуалдық даму мәселесі әр жақты қарастырылған. Осыған байланысты интеллект моделдері психологияда да, педагогикада да маңызды орын алады.

Психологиялық-педагогикалық әдебиетке жасаған теориялық талдау «интеллект» ұғымының, оның түрлерінің, тұжырымдамаларының көптігін көрсетті.

Интеллектіні анықтау, зерттеу, оның теориялары мен түрлерін жіктеу алғаш рет тарихи жағынан қарастырғанда, шетелдік ғалымдардың зерттеу нысаны болды.

Р. Кеттелл [4] интеллектінің дамуын өзінше түсіндіреді. Ол интеллектіні екі жағынан анықтаған:

1) интеллект бас миының құрылысы мен қызметіндегі ерекшеліктер арқылы түсініледі;

2) кристалданған интеллект ретінде интеллект сыртқы ортаның ықпалы болып табылады.

Олай болса, интеллект ойлауға қабілеттіліктің негізі және өмірге қажетті ақыл-ойдың, парасаттылықтың қалыптасуы үшін базис болады.

Ж. Пиаже [5] индивидтің физикалық және әлеуметтік ақиқатқа икемділікпен және тұрақты түрде бейімделуін қамтамасыз етуі бойынша интеллектінің маңызын анықтаған.

Алғашқы кезеңде интеллект туралы имплицитті, тұрмыстық түсінік негізінде бірқатар зерттеулер жүргізілген. Зерттеушілер интеллект мәселесімен айналысатын теоретиктерден және кездейсоқ адамдардан – дүкендегі, кітапханадағы, көшедегі т.с.с. сауал алып, олардан зияткер адамның ерекше қасиеттерін атап шығуды сұраған. Олар соның арқасында интеллект ұғымының мәнді белгілерін айқындауға тырысқан.

Осыған байланысты психология-педагогикада тұлғаның бірнеше интеллектімен сипатталатыны тұжырымдалады.

Мысалы, Ховард Гарднер [6] «көп интеллект» теориясын тұжырымдаған. Зерттеушінің пікірі бойынша, адамда дара, жеке интеллект болмайды. Оның теориясында әр адамда кем дегенде алты интеллект түрі болатыны айтылады. Олардың үшеуі дәстүрлі интеллект теориясын сипаттайды. Олар:

- лингвистикалық интеллект;
- логикалық-математикалық интеллект;
- кеңістік интеллектісі.

Қалған үш интеллект түрін түсіну, түсіндіру де дәстүрлі интеллекттер секілді. Және Х. Гарднер айтқандай, олар да дәл сондай статуска ие бола алады. Автордың пікірі бойынша мұндай интеллект түрлері:

- музыкалық интеллект;
- кинестетикалық интеллект;
- тұлғалық интеллект.

Тұлғалық интеллект екі түрге бөлінеді:

- тұлғашілік интеллект;
- тұлғааралық интеллект.

Тұлғашілік интеллект индивидтің өз сезімдері мен эмоциясын реттеп, билей алу қабілеті болып табылады.

Тұлғааралық интеллект индивидтің басқа адамдарды түсіне алу және олардың әрекеттерін болжай алу қабілеттері арқылы анықталады.

Х. Гарднер дәстүрлі тесттер арқылы интеллекттің өлшеу, ми ақаулары туралы мәліметтерді пайдаланудың және мәдениаралық талдаудың негізінде өзі ажыратып, жіктеген интеллект түрлерінің бір-бірінен салыстырмалы түрде тәуелсіз екендігін бекітеді.

Кезінде ғылыми орталарда қаншама дау шыққанмен, зерттеушінің тұлғалық ерекшеліктерді осылайша интеллектуалдық салаға қатысты қарастыруы маңызды тұжырым болып табылады. Өйткені Х. Гарднер айтқандай, дәстүрлі интеллектке қарағанда, өркениет кезінде адамның мінез-құлқын, жүріс-тұрысын көп жағдайда тұлғалық ерекшеліктер анықтайды. Адамзат тарихының басынан бастап осы уақытқа дейін бірталай мәдени ортада адамның статусын логикалық ойлау емес, ең алдымен, осы тұлғалық интеллектің құрайтын қасиеттер айқын көрсетеді. Х. Гарднердің интеллектің әлдеқайда кеңейте зерттеу идеясы қазіргі кезде келешегі зор да өзекті мәселе болып табылады.

Қазіргі кезде психология-педагогика ғылымдарында интеллект, тұлғаның интеллектуалдық даму мәселелерін әр жағынан қарастыратын зерттеулер баршылық. Мұндай зерттеулер әрқашан өміршең болады. Өйткені, интеллектің даму, танылу ерекшеліктерін, даму механизмдері мен заңдылықтарын ашатын еңбектер қарқынды өзгерістерге толы заманда болашақ педагогтардың өз мақсатына және қоғам талаптарына сәйкес, тиімді өмір сүру шарттары мен жағдайларын айқындауға мүмкіндік береді. Бірақ, әлеуметтік интеллект туралы небір танымал, қызықты концепциялар болғанмен, олардың өзара бір-біріне қайшы келетін де, бір-бірін қайталайтын да тұстары бар екендігін ескеру де керек.

Бірақ, бірқатар психологиялық зерттеу нәтижелері кейбір индивидтің интеллект тесттері, креативтілік, оқу әрекетіндегі табыстылық бойынша жоғары көрсеткіштерге ие болмағанымен, өмірде және айналысатын іс-әрекетінде зор жетістіктерге жететіндігін айқындаған. Кейбір осындай адамдардың өмірде қол жеткізген табыстарының аса елеулі болатыны соншалық, олардың әлеуметтік жағдайы, мәртебесі ерекше артып, қоғамда аса талантты, зиялы, данышпан, дана адам ретінде қабылданып, құрметтеледі.

Ал, бірқатар еңбектер талантты балаларды зерттеу арқылы математикалық білім деңгейі мен жалғыздықтың арасындағы тікелей байланысты бекітеді. Сонда, бар күш-қуатын абстрактілік пәндер бойынша терең білім алуға жұмсайтын адамдар өзінің әлеуметтік бейімделуге қабілетін дамыта алмай қалатын көрінеді (М. Вертгеймер).

Осыған байланысты соңғы жүзжылдықта зерттеушілер интеллектің академиялықтан өзгеше формаларына – әлеуметтік интеллектке, эмоциялық интеллектке, практикалық интеллектке, макиавеллиандық интеллектке аса назар аударуда. Өйткені, бірқатар зерттеушілердің көзқарасы бойынша, интеллектің аталған түрлері тұлғаның әлеуетін танытады және оның

өмірде, оқу әрекетінде, кәсіби қызметте зор табыстарға жетуін барынша қамтамасыз ете алады.

Лондондағы Бетлемдік аурухана психотерапевті Ганс Юргенс Айзенк [8] интеллектінің үш түрі бойынша иерархия құрастырды. Өз зерттеулерінде интеллектіні анықтаудың күрделі екендігін ескерткен. Осыған байланысты Г.А. Айзенк бір-біріне ұқсамайтын, өзіндік дербестілігімен ерекшеленетін интеллект түрлерін талдаған. Олар:

- әлеуметтік интеллект;
- психометриялық интеллект;
- биологиялық интеллект.

Г. Айзенк бұл интеллект түрлерін бір-біріне қарама-қарсы қоймайды. Ол керісінше, интеллект түрлерін біріктіруге, байланыстыруға тырысады. Интеллект концепцияларының бұл бірлігі сурет түрінде бейнеленген (1.1.1-сурет).

Биологиялық интеллект – ми қабығының құрылымдары мен қызметтеріне байланысты ақпаратты өңдеуге деген туа біткен қабілеттер. Бұл интеллектінің негізгі, әлдеқайда маңызды жағы болып табылады. Биологиялық интеллект танымдық мінез-құлықтың генетикалық, физиологиялық, нейрологиялық, биохимиялық және гормоналды негіздері болады. Биологиялық интеллект болмаса мінез-құлық ешқашан саналы бола алмайды. Осыған байланысты Д. Векслер де «...интеллектінің кез келген анықтамасы биологиялық түп негізі бойынша анықталуы керек ...», – деп түйіндеген [9, 117 б.].

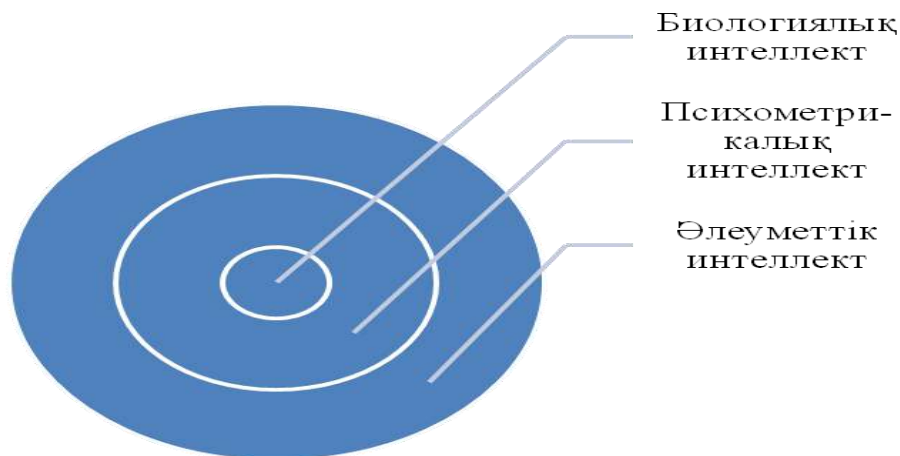
Психометриялық интеллект – биологиялық және әлеуметтік интеллектілерді байланыстырушы буын секілді. Психометриялық интеллект сыртқа байқалатын, зерттеуші көре алатын ерекшелік болып табылады. Оны кезінде интеллектінің факторлық теориясының авторы Ч. Спирмен жалпы интеллект (g) деп атаған. Басқаша айтқанда, психометриялық интеллект психодиагностикалық тесттер арқылы өлшеп, сандық жағынан сипаттауға болатын интеллект түрі болады.

Психология ғылымдарында «әлеуметтік интеллект» (social intelligence) ұғымын алғаш рет 1920-шы жылы Э. Торндайк қолданған деген дерек бар.

Психологиялық-педагогикалық әдебиетке жасаған теориялық талдау көбінде әлеуметтік интеллект адамдардың мінез-құлқын дұрыс түсініп, қабылдауға қабілеттілік ретінде анықталуын айқындады.

Сондықтан біздің зерттеуде әлеуметтік интеллектінің болашақ педагогтарда дамуы олардың кәсіби іс-әрекетін, педагогикалық қарым-қатынасты өнімді етеді деп қарастырылады.

Бірақ, психологиялық ғылымдарда осы кезге дейін тұлғаның жалпы интеллектісінің құрамына әлеуметтік интеллектінің кіру-кірмеу мәселесі бір мәнді анықталмаған. Бұл әлеуметтік интеллектінің пайда болу, танылу, даму негіздері туралы қарама-қарсы пікірлердің шығуына маңызды бір себеп деп санауға болады.



1 сурет - Г. Айзенк ұстанымы бойынша интеллект түрлерінің өзара байланысы

Сонда да біздің қоғамда әрбір педагог өзінің когнитивті және метакогнитивті білімдерін практикада, өз өмірінде тиімді де дұрыс қолдана алуы қажет. Сондықтан, оқу-кәсіби іс-әрекеттегі табыстылықты анықтайтын әлеуметтік интеллектінің болашақ педагогтарда дамуы өзекті мәселе болып табылады.

Бірақ, қазіргі психология ғылымдарында болашақ педагогтардың әлеуметтік интеллектісін дамытудың негіздері, оның құраушыларының маңызы туралы сұрақтарға ортақ жауап жоқ.

Шындығында, академиялық интеллект пен әлеуметтік интеллект жалпы интеллектінің сыбайлас жақтары болып табылады. Бірақ, жалпы интеллектінің тұлғалық сапалармен корреляциялық байланысы тығыз бола қоймайтыны бірқатар зерттеулерде белгілі болған (Р. Кеттелл, т.б.). Бұл туралы 1996 ж. Г.Ю. Айзенк те мәлімдеген. Ал, әлеуметтік интеллектінің тұлға қасиеттерімен байланысы бекітілген. Мысалы, 2003 ж. Д.В. Люсин сұрақнама құру басында әлеуметтік интеллектінің тұлғаның кейбір қасиеттерімен байланысы тығыз болатыны туралы қорытынды жасайды. Мысалы, ол өз еңбектерінде әлеуметтік интеллект пен экстраверсияның арасындағы оң байланысты көрсетеді.

Сонымен қатар, болашақ педагогтарда әлеуметтік интеллектінің даму мәселесі осыған дейін қазақстандық психология ғылымдарында арнайы, тікелей зерттеу пәні мен нысаны бола қоймады.

Н.В. Корчагина кейде эмоциялық және әлеуметтік интеллект ұғымдарын біршама теңдестіру орын алатындығын ескертеді. Бұл эмоциялық интеллект құрылымында бірқатар әлеуметтік-коммуникациялық бағыттағы қабілеттердің болуымен байланысты.

Шындығында эмоциялық және әлеуметтік интеллектілерді біріктіретін қарым-қатынас категориясы болып табылады. Интеллектінің бұл түрлерінің әрқайсысы үшін басқалардың эмоциялық күйлерін тануға және түсінуге қатысты тұлға қабілеті маңызды болады. Бірақ әрқашан бұл жағдайда интеллект түрлерін ажыратушы сипаттамаға қарым-қатынасқа бағыттылық жатады.

Ал, тұлғаның барлық тыныс-тіршілігінде көрінетін маңызды қасиеттің бірі – әлеуметтік интеллект. Әлеуметтік интеллект тұлғаның басқалармен бірлесіп әрекет жасауында, басқаларға деген қатынасында ерекше мәнге ие болады. Әсіресе, «адам-адам» жүйесіндегі қарым-қатынастың табыстылығы үшін әлеуметтік интеллект дамудың жоғары деңгейінде болуы тиіс. Мысалы, өз еңбектерінде Е.А. Климов «адам-адам» жүйесіндегі мамандық иелері үшін адам әрекеттерінің мүмкін болатын салдарларын көрсете алу және модельдей алу қабілеттерінің қажеттігін бірнеше рет ескерткен еді.

Олай болса, эмоционалдық интеллект өзара ақпарат алмасу, өзара әрекеттесу және өзара қатынас салысына қатысты сипатталады. Өйткені, қарым-қатынастағы табыстылық міндетті түрде барлық іс-әрекет түрлеріндегі, бүкіл адамның тыныс-тіршілігіндегі жетістікті анықтайды.

Ғылымда әлеуметтік интеллектіні зерттеу жылдар бойы екі бағытта жүргізіліп келеді. Олар:

- әлеуметтік интеллектіні зерттеудің тестологиялық бағыты;
- әлеуметтік интеллектіні зерттеудің эксперименттік бағыты.

Э. Торндайк еңбектерінің арқасында пайда болған. Бірақ, әлеуметтік интеллектіні зерттеудің тестологиялық парадигмасының өзі екі ағымға бөлінеді:

- 1) бір факторлы әлеуметтік интеллект концепциялары;
- 2) көпфакторлы әлеуметтік интеллект теориялары.

Бір факторлы әлеуметтік интеллект концепцияларының негізін қалаған зерттеушілер Г. Айзенк, Ж. Пиаже, Э. Торндайк, Дж. Гонд және т.б. болды. Олар әлеуметтік интеллектіні біртұтас қабілет ретінде анықтайды. Бұл бағыт теориялық негізінің мықты дәйектілігімен және эксперименттік зерттеулердің дәлелдігімен ерекшеленеді. Сонымен қатар, бұл бағытты ұстанушылар «интеллект» ұғымын жетекші, ал, «әлеуметтік» терминін қосалқы мағынада қарастырып, зерттеу жүргізеді.

Ал, интеллектінің бірнеше бөліктері, астарлары және жақтары бойынша күрделі құрылым ретінде қарастыратын идеяны Дж. Маейрс, Дж. Гилфорд, Г. Олпорт және т.б. ұстанды. Тұлға дамуына байланысты көпфакторлы теориялардың авторлары интеллектіні өзара тәуелсіз бірнеше қабілеттерден түзілетін күрделі құрылым ретінде сипаттайды.

Р. Стернберг еңбегінде Э. Торндайктің үш компонентті интеллект моделі берілген:

- 1) абстракциялық интеллект – вербалдық және математикалық таңбаларды, идеяларды түсінуге және олармен әрекет жасауға қабілет;

- 2) нақты (механикалық) интеллект – материалдық заттарды түсінуге және олармен жұмыс істеуге қабілет;
- 3) әлеуметтік интеллект – адамдармен қатынас жасауға қабілет.

Әдебиеттер:

1. Намазбаева Ж.И. Жалпы психология. – Алматы, 2006. – 65 б.
2. Психология личности. Тексты / под ред. Ю.Б.Гиппенрейтер, А.А.Пузырея. – М.: МГУ, 1982.
3. Омирбекова С.Ж. Особенности самооценки детей подросткового и раннего юношеского возраста. автореф. дис. ... канд. психол. наук. – Алматы, 2018. – 24 с.
4. Столяренко Л.Д. Основы психологии. – М., – 635 с.
5. Андреева Г.М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. – М.: Аспект Пресс, 1999. – 376 с.
6. Шибутани Т. Социальная психология /пер. с англ. В.Б. Ольшанского. – Ростов н/Д.: Изд-во "Феникс", 1998. – 544 с.
7. Парыгин Б.Д. Основы социально-психологической теории. – М., 1971. – 240 с.
8. Джакупов С.М. Психологическая структура процесса обучения. – Алматы, 2014. – 221 с.
9. Социальная психология / под общей ред. В.Н. Куницыной, А.Л. Свенцицкого. – СПб.: Издательство С.-Петербур. гос. университета, 2012. – 180 с.

ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРАХ

Абдраимова Г.К. - к.э.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: abdraimova1964@mail.ru

Алданов Е.С. – к.ф.-м.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. Email: aldanersat@mail.ru

Аман М.Қ. - магистрант кафедры «Экономика и инновационный бизнес», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: m.amanova@astana.kz

Арысбаева Р.К. - магистрант кафедры «Педагогика и психология», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: raya.arysbayeva@mail.ru

Әуесбай Қ. – магистрант кафедры «Национальное и международное право», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан

Бабаев Бронислав Дмитриевич - д.э.н., профессор, ведущий научный сотрудник Научно-образовательного центра интеграции науки и образования, Ивановский государственный университет, г. Иваново, Российская Федерация.
E-mail: politeconom@yandex.ru

Бабаев Дмитрий Брониславович - к.э.н., доцент, доцент кафедры теории управления, Ивановский филиал РАНХиГС, г. Иваново, Российская Федерация.
E-mail: bdbbdb@mail.ru

Боровкова Н.В. - к.э.н., доцент, доцент кафедры экономической теории и региональной экономики, Ивановский государственный университет, г. Иваново, Российская Федерация. E-mail: bnv7777@ya.ru

Брагина З.В. - д.т.н., профессор, заслуженный деятель науки РФ, профессор кафедры «Экономика и экономическая безопасность», Костромской государственный университет, г. Кострома, Российская Федерация

Егизбаев Н.О. – к.ю.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан.

Капсалямов К.Ж. – к.ю.н., профессор кафедры «Национальное и международное право», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: guf-2030@mail.ru

Есымханова З.К. - к.э.н., профессор кафедры «Финансы, учет и оценка», университет «Туран – Астана», г. Астана, Республика Казахстан, E-mail: zeinegul@bk.ru

Жагалбаева М.Т. - магистрант кафедры «Экономика и инновационный бизнес», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: zhagalbayeva@mail.ru

Жантикеев С.К. - к.п.н., Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: zhantikejev_serik@mail.ru

Жұмали Д.Д. - магистрант кафедры «Национальное и международное право», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан

Игамбергенова А.М. - магистрант кафедры «Экономика и инновационный бизнес», Университет «Туран-Астана», г. Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: igambergenova@mail.ru

Игилик А.И. - магистрант кафедры «Педагогика и психология», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: guldana-97@mail.ru

Игнатъева Е.В. - Генеральный директор ООО «ГЕЛИОС-С», г. Кострома, Российская Федерация. Email: geliosm@yandex.ru

Иргебаева Н.М. – к.п.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: n.irgebaeva@mail.ru

Кадирова Г.Н. –«Институт информационных и вычислительных технологий» КН МОН РК, г. Алматы, Республика Казахстан.

Какимжанова З.Р. – к.э.н., Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан.

Макаш Ә.Ж. - магистрант кафедры «Национальное и международное право», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: Makash-Dh@mail.ru

Мамбеталина А.С. – к.п.н., «Туран-Астана» Университеті, Нұр-Султан қаласы, Қазақстан Республикасы. E-mail: mambetalina@mail.ru

Нағымжанова Қ.М. – д.п.н., профессор, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: karakat_4@mail.ru

Николаева Е.Е. - д.э.н., доцент, заведующая кафедрой экономической теории и региональной экономики, Ивановский государственный университет, г. Иваново, Российская Федерация. E-mail: dvn2002@yandex.ru

Нурлыгужиева А.К. - магистрант специальности «Финансы», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: aimann@kdbl.kz

Орынбекова Г.А. – к.э.н. доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: gulnar_1669@mail.ru

Рахимбаева Г. К. – к.ф.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: grk_15@mail.ru

Сапархан Ж.С. - магистрант специальности «Экономика», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: zhansulu.85@mail.ru

Сатыбалдиева А. М. - магистрант кафедры «Педагогика и психология», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: guldana-97@mail.ru

Төле А.А. - магистрант кафедры «Социально-гуманитарные и языковые дисциплины», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: kona_9@mail.ru

Тулегенова Ж. У. – к.э.н., доцент, Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: tzhanu@mail.ru

Харчина Н.Б. - к.п.н., доцент, зав. кафедрой «Комплексная автоматизация предприятий» Костромской государственной университет, г. Кострома, Российская Федерация

Хасенов Ч.Д. - магистрант кафедры «Экономика и инновационный бизнес», Университет «Туран-Астана», г.Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: bootya95@mail.ru

Чалова М.В. - заместитель Генерального директора ООО «ГЕЛИОС-С», г. Кострома, Российская Федерация

Черепков И.В. - магистрант кафедры «Бизнес и информационные технологии», Университет «Туран-Астана», г. Нур-Султан, Республика Казахстан. E-mail: i.cherepkov@mail.ru

Шапагаткызы А. - кафедра «Деловое администрирование», Almaty Management University, г. Нур-Султан, Республика Казахстан, E-mail: aiman.shapagatkyzy@kus.kz

Ломакина И.Б. - доктор юридический наук, Академия Генеральной прокуратуры (юридический институт Санкт-Петербург). E-mail: lomakina7311@gmail.com

Шынгалиева Г. - master student of the department "Pedagogy and Psychology". «Turan-Astana» University, Nur-Sultan, Republic of Kazakhstan. E-mail: g.otegen2015@mail.ru